



POLSKO-INDYJSKI INFORMATOR GOSPODARCZY 2013/2014
POLAND-INDIA BUSINESS GUIDEBOOK 2013/2014

WWW.PIIG-POLAND.ORG



**Kaliskie Zakłady Przemysłu Terenowego
w Kaliszu Sp. z o.o.**

SAFETY, QUALITY, INNOVATION, RELIABILITY AND DEVELOPMENT

are the main objectives of KZPT. The company produces personal protective equipment: **Calisia Vulcan** firefighter helmets and **Tytan** rescuer helmets. Long-standing specialisation dating back to 1951, enormous experience, implemented advanced technologies and cooperation with R&D institutions care for production of high-quality, functional and durable helmets appreciated by the customers. Certificates granted by CNBOP in Józefów and CIOP-PIB are a confirmation of the high quality products; so are numerous Grand Prix awards for firefighter helmets granted on EDURA and SAWO international fairs and the growing number of customers all over the world.



**Helmet for firefighters
VULCAN**

**Helmet for rescuers
TYTAN type HOT**

Kaliskie Zakłady Przemysłu Terenowego w Kaliszu Sp. z o.o.

ul. Przybrzeżna 37, 62-800 Kalisz

te.: +48 62 767 20 16, fax: +48 62 757 54 29

biuro@kzpt.p, handel@kzpt.pt, www.kzpt.pl

POLSKO-INDYJSKI INFORMATOR GOSPODARCZY 2013/2014 POLAND-INDIA BUSINESS GUIDEBOOK 2013/2014

Wydawca: Polsko-Indyjska Izba Gospodarcza

Opracowanie informacji:

- Wydział Promocji Handlu i Inwestycji w New Delhi
- Ambasada RP w New Delhi
- Przedstawicielstwo Izby w New Delhi

Opracowanie graficzne: Szymon Pruszyński

Druk: Cessans Sp. z o.o.

Wydanie Informatora Gospodarczego zostało współfinansowane ze środków Ministerstwa Gospodarki z programu De Minimis.

WWW.PIIG-POLAND.ORG

Szanowni Państwo,



Z ogromną przyjemnością witam Państwa na stronach Polsko-Indyjskiego Informatora Gospodarczego 2013/2014. Oddawana do Państwa rąk publikacja zawiera zarówno cenne informacje nt. charakterystyki rynku indyjskiego, wymiany handlowej pomiędzy Polską a Indiami, a co najważniejsze wskazuje na najistotniejsze z punktu widzenia rozwoju polskiej gospodarki kierunki współpracy z partnerami biznesowymi z Indii, do której razem z Polsko – Indyjską Izbą Gospodarczą serdecznie Państwa zachęcam.

Z dużym uznaniem obserwuję aktywność Polsko-Indyjskiej Izby Gospodarczej, której działania zmierzają do wzmacniania polsko-indyjskich relacji gospodarczych. Coraz prętniej

rozwijający się rynek indyjski to niewykorzystane jeszcze w pełni źródło możliwości inwestycyjnych. W szczególności, należy zwrócić uwagę na rosnący rynek konsumencki przyciągający zainteresowanie wielu międzynarodowych firm, dynamiczny i konkurencyjny sektor prywatny, a także znaczący zasób wysoko wykwalifikowanej anglojęzycznej kadry pracowniczej. Aby jednak móc na tym rynku zaistnieć, konieczne jest pozyskanie sprawdzonych i pewnych informacji na jego temat. Ich dostarczanie to jedno z zadań Polsko – Indyjskiej Izby Gospodarczej, a sposobem jego realizacji jest trzymany przez Państwa Informator.

Indie to jedno z najbardziej perspektywicznych miejsc na świecie z niezwykle zróżnicowanym rynkiem przemysłowym i konsumenckim. Czas, aby zaistnieli na nim także polscy przedsiębiorcy, zdolni do konkurowania z międzynarodowymi firmami już nie tylko niższą ceną, ale także wyższą jakością oferowanych produktów.

Szczerze wierzę w to, że lektura Polsko – Indyjskiego Informatora Gospodarczego 2013/2014 zachęci Państwa do podjęcia współpracy z partnerami indyjskimi i tym samym wykorzystania możliwości jakie rynek indyjski oferuje.

Janusz Piechociński
Wicepremier, Minister Gospodarki

Dear Readers,

It gives me great pleasure to warmly welcome you to the pages of the Polish-Indian Economic Handbook 2013/2014. This publication contains valuable information on either the characteristics of the Indian market, the trade between both nations and most importantly, the spheres of the potential cooperation, as seen from the point of view of the development of the Polish economy. Therefore – together with the Polish-Indian Chamber of Commerce – I would like to highly recommend you reading of this publication.

I have been following the activities of the Polish-Indian Chamber of Commerce, whose activities highly contribute to the strengthening of the bilateral economic ties, with great appreciation. The dynamically growing Indian market is still a not fully tapped source of investment opportunities. Particularly, the expanding consumer market – attracting attention of major international corporations; the vibrant private sector as well as the highly-skilled workforce should be borne in mind. Nevertheless, to succeed on the Indian market one might first need to acquire proven and reliable information on it. The provision of the aforementioned information is exactly what this publication is about.

India is one of the most promising places on the world economy map, with a very diverse industrial and consumer goods markets. It is high time for the Polish entrepreneurs, able to compete, not only on price but also on quality, with the international companies - to enter that exciting market.

I do sincerely believe that this publication will encourage you to cooperate with Indian partners and to explore the opportunities offered by that market.

Janusz Piechociński
Deputy Prime Minister, Minister of Economy

Szanowni Państwo,



Miło mi zaprosić do lektury kolejnego wydania Polsko-Indyjskiego Informatora Gospodarczego. Znajdą w nim Państwo informacje nt. współpracy polsko-indyjskiej, sytuacji gospodarczej Polski i Indii oraz ofertę biznesową polskich firm.

Indie zajmują szczególne miejsce na mapie polskiej współpracy zagranicznej, w szczególności z racji swojego ogromnego biznesowego i społecznego potencjału. Są dla polskich przedsiębiorców, którzy nie boją się nowych wyzwań, interesującym miejscem dla prowadzenia działalności. Ogromny z europejskiego punktu widzenia rynek zbytu, wykwalifikowana siła robocza, szybko powiększająca się klasa średnia oraz rosnąca konsumpcja wewnętrzna to główne atuty tego kraju z punktu widzenia planującego ekspansję polskiego biznesu. Prężna gospodarka oraz rosnące uznanie dla mar-

ki Polski, rzetelnego i ambitnego partnera, członka Unii Europejskiej, ułatwiają z kolei nawiązanie współpracy z punktu widzenia firm indyjskich. Wszystko to sprawia, iż przed tymi dwoma krajami rysują się obiecujące perspektywy wspólnej działalności, czego najlepszym bieżącym dowodem jest rosnąca z roku na rok skala wymiany gospodarczej między Polską a Indiami. Należy jednak przyznać, że obecnie ten potencjał nie jest do końca wykorzystywany, i niech właśnie takie inicjatywy jak niniejszy Informator będą okazją do czerpania większych wzajemnych korzyści ze współpracy.

Niezwykłe użyteczna zawartość Wydawnictwa pozwoli zarówno polskim jak i indyjskim przedsiębiorcom zaznajomić się ze specyfiką prowadzenia biznesu w partnerskich krajach, rozeznac się w różnicach kulturowych, tak ważnych w kontaktach między podmiotami odległych rejonów świata oraz zdać sobie sprawę z tego, że nie tylko Indie czekają na polskie inwestycje na swoim terytorium oraz wejście na tamtejszy rynek produktów eksportowanych z Polski, jak i polskie podmioty, państwowe, samorządowe i prywatne, oczekują indyjskich inicjatyw w Polsce.

Liczę, iż Polsko-Indyjski Informator Gospodarczy będzie dla co najmniej części z Państwa przyczynkiem do zainteresowania biznesową współpracą z podmiotami obu krajów, a dla tych, którzy już planują taką kooperację, będzie źródłem praktycznych i przydatnych informacji ułatwiających wspólne działanie.

Eugeniusz Grzeszczak
Wicemarszałek Sejmu RP

Dear Readers,

I am pleased to invite you to acquaint yourself with the next issue of the Poland-India Business Guidebook 2013/2014. You will find useful information about Polish-Indian business cooperation, the economic status of Poland and India as well as business offers from Polish companies.

India occupies a special place on the map of Polish international cooperation, in particular due to its huge business and social potential. For Polish entrepreneurs who are not afraid of new challenges, India is an interesting place to do business. From the European point of view, India has a vast market, a skilled labor force, a rapidly increasing middle class and growing domestic consumption. From the point of view of Polish businesses planning to expand their activities, these are the main assets of India.

Poland has a resilient economy and increasing recognition of its brand. As a member of the European Union, it is a reliable and ambitious partner. In turn, Poland facilitates the establishment of cooperation with greater Europe for Indian companies. All this means that the two countries can draw up promising prospects for joint cooperation. The best evidence of this is the growth year to year in the scale of trade exchange between Poland and India. We must admit that currently this potential is not fully realized, therefore, we hope that initiatives such as this Guidebook provide an opportunity to derive more mutual benefits from this cooperation.

The extremely useful content of this publication will allow both Polish and Indian entrepreneurs to become familiar with the specifics of doing business with our partner countries. This Guidebook addresses the cultural differences which are so important in relations between our remote countries. It also realizes that not only India expects Polish investments in its territory and the entry to the market of products exported from Poland but also Polish entities – state, local and private initiatives expect Indian initiatives in Poland. I hope that the Poland-Indian Business Guidebook will be a resource and a reason for you to become interested in the business cooperation with entities from both of our countries. For those who are already planning such cooperation, I hope this resource will provide practical and useful information to facilitate joint action.

Eugeniusz Grzeszczak
Deputy Marshal of the Sejm

Szanowni Państwo,



Indii pani Pratibha Patil. Rok później, we wrześniu 2010 r. z wizytą państwową przebywał w New Delhi i Bangalore Premier Rzeczypospolitej Polskiej p. Donald Tusk. W lipcu 2011 r. New Delhi odwiedził minister Radosław Sikorski - była to pierwsza podróż polskiego ministra spraw zagranicznych do Indii od 1989 roku, czyli po upadku komunizmu w Europie Środkowo-Wschodniej.

Od kilku lat dynamicznie rośnie nasza współpraca gospodarcza. Wymiana handlowa zwiększa się z roku na rok w kilkunastoprocentowym tempie i w 2012 osiągnęła już prawie 2 mld USD. Jestem przekonany, że ten wynik może być jeszcze lepszy, a mój optymizm ma swoje solidne fundamenty. W 2012 roku w przeciwieństwie do światowych trendów nasz eksport do Indii wzrósł o 27%.

Uznając status Indii jako światowego mocarstwa gospodarczego, chcemy wzmocnić nasze kontakty handlowe i inwestycyjne. Będziemy wspierać najbardziej perspektywiczne obszary współpracy. Za takie uważam między innymi sektor energetyczny, branżę spożywczą i zielone technologie. Polskie szanse dostrzegam także w zakresie nowoczesnych technologii oraz badań i rozwoju. Liczymy na dalszą intensyfikację inwestycji, w tym na większą obecność polskich firm w Indiach. Oferujemy wiele zachęt dla indyjskiego biznesu, co w najbliższej przyszłości przełoży się na kolejne inwestycje indyjskich przedsiębiorstw w Polsce.

Życząc Państwu sukcesów w Indiach, chciałbym podkreślić, że jestem zawsze gotowy wspierać polsko-indyjskie kontakty biznesowe.

Prof. Piotr Kłodkowski
Ambasador RP w Indiach

Z wielką przyjemnością przedstawiam najnowszą publikację Polsko - Indyjskiej Izby Gospodarczej. Jej głównym celem jest dostarczenie Państwu informacji o relacjach gospodarczych Polski i Indii oraz wsparcie naszych kontaktów handlowych i inwestycyjnych z tym krajem.

W ostatnich latach polsko - indyjskie stosunki, zarówno w wymiarze politycznym jak i gospodarczym oraz kulturalnym wyraźnie zyskują na znaczeniu. Indie wyrastają na jednego z najważniejszych partnerów strategicznych Polski na świecie. Łączące nas więzi są coraz silniejsze. W kwietniu 2009 r. Polskę odwiedziła Prezydent Republiki

Dear Readers,

It gives me the immense pleasure to introduce you to this publication of the Polish – Indian Chamber of Commerce. Its aim is to provide you with a unique perspective on Poland and its dynamic relationship with India.

Indo – Polish relations have intensified significantly over recent years. This is best measured by the number of high-level visits on both sides. I must emphasize strongly that India is one of Poland's most important strategic partners globally and we are connected by the intensive economic and cultural cooperation and political dialogue; President Pratibha Patil visited Poland in April 2009 and Prime Minister of Poland Mr. Donald Tusk was on the State Visit to New Delhi and Bangalore in September 2010. In July 2011 Polish Minister of Foreign Affairs Radosław Sikorski paid a visit to India which was in fact the first visit of a Polish Foreign Minister to India since 1989, i.e. after the collapse of the communist ideology in our part of Europe.

Figures regarding economic relations between India and Poland are very promising. In 2012, for the next consecutive year in a row, our bilateral trade grew, achieving almost 2 bln USD. I strongly believe that these numbers can be even higher in the near future. And my optimism is very well founded as in the 2012 in contrast to the global trends our export to India grew by 27%.

Recognizing the status of India as a global economic power, Poland wishes not only to strengthen our economic cooperation, but also intends to identify the most profit-bringing areas in our bilateral contacts, especially in the energy sector, food processing industries, advanced technologies as well as in research and development. We put big hopes in ambitious and diversified investments in both directions in order to make the presence of Indian companies much stronger in Poland as well as Polish companies more competitive in India. We offer a large number of incentives to the Indian business community with whom we have invariably had excellent relations.

I will always remain committed to strengthening and diversifying Indo-Polish business relations. I am deeply convinced that this publication will enable you to explore Poland as the land of unlimited opportunities where your creativity and entrepreneurial spirit can be materialized in the best possible way.

Prof. Piotr Kłodkowski
Ambassador of the Republic of Poland to India

Szanowni Państwo,



Dynamiczny rozwój współczesnego świata codziennie stawia przed nami nowe zadania we wszystkich dziedzinach. Szczególne wyzwania stają przed szeroko pojętą działalnością gospodarczą, dla prowadzenia której obok wiedzy i technologii jednym z istotniejszych i nieodzownych elementów jest posiadanie możliwości sprawnego komunikowania się i stałego dostępu do bieżących informacji. Dzięki elektronice i technologiom internetowym dokonano ogromny postęp w rozwoju wszelkich środków umożliwiających porozumiewanie się, ale bynajmniej nie wyeliminował on w prowadzeniu interesów tradycyjnych form. Co więcej natłok dostępnych informacji stwarza problemy z właściwą ich selekcją i oceną pod kątem wiarygodności i przydatności.

Potrzeba uzyskiwania profesjonalnej i rzetelnej pomocy w tym zakresie, obok istotnych i oczywistych korzyści wynikających z posiadania reprezentanta swoich interesów także wobec urzędów i instytucji państwowych powoduje, że przedsiębiorcy tworzą różnego rodzaju stowarzyszenia i izby gospodarcze będące organizacjami pozarządowymi i ważnymi organami samorządu gospodarczego.

Chęć i dostrzeżona potrzeba stymulowania wymiany handlowej i wszelkich form wzajemnej współpracy pomiędzy Polską i Indiami legły u podstaw powołania do życia przez przedsiębiorców obu krajów Polsko – Indyjskiej Izby Gospodarczej w celu udzielania zrzeszonym w niej firmom członkom – wszechstronnej pomocy i wsparcia w podejmowanych przez nich działaniach na rynku zagranicznym. Należy wspomnieć że PIIG została utworzona przy udziale Krajowej Izby Gospodarczej (KIG) i posiada status izby bilateralnej.

Polskę i Indie łączą dobre tradycje współpracy, ale z uwagi na ogromne przemiany jakie dokonały i nadal dokonują się w obu krajach, mając na celu zwiększenie wymiany handlowej i rozwijanie różnorodnych form współpracy, obok wysiłków podejmowanych

przez agendy rządowe, konieczne jest prowadzenie również szerokich działań przez zrzeszające przedsiębiorców organizacje pozarządowe. Potrzebę takich, podejmowanych przez PIIG działań, można uzasadnić krótko: dzisiejsza Polska i dzisiejsze Indie to zupełnie inne kraje niż znane sobie sprzed lat. Trzeba więc ponownie się poznać i zidentyfikować dziedziny, płaszczyzny i aktualne realne możliwości wzajemnie korzystnej współpracy.

W wielkim skrócie działania Izby można podzielić na cztery zasadnicze grupy:

- wzajemne wyszukiwanie firm - potencjalnych właściwych i wiarygodnych partnerów
- organizacja zagranicznych misji gospodarczych, w tym na życzenie i wspólnie z agendami rządowymi, uczestnictwo w targach i konferencjach międzynarodowych
- szeroka współpraca z wieloma izbami i organizacjami w Polsce, Indiach i innych krajach. W tym kontekście organizowanie programów merytorycznych i pobytów misji i delegacji przedsiębiorców indyjskich
- realizacja funkcji informacyjno-edukacyjnej poprzez organizację w stolicach poszczególnych regionów kraju seminariów na temat Indii i możliwości podejmowania współpracy na tym rynku.

Pomimo niedługiego okresu istnienia Izba ma na swoim koncie szereg dokonań.

Doprowadziła do nawiązania formalnej współpracy kooperacyjnej przez szereg firm, podpisania kontraktów handlowych i realizacji inwestycji zagranicznych w obu krajach.

Do najistotniejszych z szeregu zorganizowanych misji gospodarczych należą: uczestnictwo w Polsko-Indyjskim Forum Inwestycyjnym w Bangalore z udziałem Premiera Donalda Tuska, będącym częścią programu jego oficjalnej wizyty w Indiach, udział w Światowym Kongresie Odnawialnych Źródeł Energii i programie towarzyszącym organizowanemu wspólnie z agendą UE Europejskim Centrum Technologii i Biznesu (EBTC), zorganizowanie wspólnie z MSZ i Ministerstwem Gospodarki dużej misji gospodarczej z udziałem Wiceministrów Pani Beaty Stelmach i Pana Rafała Baniaka.

Trzeba również wymienić zorganizowanie wspólnie z Ministerstwem Gospodarki II Sesji Polsko-Indyjskiej Komisji Mieszanej ds. Współpracy Gospodarczej oraz towarzyszących jej seminariów biznesowych i spotkań B2B pomiędzy firmami obu krajów.

PIIG na bieżąco współpracuje z wieloma organizacjami zrzeszającymi przedsiębiorców w Indiach, a z największymi i najważniejszymi z nich, w tym z Federacją Indyjskich Izb Gospodarczych i Przemysłowych (FICCI) posiada umowy o współpracy.

Gorąco zapraszam i zachęcam do współpracy z Polsko – Indyjską Izbą Gospodarczą.

Ryszard Sznajder
Prezes Zarządu Polsko - Indyjskiej Izby Gospodarczej

Ladies and Gentlemen,

In the process of dynamic development of the modern day world, we confront new challenges in all areas, everyday. These challenges come in the form of wide ranging economic activities running parallel to knowledge and technology, however, a very important aspect here is the possibility to communicate effectively and be able to have access to accurate information.

Thanks to the electronics and internet technology, enormous progress has been made in the development of all means which enable communication but by no means has it eliminated traditional forms of doing business. Moreover, the influx of available information creates problems with its proper selection and evaluation in terms of credibility and usefulness. This is where the need to obtain professional and reliable information is desirable. In this context, in addition to essential and obvious advantages of having a representative of interest, the entrepreneurs create various types of associations and Chambers of Commerce that are non-governmental organizations and important local self-governments.

The desire and a need to stimulate trade and various forms of cooperation between Poland and India, lay at the foundation of establishing, by entrepreneurs of both countries, the Poland-India Chamber of Commerce, in order to provide comprehensive assistance to member and non-member companies in the activities performed by them, on a foreign market. It should be mentioned that PIIG was established by the participation of Polish Chamber of Commerce and has a status of a bilateral chamber.

Poland and India maintain a strong tradition of cooperation, however, owing to the huge changes that both countries have gone through with the objective of strengthening trade and developing various forms of cooperation, in addition to the efforts of government agencies, it is necessary to carry out the extensive activities by non-governmental organizations of entrepreneurs. The need for such action taken by PIIG can be justified briefly: contemporary Poland and India are completely different countries than known to each other in the past. We must therefore again identify areas for potential cooperation.

Chamber activities can be divided into four main groups:

- Looking for reliable business partners
- Organization of business missions, including at the request and in cooperation with government agencies, participation in International Fairs and Conferences
- Extensive cooperation with many chambers and organizations in Poland, India and other countries. In this context, organization of business mission visits of Indian entrepreneurs to Poland
- Information services through organization in various Polish cities, seminars on the Indian economy and market

Despite a not so long period of existence, the Chamber has to its credit a number of achievements. This organization has led to an establishment of formal cooperation by a number of companies, signing commercial contracts and implementation of foreign investments in both countries. The most important of a series of organized business missions are: participation in Poland-India Investment Forum in Bangalore with the presence of Polish Prime Minister Mr. Donald Tusk as a part of His official visit to India, participation in Renewable Energy Congress and accompanying program organized together with European Union agency – European Business and Technology Centre (EBTC), jointly organized with the Ministry of Foreign Affairs and the Ministry of Economy a business mission with participation of Deputy Ministers Ms. Beata Stelmach and Mr. Rafał Baniak.

It should also be mentioned that the Chamber organized together with the Ministry of Economy, the Second Session of Poland-India Joint Commission for Economic Cooperation and the accompanying business seminars and B2B meetings for companies from both countries. The Chamber works closely with a number of business organizations in India, with the largest and most important of them, including Federation of Indian Chambers of Commerce and Industry (FICCI), for which a joint cooperation agreement is in place.

I strongly invite and encourage you to cooperate with Polish-Indian Chamber of Commerce.

Ryszard Sznajder
President of the Board of the Polish - Indian Chamber of Commerce



POLISH DEFENCE HOLDING

Polish industry deserves development and a high rank in the world. Polish scientists deserve recognition and implementation of their innovative projects. Polish soldier deserves only the best equipment. We all deserve a safe future. We build a strong army. We build strong Poland. Polish defence industry joins its forces. Therefore Polish Defence Holding is being established

high quality
of life

the city with
lowest unemployment rate
and one of the
highest GDP index

City of Poznań
direct: +48 61 878 5428
email: inwestor@um.poznan.pl
<http://www.poznan.pl/mim/inwestycje/>

POZnań*
*Eastern energy. Western style



GAMA
MARATHON



www.pesa.pl

Pojazdy Szynowe PESA Bydgoszcz SA
marketing@pesa.pl



Mining Tools and Equipment Capital Group FASING Plc.

FASING S.A. is a world leading manufacturer of steel chains, chain routes and equipment with application mainly in mining but also in the sectors of industry such as fishing, lifting and handling, cement and sugar industry and in other related fields for technical applications.

Along with the companies that are part of the FASING Group for over 100 years, we offer high quality and innovative solutions for mining, energy and other industries, which are recognizable globally. The Group is dealing in strategic centers of each industry all over the world.

We continuously work to maintain and enforce this position by combining two most important factors that create our motto :

INSPIRED BY THE FUTURE, SUPPORTED BY EXPERIENCE

World known producer of:

- link chains
- Round mining chains
- Flat mining chains
- Compact chains
- for handling and transport
- for lifting
- connecting links
- scraper bars
- chain conveyors
- couplings
- drillers
- bolting machines
- hydraulic aggregates
- forgings
- general constructor of installations for bioenergetics

www.fasing.pl

Modelarska 11, 40-142 Katowice, Poland

Tel.+48 32 735 0000, Fax:+48 32 258 12 71,e-mail:fasing@fasing.com.pl

Indie. Kraj, który fascynuje i onieśmiela, budzi obawy dużych i jest wielką niewiadomą dla mniejszych. Ale czy na pewno? Dane o wymianie handlowej Polski z Indiami za ostatnie lata wskazują, że obroty między obu krajami rosną w bardzo dobrym tempie, a to dowód, że Indie są dla polskiego biznesu poważnym i dostrzeganym partnerem.

Wg wstępnych danych, obroty handlowe Polski z Indiami w 2012 r. wyniosły 1,9 mld USD wykazując wzrost o 1% w stosunku do 2011 r., natomiast eksport do Indii wyniósł 665,8 mln USD co stanowi wzrost o 27% w stosunku do 2011 r., import zaś osiągnął wartość 1,240,1 mln USD czyli niższy o 8,0% w stosunku do 2011 r. Saldo obrotów handlowych osiągnęło wartość -574,3 mln USD wykazując poprawę w stosunku do wyniku roku 2011 o ponad 250 mln USD.

Udział Indii w polskim handlu zagranicznym jest śladowy, zaledwie 0,21% w eksporcie i 0,55% w imporcie i niewspółmiernie niski w stosunku do możliwości obu krajów.

Główną pozycję wśród polskich towarów sprzedawanych do Indii w 2011 r. zajmowały wyroby przemysłu elektromaszynowego, których udział wyniósł 37%, wyroby przemysłu chemicznego z 25% udziałem oraz wyroby przemysłu metalurgicznego, których udział wyniósł 24%. Zanotowano także spory popyt na polski koks.

W imporcie dominowały wyroby przemysłu lekkiego stanowiąc 34% ogólnego importu z Indii, a ponad 24% importu stanowiły produkty przemysłu chemicznego.

Pomimo tych pozytywnych informacji odnośnie eksportu do Indii wydaje się, że polscy przedsiębiorcy są zbyt ostrożni w kontaktach z indyjskim biznesem. Poniekąd jest to wynikiem skromnych doświadczeń i odległości, ale także skali odniesienia i problemów handlowych. Pojawiające się problemy z indyjskimi partnerami nie są jednostronne, także firmy indyjskie zgłaszają informacje o problemach z partnerami polskimi. Nie jest to sytuacja nadzwyczajna, problemy w biznesie pojawiają się, trudno je zupełnie wyeliminować, ale nie można zapominać o stosowaniu zasady ograniczonego zaufania po pierwsze, a po drugie o wykorzystywaniu instrumentów zabezpieczania transakcji.

Rynek indyjski jest ogromny i jednocześnie nie należy do łatwych, ale czy przy populacji 1,2 mld obywateli można go ignorować?

Obserwując rynek i możliwości, a właściwie stopień trudności w dostępie z eksportem, można zauważyć, że część produktów oferowana na rynek indyjski z pewnością napotka bariery w imporcie. Jest na to sposób – może warto spróbować wykorzystać możliwości produkcji w Indiach lub koprodukcji z partnerem miejscowym?

Dla przykładu przetwórstwo żywności to jedna z branż o wysokim potencjale możliwej współpracy, stwarzająca pole dla eksportu maszyn i urządzeń, a także komponentów.

Inne nowe możliwości widać w takich obszarach jak:

- poszukiwania ropy naftowej i gazu ziemnego „on-shore” (na lądzie) z dostawą aparatury, oprzyrządowania i oprogramowania oraz prowadzenie wierceń (odwierty badawcze i eksploatacyjne, także kierunkowe);
- przemysł farmaceutyczny oraz aparatury i sprzętu medycznego
- z uwagi na rozbudowującą się indyjską służbę zdrowia, zarówno państwową jak i prywatną z ponad miliardowym rynkiem potencjalnych pacjentów i konsumentów materiałów medycznych i higienicznych oraz lekarstw;
- przemysł maszyn i urządzeń dla przetwórstwa spożywczego;
- instalacje i transfer technologii w zakresie ochrony środowiska;
- współpraca jednostek naukowo-badawczych (R&D).

Szansę na możliwość pozyskania kontrahenta zdecydowanie zwiększa oferta eksportowa połączona z finansowaniem (kredyt eksportowy). Wiele zagranicznych firm eksportujących do Indii, na przykład maszyny i urządzenia górnicze, prezentuje tego typu oferty, co w efekcie powoduje, że ich produkt jest tańszy. Wynika to z różnicy oprocentowania kredytów – koszt kredytu dla importera w Indiach jest znacznie wyższy niż koszt kredytu dla europejskiego (także polskiego) eksportera. Dodatkowo kredyt eksportowy może być ubezpieczony w KUKIE.

Zapytania wpływające do Wydziału Promocji Handlu i Inwestycji dotyczą bardzo różnych branż: produktów spożywczych, kosmetyków, suplementów diety, owoców, wyrobów ze stali, narzędzi, możliwości inwestowania i innych. Wiele firm zainteresowanych jest udziałem w imprezach targowych jako wystawcy lub odwiedzający i tu zachęcamy do wcześniejszego kontaktu. WPHI uczestniczy w wybranych przedsięwzięciach targowych i chętnie przyjmie materiały promocyjne i informacyjne od polskich eksporterów i producentów do bezpłatnej prezentacji na stoiskach informacyjnych, ale także do zamieszczenia ich elektronicznych wersji w materiałach informacyjnych przygotowywanych systematycznie na potrzeby bieżącej działalności informacyjnej. Materiały umieszczone są także za zgodą firm na stronie internetowej Wydziału co jest dość skutecznym sposobem pozyskania partnera. Prosimy jednak pamiętać, że materiały są przeznaczone dla odbiorców nie znających języka polskiego i muszą być przygotowane w języku angielskim.

Zachęcamy polskich przedsiębiorców do przysyłania zapytań, prosimy jednak o precyzję, gdyż na pytanie „poszukuję partnera w branży drzewnej” nie ma niestety dobrej odpowiedzi. Przesłanie zapytania w języku polskim i/lub angielskim przyspieszy otrzymanie odpowiedzi.

Zbigniew Magdziarz, Radca, Kierownik Wydziału Promocji Handlu i Inwestycji Ambasada RP w New Delhi

KONTAKT DO NAS:

e-mail: newdelhi@trade.gov.pl,
poltrade@trade.gov.pl (j. angielski),
poltrade1@trade.gov.pl (j. angielski)
tel: +91-11-41496959

adres:

Embassy of the Republic of Poland
Trade and Investment Promotion Section
50M Shantipath, Chanakyapuri
110021 New Delhi, India

India. A country which fascinates and overawes, intimidates the big and constitutes a question mark for the small. But does it really? Statistics on trade between Poland and India for recent years show that the volume of business between these countries has grown at an impressive pace and this proves that India is a serious and noticeable business partner for Poland.

According to initial data, the volume of Polish trade with India in 2012 amounted to 1.9 billion USD displaying an increase of 1% as compared to 2011. Exports to India reached 665.8 million USD, which constituted an increase of 27% compared to 2011, whereas imports amounted to 1.24 billion USD, which meant 8% less than in 2011. The balance of trade stood at -574.3 million USD which was over 250 million USD less than the result for 2011. India's share in Polish foreign trade is minute, amounting to only 0.21% of exports and 0.55% of imports, which is out of proportion given the potential of both these countries.

The main category of items among Polish goods sold to India in 2011 were electromechanical products, generating a 37% share, chemical industry goods with a 25% share as well as products from the metallurgy sector which accounted for 24% of exports. There has also been considerable demand for Polish coke.

Imports were dominated by light industry goods with a 34% share of the overall imports from India, whereas over 24% of imports was attributed to the chemical sector.

In spite of this positive information on exports to India it seems that Polish entrepreneurs are too cautious when dealing with their counterparts from India. To a certain extent the reasons are insufficient experience and considerable distance, as well as the scale of problems in international trade. Problems with Indian partners cannot be blamed on one party only; Indian companies too notify about difficulties with their Polish partners. Such situations are not extraordinary – when doing business problems arise and it is difficult to eliminate them entirely, but one cannot ignore the need to apply the rule of limited trust and use instruments aimed at securing a transaction.

The Indian market is huge and not easy but given a population of 1.2 billion can it be ignored?

Upon observing the market and the potential, or rather the degree of difficulty in effectuating an export transaction, one will notice that some products offered on the Indian market will surely face import barriers. There is a solution to this – maybe it would be advisable to exploit the possibility of manufacturing in India or coproducing with a local partner? For instance, the food processing industry is one of the sectors with high potential for cooperation which creates a lot of possibilities in terms of exporting machinery, equipment as well as components.

The following sectors provide new possibilities of business development:

- on-shore crude oil and natural gas exploration with supplying of apparatus,

instruments and software as well as conducting drilling works (bores-holes for exploration and exploitation);

- the pharmaceutical sector and the medical apparatus and equipment industry – note that the Indian healthcare system, both state-owned and private, is developing and offering over one billion potential patients and consumers of medical and hygienic materials as well as medicine;
- the sector of machinery and equipment for food processing;
- installations and technology transfer in the field of environmental protection;
- cooperation between research institutes (R&D).

Exporters can increase their chances of winning a business partner by combining their product offer with financing possibilities (export credits). Many foreign companies exporting products such as machinery or mining equipment to India present these types of offers which in effect mean that their products are cheaper. The reason is the difference in interest on credits – the cost of a credit for an importer in India is much higher than the credit cost for a European exporter, including a Polish exporter. In addition export credits can be insured by KUKIE, the Export Credit Insurance Corporation.

Questions addressed to the Trade and Investment Promotion Section refer to various sectors and issues: food products, cosmetics, dietary supplements, fruits, steel goods, tools, investment possibilities and others. Many companies are interested in participating in trade fairs as exhibitors or visitors and in this respect we advise to contact us much in advance. The Trade and Investment Promotion Section participates in selected trade fairs and will be happy to present promotional materials supplied in advance by Polish exporters and manufacturers during such events free of charge; we will also be happy to include such materials in our electronic brochures which we prepare on a regular basis as part of our regular activities. These materials are also published on the Internet site of the Section, upon the consent of the exporters, which is an efficient way of finding a business partner. Please remember that the materials will be read by persons who don't know Polish, therefore they must be prepared in English.

We would like to encourage you to send queries but please be precise since there is no good answer to a general question such as "I'm looking for a partner from the wood industry". Sending queries in Polish and/or English will shorten the time of reply.

Zbigniew Magdziarz, Counselor, Head of the Trade and Investment Promotion Section of the Embassy of the Republic of Poland in New Delhi

CONTACT DETAILS:

e-mail: newdelhi@trade.gov.pl,
poltrade@trade.gov.pl (English),
poltrade1@trade.gov.pl (English)
phone: +91-11-41496959

address:

Embassy of the Republic of Poland
Trade and Investment Promotion Section
50M Shantipath, Chanakyapuri
110021 New Delhi, India



InterUrbino

For a passenger travelling on an intercity bus the most important are comfort and safe arrival at destination place. In the 21st century these, however, are only basic expectations. Thus, Solaris InterUrbino offers much more - pleasure of the ride.



www.solarisbus.com



- **Investment areas in Northern Poland**
- **15 years of constant development**
- **Gdansk Science and Technology Park**
– place for cooperation of science and business
- **Baltic New Technologies Port in Gdynia**
– dedicated to maritime economy
- **Tax exemptions**



IDEAL PLACE FOR INVESTMENT



www.strefa.gda.pl

POLSKA – INDIE: PERSPEKTYWY WSPÓŁPRACY GOSPODARCZEJ



a zarazem będącą kanałem dla inwestycji, wspólnych przedsięwzięć, marketingu i różnego rodzaju powiązań podnoszących perspektywy biznesowe na nowy poziom i rozszerzającą możliwości podejmowania działań gospodarczych.

W 2012 Izba zainicjowała utworzenie Indyjskiego Oddziału w New Delhi, prowadzonego przez Pana Dilipa Bedi, przedsiębiorcy z bogatym 32-letnim doświadczeniem, szerokimi zainteresowaniami zawodowymi, bardzo dobrze znającego i rozumiejącego kulturę biznesową Polski i Unii Europejskiej. Głównym celem utworzenia przedstawicielstwa jest rozwijanie i wzmacnianie powiązań biznesowych oraz handlu z Indiami przez polskie przedsiębiorstwa, w tym te które często wcześniej chciały podjąć tam działalność, ale nie zdołały z braku wiedzy, zrozumienia indyjskiego rynku, nieświadomości co do pewnych kwestii, a także niedostrzegania istniejących tam możliwości. PIIG ze swoim praktycznym podejściem, wraz z partnerami w New Delhi, podjęła zdecydowane i wszechstronne działania otwierające nowe możliwości szczególnie dla małych i średnich, ale też i dużych polskich przedsiębiorców. Zapewnia wiarygodną i przyjazną pomoc, świadcząc kompleksowe wsparcie w celu ułatwienia prowadzenia biznesu. Oferujemy całą gamę środków, kontaktów i pomocy przy organizowaniu biznesu w możliwie najbardziej przystępny i sprawny sposób wraz z możliwością posiadania wirtualnego biura dla polskich przedsiębiorców w Indiach z kompletnym logistycznym i infrastrukturalnym wsparciem.

Zapraszamy obecnych i przyszłych Członków Izby do Oddziału PIIG w Indiach.

India Desk - PICC
Polsko - Indyjska Izba Gospodarcza
Dilip Bedi

Polska i Indie są tradycyjnymi partnerami we współpracy gospodarczej. Znaczenie Polski w dostawie technologii mających duży wpływ na rozwój przemysłu indyjskiego jest dziś powszechnie znane, chociaż odnosi się ono głównie do wielkich graczy przemysłów tak Indii jak i Polski.

Mając na celu dalsze umacnianie pozycji i wiarygodności polskich firm Polsko-Indyjska Izba Gospodarcza podjęła realizację ambitnego planu rozszerzenia zakresu możliwości współpracy gospodarczej także na poziom średniego i małego biznesu, głównie poprzez lepsze zrozumienie i poznanie podstawowych realiów w obu krajach. Zdołała stworzyć platformę łączącą,

POLAND – INDIA BUSINESS PROSPECTS

Poland and India share a traditional association as business partners. Poland's strength as technology providers in the formative stage of the expanding Indian Industry is well known and recognized even today, however this was mainly confined to the big players in the industry both in India and Poland.

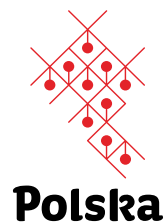
With the objective to carry forward this credibility of Polish companies, the Polish Indian Chamber of Commerce (PICC) embarked on an ambitious plan to take this initiative to enlarge the scope of business opportunities, to the middle and small scale level of industries too and primarily to seek a better understanding of ground realities prevailing in both the countries. They were able to create a platform to bridge the channel of investment, joint ventures, marketing and buying tie-ups and bring the business prospects to a new level creating more opportunities and possibilities of business.

In 2012 PICC initiated establishing an Indian Desk based at New Delhi looked after by Mr Dilip Bedi, an entrepreneur himself with varied experience over 32 years and diverse business interests and knows and understands the Poland/EU business culture very well. The main objective to create this Desk was to establish strong business relations and promote trade with India for companies in Poland, who had desired but were unable to go forward, owing to maybe lack of initiative, knowledge and understanding of the Indian market, lack of awareness on certain facts on the Indian market and possibilities which existed, all this and more, PICC was able to establish a 'hands-on' approach with their local counterparts in New Delhi to provide an aggressive and a more comprehensive working, to open various business options for small, medium and large Polish businessmen and have a reliable, friendly and established platform providing a 'concierge service' to facilitate business. We offer a host of resources, contacts and assistance to organize and structure business in the most expeditious and efficient manner together with options to have a Virtual Office for the Polish company in India with complete logistic and infrastructural support.

We welcome the existing and prospective Members of the Chamber to the India Desk of PICC.

India Desk - PICC
Polish - Indian Chamber of Commerce
Dilip Bedi

430/2 Forest Lane, Lane 10, Neb Sarai Extn.,
Sainik Farms, New Delhi - 110068 INDIA
mobile: +91 9810070057
tel: +91 11 2953 5129 / 2953 6410
fax: +91 11 29532344
e-mail: indiapicc@gmail.com
indiapicc@piig-poland.org



FASHION ZONE

The Region of Lodz invites new investors

FOR INVESTORS

So far we have issued 218 business permits. Renowned international companies such as Dell, ABB, P&G, Gillette, BSH and Amcor have already decided to make their investments in our region. Our team guarantees a top quality professional service.

FOR EXPERTS

We have been recognized in the following prestigious rankings:

- KPMG**
- one of the Special Economic Zones highest rated by investors in 2009-2012
- fDi Magazine (Financial Times Group), Global Free Zones of the Future 2012/2013**
- 3rd zone in Europe and 18th in the world
- fDi Magazine (Financial Times Group), Digital Marketing Awards 2012**
- Best zone in Europe and 4th in the world
- The Quality of the Year 2011, 2012**
- winner of the biggest quality contest in Poland

FOR THE REGION

Investors in Lodz Special Economic Zone have created 26 thousand new workplaces and invested over PLN 9.8 billion in our region.

FOR CULTURE

The *Art Zone* stimulates and supports local cultural initiatives.

FOR EDUCATION

The *Education Zone* supports higher and vocational education in the Region of Lodz.



WE ARE PARTNERS!

JOIN US!

LODZ SPECIAL ECONOMIC ZONE JOINT-STOCK CO.

22/24 Tymienieckiego St., 98-349 Lodz
tel.: +48 42 676 27 53, +48 42 676 27 54
fax: +48 42 676 27 55; info@sse.lodz.pl

www.sse.lodz.pl
mapa.sse.lodz.pl
www.posrednictwo.sse.lodz.pl
www.lodzkie-businesszone.eu

MANUFACTURING AND OFFICE COMPLEX IN INDUSTRY ZONE MALUR, INDIA



Purpose

- Production
- Warehouse
- Logistic



Contact:

e-mail: tomasz.kazmierczak@tsdevelopment.pl
www.manufacturing-office-complex.com

The Wałbrzych Special Economic Zone



- >> Preferential conditions - up to 70% of public aid
- >> Wide offer of green-field investment grounds
- >> Interesting offer of industrial properties

- >> INVEST-PARK CENTER - BPO
- >> Attractive labour market
- >> Well-developed region

Join the best !

The WSEZ „INVEST-PARK” Ltd.
 Address: 16 Uczniowska Street, 58-306 Wałbrzych
 phone: +48 74 664 91 64, fax: +48 74 664 91 62
 invest@invest-park.com.pl
www.invest-park.com



Thinking about trading or investing in Poland? by Lukowicz Świerzewski & Partners Legal Advisors

Are you a company or institution seeking to expand in Europe, in fast growing markets such Poland?

If the answer is yes – we want once more to acknowledge that Poland is the best location for investments as it is located in a favourable localization, in the centre of Europe having 38-million strong consumer market being one of the biggest in EU. It is the strong Polish economy and the economic system's sound fundamentals that ensure successful economic performance of new investments.
 Below you will find key information about governmental support for investors to encourage you to learn more about our country.

Forms of regional aid in Poland

SPECIAL ECONOMIC ZONES

Its purpose is to support regional development. The permits to conduct activities in SEZ are issued by the authorities of each SEZ. The benefits from obtaining a permit include eligibility for income tax exemption; plot of land prepared for an investment project; free assistance in dealing with formalities related to the investment project.
 The obtainable TAX Exemptions include CIT exemption and real estate tax exemption,

Conditions:

- investment of minimum of EUR 100 000,
- maintenance of the new investment in the region concerned for a minimum period of at least 5 years after its completion (or 3 years – SME),
- maintenance of the assets for which the investment costs were incurred for a minimum period of at least 5 years after they were put into the fixed assets evidence (or 3 years – SME),
- maintenance of the new work places for at least 5 years (3 years – SME).

CASH GRANTS

Possible grants include government grants and cash grants available through EU funds.

EU FUNDS

Out of the overall 307.6 bln EUR allocated by the EU to pursue the goals indicated in the European cohesion policy, Poland is bound to receive 80 bln EUR (67.5 bln from structural funds).

Support for investments that are important to the Polish Economy

Result of support – 50 programmes of total amount 13,5 bn PLN (since 2004r.)

Who can apply? – Business planning investments in the following priority sectors, which include:

- The automotive sector** – in particular production: motor vehicle bodies and trailers, parts and accessories for motor vehicles and their engines,
 - The electronics sector** – in particular the production of computers, equipment, radio, television and telecommunications systems and components,
 - The aviation industry** – in particular the production: aircraft, parts and accessories for aircraft and engines,
 - Biotechnology** – in particular the production: the white biotechnology to be applied in industrial processes and red associated with medicine and health (e.g. creation of new medicinal products),
 - The modern service sector** – in the field of IT, BPO and telecommunications, research and development activities.
- There is as well the support possibility to entrepreneurs making the significant investment projects, regardless of the sector of activity.

Foreign persons from the EU and European Free Trade Agreement zones belonging to the European Economic Area may undertake and run business on the basis of the same rules applicable to Polish entrepreneurs.
 The same rules also apply to **foreigners living outside the EEA who received a permit to settle on the Polish territory, a consent for tolerated stay or a status of refugee granted in the Republic of Poland.** (Source: PAIIIZ)

WHO WE ARE?

Lukowicz Świerzewski & Partners was founded in 1990. In the course of the last twenty three years, we have established ourselves as one of the most trusted law firms on the Polish market. We have taken active part in the processes of economic transformations in Poland as the advisor in many privatization processes, "greenfield" investments, merger & acquisition and IPOs. Currently we are a member of Dacheng's Legal Service Network acting as a strategy partners to Poland and CEE countries providing companies with greater access to regional legal skills, experience and expertise to support Indian investors in this regions, having local offices in Bulgaria, Romania and Ukraine.

How Can We Help You?

Our rule is to support you while investing, trading or entering the Polish market, in particular:

- Setting up and conducting business activities
- Legal and financial aspects of the business activity
- M&A, due diligence
- Commercial contracts
- Investment assistance

Contacts us to learn more about your business opportunities in Poland:

Łukowicz Świerzewski & Partners Legal Advisors
 Tel: +48 22 444 79 00 | Fax: +48 22 444 79 01
Jakub Lewandowski | Legal Advisor | jlewandowski@lukowicz.pl
Diana Tavera | International Relations | dtavera@lukowicz.pl



Office in Warsaw
 9 Woloska street
 Warsaw, Poland
www.lukowicz.pl

POLSKO-INDYJSKA IZBA GOSPODARCZA

Polsko-Indyjska Izba Gospodarcza powstała w 2008 roku z inicjatywy polskich i indyjskich przedsiębiorstw.

Celem Izby jest wzmocnienie relacji gospodarczych pomiędzy polskimi i indyjskimi podmiotami, zachęcanie do nawiązywania współpracy, podejmowania wspólnych przedsięwzięć i wymiany doświadczeń biznesowych. Zadaniem Izby jest także udzielenie firmom rzetelnej informacji o docelowym rynku, promowanie działalności przedsiębiorców w Polsce jak i w Indiach oraz w razie zaistniałej konieczności ochrona ich interesów.

Powyższe cele Izba realizuje poprzez usługi:

- poszukiwanie partnerów biznesowych – Izba udziela informacji podczas całego procesu poszukiwania kooperantów zwińczonego podpisaniem stosownych umów o współpracy, a więc nawiązuje kontakt w potencjalnie zainteresowanymi podmiotami ze wskazanej branży rynku, weryfikuje wiarygodność tychże podmiotów, negocjuje wskazane przez zleceniodawcę warunki współpracy, sprawdza towar przed jego wysyłką do Indii/Polski.
- organizację konferencji nt. rynku indyjskiego w różnych miastach Polski. Inicjatywy skierowane są do przedsiębiorców zainteresowanych wejściem na rynek indyjski lub rozpoczęciem współpracy biznesowej z tamtejszymi firmami.
- organizację misji gospodarczych, pozwalających przedsiębiorcom na poznanie specyfiki rynku indyjskiego oraz nawiązanie kontaktu z potencjalnymi kooperantami.
- organizację imprez o charakterze targowo-wystawienniczym zarówno w Polsce jak i w Indiach, skutecznie promujących potencjał obu krajów i stwarzających możliwości do nawiązania bezpośredniego kontaktu z wystawcami obu państw.
- organizację dedykowanych warsztatów/seminariów na dowolny temat związany z funkcjonowaniem rynku indyjskiego
- przeprowadzenie badania wybranej branży rynku – przygotowanie sprawozdania i opinii na temat wybranego sektora/branży, sporządzenie szczegółowej analizy inwestowania w tej gałęzi rynku, przygotowanie raportu obejmującego wszystkie aspekty rozpoczęcia działalności w Indiach: obowiązujące przepisy, system podatkowy w danym regionie, możliwości zbytu i zaopatrzenia oraz perspektywy rozwoju firmy.
- przeprowadzenie wywiadu gospodarczego, inspekcja podmiotu

Zapraszamy do współpracy.



II Sesja Polsko-indyjskiej Komisji Mieszanej ds. Współpracy Gospodarczej

2nd Session of the Poland-India Joint Committee on Economic Cooperation, May 25, 2011

POLISH-INDIAN CHAMBER OF COMMERCE

The Polish-Indian Chamber of Commerce was founded in 2008 through the initiative of Polish and Indian companies. The purpose of the Chamber is to strengthen economic relations between Polish and Indian entities, to encourage establishing cooperation, and producing joint undertakings and exchange of business experiences. The Chamber's goal is to provide companies with reliable information on target markets, the promotion of entrepreneurs in Poland and India, and if needed, to protect their interests.

The Chamber accomplishes these objectives through services:

- Search for business partners - The Chamber provides information during the entire process of finding business partners topped off with the signing of cooperation agreements. The Chamber contacts potentially interested companies from a specified industry, verifies the credibility of those entities, negotiates the terms of cooperation between Polish and Indian companies, and checks the commodities before shipping them to India or Poland.
- Organizes conferences about the Indian market in various Polish cities. These initiatives are aimed at entrepreneurs interested in entering the Indian market and starting business cooperation with companies from that marketplace.
- Organizes business missions that provide an opportunity for Polish entrepreneurs to learn specifics of the Indian market and to establish contact with potential business partners.
- Organizes fairs and exhibitions, both in Poland and India, effectively promoting business potential of the two countries and provides opportunities to establish direct contact with the exhibitors from those countries.
- Organizes dedicated workshops/seminars on any topic related to the the Indian market
- Conducts analysis of selected industry markets – preparing a report and opinion on the selected sector / industry, draws out a detailed analysis of investing in that sector market, prepares reports covering all aspects of opening a company in India: existing law, tax system in a given region, market opportunities and supply and development prospects of the company.
- Conducts market intelligence, the inspection of an entity.

We invite you to work side by side with the Polish-Indian Chamber of Commerce.



Seminarium z udziałem Wiceminister Spraw Zagranicznych Pani Beaty Stelmach i Wiceministra Gospodarki Pana Rafała Baniaka, 8 listopada 2011, Federation of Indian Chambers of Commerce & Industry, Federation House, New Delhi

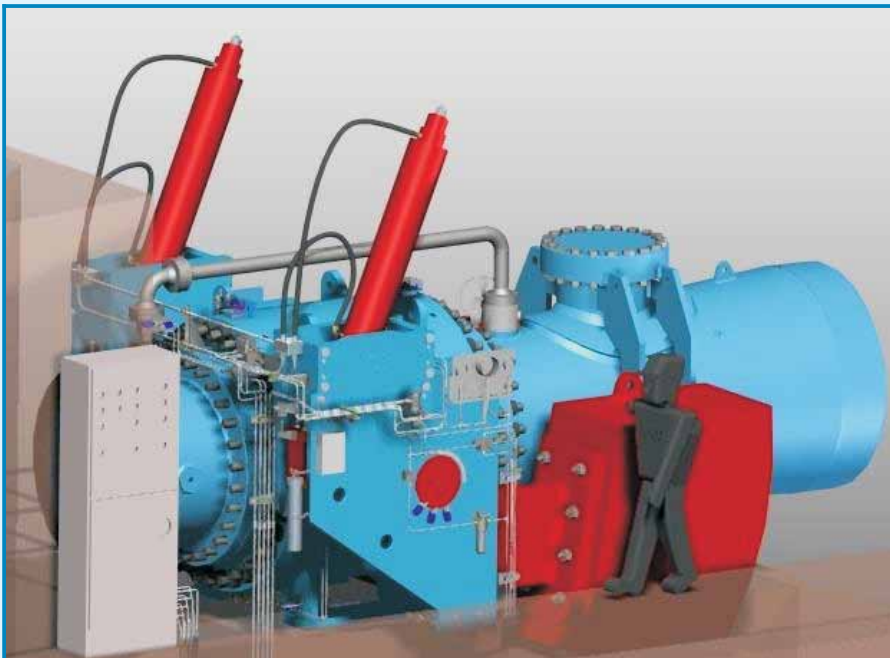
Interactive Business Meeting with Hon'ble Ms. Beata Stelmach, Undersecretary of State, Ministry of Foreign Aff airs and Hon'ble Mr. Rafal Baniak, Undersecretary of State, Ministry of Economy, November 8, 2011, Federation of Indian Chambers of Commerce & Industry, Federation House, New Delhi



TBHydro Sp. z o.o. is one of the world leaders in designing and manufacturing of high performance, high pressure, big size valves and equipment.

Main fields of application of TBHydro products are hydro power plants, water distribution and cooling systems. TBHydro valves are designed and manufactured according highest technical standards.

TBHydro is located in Poland-Poznan. TBHydro sister company TFV (TBHydro Flovel Valves Privat Limited) is located in India-Faridabad/Delhi.



TBHydro Sp. z o.o.
60-194 Poznań, Poland
ul. Czernika 4
Phone: +48 61 867 93 14
Fax: +48 61 867 93 15
E-mail: tbh@tbhydro.com.pl

TBHydro Sister Company:
TBHydro Flovel Valves Private Limited
14/3 Mathura Road,
Faridabad 121003,
Haryana, INDIA
Phone: +91 129 4090600
Fax: +91 129 4090650
E-mail: contact@tfvalves.com

tbh@tbhydro.com.pl www.tbhydro.com.pl

Sanok

Sanok is a city located in South-eastern Poland, near the border with Ukraine and Slovakia. The city is close to the National Road 9/E371 from Radom to Barwinek (and further to the border crossing of Slovakia), which is an Expressway scheduled for the European transport corridor to the Balkans.

The major economic sectors of Sanok include: automotive, chemical, glass-making, food processing, household products and residential furnishing. The best advantages of the city are the diversity of local industry, the proximity of the Slovakian border and of the eastern border of the European Union, as well as the educational base.

The city offers varied investment areas that meet many different needs of prospective investors. There are plots available for hotels, manufacturing, services, warehouses, or single and multi-family residential buildings. The location of Sanok also enables localising projects related to renewable energy sources.

We are always ready to assist you. Should you have inquiries, please contact our office.

The Commune of Sanok City

Rynek 1, 38-500 Sanok
Tel. +48 13 46 52 826, 48 13 46 52 828
e-mail: rozwoj@um.sanok.pl
www.sanok.pl



AUTOSAN S.A. offers a wide selection of bus vehicles and coaches for urban, suburban and long-range communication, as well as school buses and special vehicle versions equipped for carrying of the disabled. **AUTOSAN S.A.** also manufactures bodies for railway vehicles and products for law enforcement and the military.

AUTOSAN S.A.
ul. Lipińskiego 109, 38-500 Sanok
tel. +48 13 46 50 126
fax +48 13 46 50 400
e-mail: autosan@autosan.eu
www.wwww.autosan.eu



AUTOSTRADA WIELKOPOLSKA S.A.


BRANŻA / INDUSTRY	
Infrastruktura drogowa / Road infrastructure	
ADRES / ADDRESS	TELEFON / PHONE
ul. Dziadoszańska 10, 61-248 Poznań, Poland	+48 61 655 30 50
E-MAIL, WWW	
office@mail.autostrada-a2.pl www.autostrada-a2.pl	
O FIRMIE / ABOUT	
AWSA powstała w 1992 r. w celu wybudowania i eksploatacji pierwszej polskiej autostrady realizowanej w Programie Partnerstwa Publiczno - Prywatnego, od zachodniej granicy Polski do Konina. Po upływie terminu koncesji, tj. w 2037 r., 255 km autostrady zostanie bezpłatnie przekazane na własność Skarbu Państwa. Od 2002 do 2004 r. AWSA oddawała do użytku ok. 50 km autostrady rocznie.	
AWSA was established in 1992 with a view to build and operate the first Polish motorway under the Public Private Partnership, from the western border of Poland to Konin. Following the expiry of the concession, i.e. in 2037 the 255 km motorway will be transferred, free of charge, to the Republic of Poland. Between 2002 and 2004 AWSA was opening to traffic ca. 50 km of the motorway per year.	

BBB POLSKA sp. z o.o.


BRANŻA / INDUSTRY	
Budownictwo / Construction	
ADRES / ADDRESS	TELEFON / PHONE
ul. Górki 7a 60-204 Poznań, Poland	+48 61 8626029
E-MAIL, WWW	
bbb.polska@wp.pl www.bbb-polska.pl	
O FIRMIE / ABOUT	
Firma świadczy usługi generalnego wykonawcy w kompleksowych inwestycjach budowlanych, takich jak zakłady produkcyjne, biurowce i obiekty handlowo-magazynowe, zarówno w Polsce jak i innych krajach Europy Wschodniej. W Indiach firma zaangażowana jest w pomoc charytatywną dla sierot i zakładu opieki nad niepełnosprawnymi dziećmi w Jemo w Zachodnim Bengalu.	
The company carries out complex construction investments such as production plants, office buildings, storage and commercial compounds in Poland and other East European countries. In India the company is involved in a charity initiative supporting the orphanage and care home for disabled children in Jemo in West Bengal.	

BIOFARM sp. z o.o.


BRANŻA / INDUSTRY	
Farmaceutyczna / Pharmaceutical	
ADRES / ADDRESS	TELEFON / PHONE
ul. Wałbrzyska 13, 60-198 Poznań, Poland	+48 61 66 51 500 +48 61 66 51 527
E-MAIL, WWW	
biofarm@biofarm.pl www.biofarm.pl	
O FIRMIE / ABOUT	
Biofarm Sp. z o.o. należy do grona największych polskich producentów farmaceutycznych. Dysponując profesjonalną wiedzą, połączoną z nowoczesną technologią, firma od lat wspomaga zdrowie pacjentów, przyczyniając się do poprawy komfortu ich życia. Firma produkuje leki dostępne bez recepty oraz całą gamę leków neurologicznych, kardiologicznych i internistycznych, dostępnych z przepisu lekarza.	
Biofarm Sp. z o.o. is one of Poland's leading producers of pharmaceuticals. Armed with expertise and modern technology, we have long been helping to protect patients' health and improve the quality of their life. Biofarm manufactures a number of leading over-the-counter brands, and a wide array of prescription drugs, including for neurological and heart conditions or internal diseases.	

GEOFIZYKA TORUŃ S.A.


BRANŻA / INDUSTRY	
Geofizyczna / Geophysical	
ADRES / ADDRESS	TELEFON / PHONE
ul. Chrobrego 50, Toruń, Poland	+48 (56) 6593101
E-MAIL, WWW	
office@geofizyka.pl www.geofizyka.torun.pl	
O FIRMIE / ABOUT	
Geofizyka Toruń (GT) od 1966 roku świadczy szeroki zakres zintegrowanych usług geofizycznych, głównie na potrzeby poszukiwań ropy naftowej i gazu ziemnego. Podstawowe dziedziny działalności stanowią: - Badania sejsmiczne polegające na rejestrowaniu przebiegu sztucznie wywołanych w skorupie ziemskiej fal sejsmicznych dla rozpoznania budowy geologicznej badanego obszaru.	
Our mission is to provide professional and innovative geophysical services to the oil and gas exploration industry, in a manner that guarantees client satisfaction and respect for the environment. Geofizyka Toruń (GT) provides an extensive range of geophysical services to the worldwide oil and gas exploration industry in a manner that promotes safety and protects the health and well being of individuals and environment.	

GRAS PPPH


BRANŻA / INDUSTRY	
Produkcja sprzętu p.poż. / Fire equipment manufacturer	
ADRES / ADDRESS	TELEFON / PHONE
ul. Sławińska 12, 77-230 Korzybie, Poland	+48 59 857 7303
E-MAIL, WWW	
gras@gras.pl www.gras.pl	
O FIRMIE / ABOUT	
Firma GRAS ma ponad 25-letnie doświadczenie w projektowaniu, produkcji i dystrybucji sprzętu p.poż., ratownictwa i bezpieczeństwa pracy. Naszym głównym produktem są: hydranty DN 19, DN25, DN33 z wężem półsztywnym, hydranty DN52 z wężem płasko składanym oraz hydranty specjalne dla przemysłu naftowego zgodne z wymaganiami wg NORSOK i EN12944.	
Company GRAS has more than 25 years of experience in designing, manufacturing and distribution of fire-fighting, rescue and work safety equipment. Our main product are: fire hydrants DN19, DN25, DN33 with semi rigid hose, fire hydrants with DN52 flat hose and special purpose hydrants like offshore storage cabinets for oil industry in accordance with Norsok and EN12944 requirements.	

HOLDUCT sp. z o.o.


BRANŻA / INDUSTRY	
Energetyka, budownictwo / Power industry, construction	
ADRES / ADDRESS	TELEFON / PHONE
ul. Dworcowa 4, 41-404 Mysłowice, Poland	+48 (32) 212 83 03
E-MAIL, WWW	
holduct@holduct.com.pl www.holduct.com.pl	
O FIRMIE / ABOUT	
Jesteśmy doświadczonym i solidnym dostawcą systemów szynoprzewodów. Dostarczyliśmy ponad 20 tysięcy metrów szynoprzewodów, które zostały zainstalowane w ponad 240 obiektach na całym świecie. Oferujemy kompletne układy transmisji energii elektrycznej oparte na szynoprzewodach jednofazowych, trójfazowych i niskonapięciowych naszej konstrukcji.	
Holduct Ltd is experienced, reliable supplier of turnkey busduct systems. We delivered over 20 thousands meter of busducts, to more than 240 sites worldwide.	
We offer complete, turnkey busduct systems based on our isolated phase busduct segregated or non-segregated phase busduct and low voltage busduct.	

BUMAR sp. z o.o.


BRANŻA / INDUSTRY	
Defence	
ADRES / ADDRESS	TELEFON / PHONE
Al. Jana Pawła II nr 11, 00-828 Warszawa, Mazowieckie, Poland	+48 22 311 25 12
E-MAIL, WWW	
bumar@bumar.com www.bumar.com	
O FIRMIE / ABOUT	
Grupa Bumar - z Bumar sp. z o.o. na czele - koncentruje swoje działania na projektowaniu i produkcji nowoczesnego uzbrojenia i sprzętu wojskowego, inwestuje w badania i rozwój oraz uruchamia własne projekty strategiczne. W Grupie Bumar to spółki polskiego przemysłu obronnego o specjalizacji radarowej, raketowej i amunicyjnej, wozów bojowych oraz indywidualnego wyposażenia żołnierza.	
The Bumar Group, with Bumar sp. z o.o. as a leading company, focuses its operations on design and manufacturing of modern armaments and military equipment, invests in research and development. There are many manufacturing defence companies in the group specializing in munitions, radars, command and control systems, rockets and armour, vehicles and individual soldier equipment.	

CLIP GROUP


BRANŻA / INDUSTRY	
Logistyka, Magazynowanie / Logistic, Warehousing	
ADRES / ADDRESS	TELEFON / PHONE
ul. Rabowicka 6, 62-020 Swarzędz-Jasin, Poland	+48 61 897 53 00 +48 61 818 13 89
E-MAIL, WWW	
agnieszka.hips@clip-group.com www.clip-group.com	
O FIRMIE / ABOUT	
Grupa CLIP jest operatorem centrum logistycznego składającego się z dwóch magazynów klasy A, własnej boczny kolejowej oraz intermodalnego terminala kontenerowego, zlokalizowanego tuż przy trasie kolejowej E20 Paryż - Moskwa oraz w pobliżu autostrady A2 Berlin - Warszawa. Grupa jest też właścicielem 80ha terenów inwestycyjnych objętych Kostrzyńsko-Stubicką Specjalną Strefą Ekonomiczną.	
CLIP Group is the operator of a logistics centre consisting of two modern A class warehouses, a private railway siding and an intermodal container terminal, located right by the E 20 Paris - Moscow trans-European railway route and in the vicinity of the A2 Berlin-Warsaw motorway. The Group is also the owner of 80ha of investment land within the Kostrzyn-Stubice Special Economic Zone.	

FLEX FILMS EUROPA sp. z o.o.


BRANŻA / INDUSTRY	
Produkcja tworzyw sztucznych / Flexible packaging	
ADRES / ADDRESS	TELEFON / PHONE
ul. Gen. W. Sikorskiego 48, 62-300 Września, Poland	+48 504 028423
E-MAIL, WWW	
stan.wszelaki@flexfilm.com www.flexfilm.com	
O FIRMIE / ABOUT	
Grupa Flex z Indii to wiodąca na świecie grupa przemysłowa, wyspecjalizowana w produkcji opakowań miękkich wg najnowszych technologii. Grupa Flex posiada ponad 20 fabryk na różnych kontynentach, w tym 12 w Indiach, a ponadto w USA, Meksyku, Egipcie, Dubaju, Polsce. Miękkie opakowania /folia/ są dzisiaj powszechnie stosowane przez przemysł spożywczy, farmaceutyczny, nawozów sztucznych.	
Uflex Group from India this is the leading industrial company, specialized in the production of flexible packages following the latest world technology. Uflex Group has over 20 factories in the world including India, USA, Mexico, Dubai, Egypt, and Poland. Flexible packages are commonly used by food industry, pharmaceutical industry, chemical industry.	

INTERNATIONAL TOBACCO MACHINERY POLAND sp. z o.o.


BRANŻA / INDUSTRY	
Tobacco Machinery	
ADRES / ADDRESS	TELEFON / PHONE
Ul. Warsztatowa 19A, 26-600 Radom, Poland	+48 48 368 61 00
E-MAIL, WWW	
info@itmgroup.eu www.itmgroup.eu	
O FIRMIE / ABOUT	
International Tobacco Machinery Poland Sp. z o.o. powstała w 1991 roku, jako jeden z oddziałów koncernu ITM Group. ITM Poland zajmuje się głównie projektowaniem, budową i instalacją maszyn we wszystkich obszarach przemysłu tytoniowego tj. obróbki tytoniu i produkcji papierosów. Z każdym rokiem ITM Poland umacnia swoją pozycję na rynku, dostosowując swoje rozwiązania do wymagań rynkowych.	
International Tobacco Machinery Poland Sp. z o.o. powstała w 1991 roku, jako jeden z oddziałów koncernu ITM Group. ITM Poland zajmuje się głównie projektowaniem, budową i instalacją maszyn we wszystkich obszarach przemysłu tytoniowego tj. obróbki tytoniu i produkcji papierosów. Z każdym rokiem ITM Poland umacnia swoją pozycję na rynku, dostosowując swoje rozwiązania do wymagań rynkowych.	

ŁÓDZKA SPECJALNA STREFA EKONOMICZNA S.A.


BRANŻA / INDUSTRY	
Specjalna strefa ekonomiczna / Special economic zone	
ADRES / ADDRESS	TELEFON / PHONE
ul. ks. bp. W. Tymienieckiego 22/24, 90-349 Łódź, Poland	+ 48 42 676 27 53 +48 676 27 54
E-MAIL, WWW	
info@sse.lodz.pl www.sse.lodz.pl	
O FIRMIE / ABOUT	
Łódzka Specjalna Strefa Ekonomiczna SA zachęca przedsiębiorców do nowych inwestycji i podejmowania działalności gospodarczej w centralnej Polsce. Doskonała lokalizacja, najwyższa w Europie pomoc publiczna oraz pełne wsparcie we wdrażaniu procesu inwestycyjnego powodują, że Łódzka SSE jest idealnym miejscem dla inwestorów chcących rozwijać swoją działalność.	
Lodz Special Economic Zone invites entrepreneurs to invest in central Poland. Perfect location, the highest admissible state aid in Europe, and comprehensive support in the implementation of the investment process make Lodz Special Economic Zone the ideal place for investors planning to develop their businesses.	

NOVOL SP. Z O.O.


BRANŻA / INDUSTRY	
Samochodowa, chemiczna / Automotive, chemical	
ADRES / ADDRESS	TELEFON / PHONE
Ul. Zabikowska 7/9, 62-052 Komorniki, Poland	+48 61 810 98 00
E-MAIL, WWW	
filip.litewka@novol.pl www.novol.pl	
O FIRMIE / ABOUT	
Historia firmy ma swój początek w niewielkim warsztacie o powierzchni 90 m ² , w którym ograniczony asortyment produkowany przy pomocy ręcznych narzędzi pracy, pozwalał zaspokajać potrzeby lokalnego rynku w promieniu kilkudziesięciu kilometrów. Aktualnie, po ponad trzydziestu latach rozwoju, produkty z logo NOVOL trafiają do odbiorców z państw Europy Zachodniej i Wschodniej, Azji, na Bliski Wschód oraz do Afryki.	
NOVOL was established in 1978 and during the following decades transformed from a small business into Poland's largest manufacturer of varnish product solutions. After thirty years of growth, products with the NOVOL logo are marketed in Western and Eastern Europe, Australia, New Zealand, the Middle East and Africa.	

OSPZPiSR



BRANŻA / INDUSTRY	
Przeciwpożarowa / Fire protection	
ADRES / ADDRESS	TELEFON / PHONE
ul. Oboźna 1, 00-340 Warszawa, Mazowieckie, Poland	+48 (22) 826 85 07 +48 601 68 08 68
E-MAIL, WWW	
biuro@ospzpisr.com.pl www.ospzpisr.com.pl	
O FIRMIE / ABOUT	
<p>Ogólnopolskie Stowarzyszenie Producentów Zabezpieczeń Przeciwpożarowych i Sprzętu Ratowniczego jest organizacją osób fizycznych, w tym prowadzących działalność gospodarczą w zakresie sprzętu pożarniczego, ochronnego, ratowniczego. Osoby prawne prowadzące taką działalność mogą być członkami wspierającymi. Stowarzyszenie działa w zakresie rozwoju i upowszechniania ochrony przeciwpożarowej w oparciu o swój statut.</p> <p>Polish Producers Association of Fire Protection and Rescue Equipment is an organisation of natural persons including these conducting economic activity and dealing in fire fighting, protective and rescue equipment. Legal persons conducting this kind of activity can act as support members. The association is a socio-professional organisation acting in favour of development and propagation of fire protection within its status.</p>	

PIPE-LINE sp. z o.o.



BRANŻA / INDUSTRY	
Home and Garden Furnishing	
ADRES / ADDRESS	TELEFON / PHONE
AL. ARMII KRAJOWEJ 110/112, 05-200 WOŁOMIN, Poland	+48 22 7871843 +48 60232245
E-MAIL, WWW	
pl@pipe-line.pl www.pipe-line.pl	
O FIRMIE / ABOUT	
<p>Produkcja i handel artykułami dekoracyjnymi dla domu i ogrodu we współpracy z najbardziej znanymi duńskimi projektantami: - karmniki dla ptaków, - specjalizowane meble, - elementy oświetlenia, - akcesoria kuchenne, - pochoźnie ogrodowe, - geowłókniny</p> <p>Manufacturer and trader of decorative articles for home and garden made with best world known Danish designers: - Specialized furniture, - Lighting for high end design interiors, - Kitchen accessories, - Non woven geotextiles</p> <p>- Garden torches - Bird feeders</p>	

POLMOR sp. z o.o.



BRANŻA / INDUSTRY	
Przemysł kolejowy, maszynowy/ Railway, machine industry	
ADRES / ADDRESS	TELEFON / PHONE
ul. Lęborska 24, 77-100 Bytów, Poland	+48 59 822 30 84 87
E-MAIL, WWW	
info@polmor.pl www.polmor.pl	
O FIRMIE / ABOUT	
<p>Firma Polmor jest producentem konstrukcji oraz komponentów dla przemysłu kolejowego i maszynowego ze stali węglowej, nierdzewnej, nierdzewnej oraz aluminium. 90% sprzedaży stanowi eksport: głównie do Niemiec, Belgii, Francji, a także Danii, Włoch, Holandii, Chin i Indii. Firma specjalizuje się w produkcji wysoko złożonych wyrobów opartej na wykorzystaniu procesów cięcia, gięcia, otworowania montażu.</p> <p>The company Polmor is a manufacturer of constructions and components made of carbon steel and aluminium for railway and machinery industry. 90% of the turnover is meant for export: mainly to Germany, Belgium, France, Denmark, Italy, the Netherlands, China and India. The Company Polmor specializes in the manufacturing of complex products based on processes such as cutting, bending, drilling, assembly.</p>	

TB HYDRO sp. z o.o.



BRANŻA / INDUSTRY	
Energetyka wodna i ciepłownictwo / Power industry	
ADRES / ADDRESS	TELEFON / PHONE
ul. Czernika 4, 60-194 Poznań, Poland	+48 61 8679 314
E-MAIL, WWW	
tbh@tbhydro.com.pl www.tbhydro.com.pl	
O FIRMIE / ABOUT	
<p>TB Hydro sp. z o.o. projektuje i produkuje armatury i urządzenia dla energetyki wodnej i ciepłownictwa. Wyspecjalizowana kadra inżynierów realizuje projekty na zlecenie znanych światowych koncernów. Biuro konstrukcyjne dysponuje nowoczesnymi narzędziami do projektowania a zakład produkcyjny w Wągrowcu zapewnia wysoką jakość realizacji. TBHydro posiada System Zarządzania Jakością ISO 9001:2000</p> <p>TB Hydro Sp. z o.o. is specialized in designing and manufacturing of valves and other equipment for hydro power and thermal power industry. TB Hydro Sp. z o.o. employs experienced engineers working on modern engineering software. Our fabrication facility, in Wągrowiec, is equipped with specialized machines necessary to produce high quality product. TBHydro has been approved with ISO 9001:2000</p>	

W.P.I.P.



BRANŻA / INDUSTRY	
Budownictwo przemysłowe / Industrial building	
ADRES / ADDRESS	TELEFON / PHONE
ul. Abpa A. Baraniaka 96/98, 61-245 Poznań, Poland	+ 48 61 8 75 76 05
E-MAIL, WWW	
office@wpip.pl www.wpip.pl	
O FIRMIE / ABOUT	
<p>Generalny wykonawca inwestycji przemysłowych, budowlanych i technologicznych. 20 lat na rynku inwestycji przemysłowych. Ponad 150 wykonanych zakładów produkcyjnych, magazynów, biurów. Doświadczenie w zakresie technologii przemysłowych – organizacja i automatyzacja procesów logistycznych, budowanie stref czystych.</p> <p>General Contractor specializing in industrial investments, construction and technology. 20 years on the market of industrial investment. Made more than 150 manufacturing facilities, warehouses, office buildings. Experience in the field of industrial technology-organization and automation of logistic processes, building the clean areas. Cooperation with the Investor on the levels of preparation concepts and budgets, design, general contracting and service.</p>	

WORLD TRADE CENTER POZNAŃ SP. Z O.O.



BRANŻA / INDUSTRY	
Business services	
ADRES / ADDRESS	TELEFON / PHONE
ul. Bukowska 12, 60-810 Poznań, Poland	+ 48 61 866 10 50
E-MAIL, WWW	
wtcpoznan@wtcpoznan.pl www.wtcpoznan.pl	
O FIRMIE / ABOUT	
<p>Kluczowym działaniem (misją) World Trade Center Poznań jako spółki należącej do międzynarodowej organizacji WTCA oraz działającej przy Międzynarodowych Targach Poznańskich i Urzędzie Miasta Poznania jest promocja polskiej gospodarki za granicą, międzynarodowego handlu oraz ułatwianie kontaktów biznesowych.</p> <p>World Trade Center Poznań is a member of the World Trade Centers Association (WTCA) a world – wide organization with the aim of promoting and facilitating international trade and its main shareholders are Poznań International Fair and City of Poznań.</p>	

SALANS D. OLESZCZUK KANCELARIA PRAWNICZA SP.K.



BRANŻA / INDUSTRY	
Kancelaria prawnicza / Law office	
ADRES / ADDRESS	TELEFON / PHONE
Rondo ONZ 1, 00-124 Warszawa, Mazowieckie, Poland	+48 22 242 52 52 +48 22 242 57 43
E-MAIL, WWW	
pparvine@salans.com www.salans.com	
O FIRMIE / ABOUT	
<p>Salans to największa kancelaria prawnicza w Polsce. W naszym warszawskim biurze zatrudniamy ponad 160 prawników doradzających w krajowych i międzynarodowych kwestiach prawnych i podatkowych. W listopadzie 2012 wspólnicy kancelarii Salans, FMC i SNR Denton podjęli decyzję o połączeniu i utworzeniu nowej firmy łączącej umiejętności i doświadczenie ponad 2500 prawników i specjalistów w 52 krajach.</p> <p>Salans' Warsaw office is the largest law firm in Poland. We currently employ over 160 lawyers experienced in Polish and cross-border legal and tax matters. In November 2012 the Partnerships of Salans, FMC and SNR Denton have approved a three-way merger to create a new firm combining the skills and expertise of more than 2,500 lawyers and professionals in 52 countries.</p>	

SOLARIS BUS & COACH S.A.



BRANŻA / INDUSTRY	
Motoryzacyjna / Automotive	
ADRES / ADDRESS	TELEFON / PHONE
ul. Obornicka 46, 62-005 Owińska, Poland	+48 61 667 23 33 +48 61 667 23 10
E-MAIL, WWW	
solarisbus@solarisbus.com www.solarisbus.pl	
O FIRMIE / ABOUT	
<p>Solaris Bus & Coach S.A. jest czołowym europejskim producentem autobusów miejskich Solaris Urbino, trolejbusów Solaris Trollino, autobusów międzymiastowych InterUrbino, autobusów specjalnych oraz tramwajów Tramino. Od momentu uruchomienia produkcji w 1996 roku firma wyprodukowała blisko 10 000 autobusów, które jeżdżą po drogach 26 krajów.</p> <p>Solaris Bus & Coach S.A. is a leading European manufacturer of innovative urban buses Solaris Urbino, trolley-buses Solaris Trollino, intercity buses InterUrbino, buses for special purposes and trams Tramino. Since production started in 1996 the company has supplied almost 10 000 buses to customers in 26 countries.</p>	

ŚREDZKA SPÓŁDZIELNIA MLECZARSKA „JANA”



BRANŻA / INDUSTRY	
Mleczarska / Dairy products	
ADRES / ADDRESS	TELEFON / PHONE
ul. Daszyńskiego 9, 63-000 Środa Wlkp., Poland	+ 48 (0) 61 285 38 34
E-MAIL, WWW	
sekretariat@jana.com.pl www.jana.com.pl	
O FIRMIE / ABOUT	
<p>Gama produktów to przede wszystkim wyroby świeże do których należą: mleka, śmietany, napoje mleczne, jogurt, twarogi i twarogi oraz masła, produkowane z myślą o codziennych potrzebach żywieniowych naszych klientów. Podstawą jakości produktów jest przestrzeganie zasad dobrej praktyki produkcyjnej (GMP) i innych systemów zapewniających jakość zdrowotną.</p> <p>The scale of the products has been, first of all, fresh articles to which belongs the following: milks, sour-creams, milk drinks, yoghurts, cheese-curd and curds as well as butters, produced with the thought on daily feeding needs of our clients. As the base of our products quality has been observation of principles of good production practice (GMP) and other systems, assuring salubrious quality.</p>	

VORTUMNUS SP. Z O.O.



BRANŻA / INDUSTRY	
Spożywczy / Food industry	
ADRES / ADDRESS	TELEFON / PHONE
Lisów 179, 38-242 Skołyżyn, Poland	+48/ 13 44 91 300
E-MAIL, WWW	
infor@vortumnus.pl www.vortumnus.pl	
O FIRMIE / ABOUT	
<p>Firma jest wiodącym producentem wielu asortymentów owocowo-warzywnych, konfekcjonowanych w opakowania jednostkowe (stoje) o różnej pojemności, przystosowanych do indywidualnych wymagań odbiorców. Vortumnus to także znaczący wytwórca półproduktów przeznaczonych dla przemysłu cukierniczego, a dzięki dobrze rozwiniętej sieci dystrybucyjnej są one dostępne w całym kraju.</p> <p>The company is a leading producer of a wide selection of fruit and vegetable products which are packaged in unit packages (jars) of various capacities and adjusted to the individual requirements of its consumers. Vortumnus is also a leading producer of semi-finished products designed for confectionery and, due to well-developed distribution network, the products are available throughout the country.</p>	

VTS TF AIR SYSTEMS PVT LTD.



BRANŻA / INDUSTRY	
HVAC	
ADRES / ADDRESS	TELEFON / PHONE
# 855, 3rd Cross, 11th Main, HAL 2nd Stage, Indiranagar, Bangalore KARNATAKA-560 008 INDIA	+91 80 40540222 +91 80 25213418
E-MAIL, WWW	
sales-india@vtsgroup.com www.vtsgroup.com	
O FIRMIE / ABOUT	
<p>Założony 23 lata w Europie VTS jest wiodącym dostawcą urządzeń wentylacyjnych, klimatyzacyjnych i grzewczych. Grupa VTS stanowi łącznie kilkanaście spółek regionalnych zlokalizowanych w Europie, na Bliskim Wschodzie oraz w krajach Azji i Pacyfiku. Firma oferuje centrale wentylacyjno-klimatyzacyjnych VENTUS oraz VENTUS S-TYPE.</p> <p>Established 23 years ago, the VTS is a leading supplier of air handling units, as well as heating appliances. The VTS comprises more than ten regional companies located in Europe, the Middle East and the Asia- Pacific region. The company offers its customers an innovative series of VENTUS and VENTUS S-TYPE ventilation and air heating units.</p>	

VON ZANTHIER



BRANŻA / INDUSTRY	
Law & Tax	
ADRES / ADDRESS	TELEFON / PHONE
Garbary 56, 61-758 Poznań, Poland	+48 61 85 82 55 0
E-MAIL, WWW	
poznan@vonzanthier.com www.vonzanthier.com	
O FIRMIE / ABOUT	
<p>Kancelaria von Zanthier & Schulz została założona w 1992 r. w celu świadczenia najwyższej jakości usług prawnych i podatkowych dla firm działających w Niemczech i Polsce. Nasze biura zlokalizowane są w Berlinie i Poznaniu. W sprawach indyjskich współpracujemy z Astra Law Offices w New Delhi/Indie, reprezentowanej przez M. Chhabra. Jesteśmy członkiem DIRO – wiodącej organizacji prawniczej w Europie.</p> <p>The legal office von Zanthier & Schulz was established 1992 to provide high quality legal and tax consultancy services for companies conducting business activity in Germany and Poland. Our offices are located in Berlin and Poznań. By Indian matters we cooperate with Astra Law Offices in New Delhi/India, represented by Mr. M. Chhabra. We are member of DIRO – a leading lawyers network in Europe.</p>	



OUTSTANDING AND CUSTOMER FOCUSED SERVICES IN ACCOUNTANCY

The outsourcing of your accountancy relieves your resources, leads to cost cutting and guarantees both transparency and data security. We offer you ready to use solutions in Accounting & Payroll Business Units which are tailor cut to your needs and expectations.



OUR STRENGTHS:


- Highly qualified employees with an excellent knowledge of foreign languages: English, German and French
- Use of the most innovative and the newest generation of software and hardware technology solutions (i.e. Microsoft Dynamics NAV 2009), expertise on SAP Accounting Software provided via remote access by our Customers
- Clear internal operation flow through process orientation and QM: ISO 9001 certification and fulfillment of NATO licensing regulations
- Performance of the most complex security of customers data through hosting of our servers in one of the most modern data centers in Poland
- Fast response time and accurate reports delivered always on time in the language of your choice: English, Polish or German

Our Offices:

- | | | |
|--|--|---|
| <ul style="list-style-type: none"> Wrocław ul. Szwedzka 5 55-040 Bielany Wrocławskie Tel.: +48 71 388 13 00 Claus Frank E-mail: wroclaw@getsix.com | <ul style="list-style-type: none"> Poznań ul. Wyspiańskiego 43 60-751 Poznań Tel.: +48 61 668 34 00 Roy Heynlein E-mail: poznan@getsix.com | <ul style="list-style-type: none"> Warszawa ul. Postępu 15c 02-676 Warszawa Tel.: +48 22 336 77 00 Ortwin-Uwe Jentsch E-mail: warszawa@getsix.com |
|--|--|---|

getsix.com
poland-accounting.com

facebook.com/getsix
linkedin.com/company/getsix




MEGA – COMPLETE LINES FOR PROCESSING FRUIT AND VEGETABLES

WE DESIGN, MANUFACTURE AND INSTALL LINES FOR PROCESSING FOOD

WHAT WE OFFER?

- COMPLETE LINES FOR PROCESSING FROZEN FRUIT, MUSHROOM AND VEGETABLES
- COMPLETE LINES FOR PREPARATION OF FRUIT AND VEGETABLE FOR PRODUCTION OF JUICE AND CONCENTRATES
- COMPLETE LINES FOR WASHING, SORTING AND PACKING FRUIT AND ROOT VEGETABLES
- COMPLETE LINES FOR PACKING PRODUCTS INTO BAGS AND BUCKETS
- DEVICES FOR WASTEWATER TREATMENT
- BIOGAS WORKS

QUICK REVIEW

- LEADER ON EASTERN-EUROPEAN MARKET
- R&D
- MODERN TECHNOLOGY
- OVER 350 MACHINES PRODUCED EVERY YEAR
- CONSTANT DYNAMIC GROWTH SINCE ITS ORIGIN
- AGENCIES IN 10 COUNTRIES
- OPERATING WORLDWIDE

FIND US ON: WWW.MEGABELZYCE.EU
TEL. +48 81 516-20-03 EXT.33
E-MAIL: BIURO@MEGABELZYCE.EU
MOB. +48 517-104-799
GET THE BEST SOLUTION!





APATOR



WATER AND HEAT METERS

Comprehensive solutions for water and heat measurement

Polska Żegluga Morska – PŻM (POLSTEAM)

- 61 lat doświadczenia na rynku
- Flota 75 statków
- Zatrudnia 2500 polskich marynarzy
- Przewozi około 20 milionów ton ładunków rocznie
- Jeden z największych europejskich armatorów
- Zawija do portów całego świata



WWW.POLSTEAM.PL

Polska Żegluga Morska
pl. Rodła 8, 70-419 Szczecin
tel: (+48 91) 3594-333 (PŻM)
(+48 91) 3594-762 (Polsteam Frachtowanie)
(+48 91) 3594-242 (Polsteam Shipping Agency)
fax ogólny (+48 91) 3594-288
e-mail: pzmmanagement@polsteam.com

Polsteam Frachtowanie Sp. z o.o. - spółka Grupy PŻM

- Świadczy usługi maklerskie na rzecz statków Grupy PŻM, a także klientów zewnętrznych, poprzez biuro w Szczecinie oraz przedstawicieli w zagranicznych spółkach PŻM w Londynie, Hamburgu i Nowym Jorku
- Specjalizuje się w wyszukiwaniu ładunków masowych i płynnych

Polsteam Shipping Agency - spółka Grupy PŻM

- Kompleksowe usługi agencyjne we wszystkich polskich portach
- Obsługa ładunków ponadgabarytowych
- Usługi logistyczne i spedycyjne
- Zarządzanie reprezentacyjnymi nabrzeżami przy Wałach Chrobrego w Szczecinie





- ☉ COMPREHENSIVE FAIR FREIGHT FORWARDING/LOGISTICS SERVICES ON THE FAIRGROUNDS, EXHIBITIONS, CONFERENCES ALL OVER POLAND
- ☉ PROVIDING FAIR SERVICES FOR POLISH EXHIBITORS ON THE FAIRS ABROAD
- ☉ FORWARDING SERVICES FOR ROAD, AIR AND SEAFREIGHT
- ☉ CUSTOMS CLEARANCE SERVICES
- ☉ INDUSTRIAL REMOVALS

THE **SUCCESS OF THE EXHIBITOR**
ON THE FAIR, WE TREAT AS OUR OWN
BUSINESS CARD OF OUR WORK.



PMST Transmeble International Sp. z o.o. ul. M. Konopnickiej 19/2, 60-771 Poznań tel. +48 61 865 68 07 www.transmeble.com.pl
Exposped Sp. z o.o. ul. Prądzyńskiego 12/14, 01-222 Warszawa tel. +48 22 256 71 71 www.exposped.com.pl



ZARZĄD / BOARD OF DIRECTORS



Prezes Zarządu / President of the Board

Ryszard Sznajder

e-mail: ryszard.sznajder@piig-poland.org



Członek Zarządu / Member of the Board

Mieczysław Maciążek

e-mail: mieczyslaw.maciazek@piig-poland.org



Dyrektor / Director

Anna Kobierska

e-mail: anna.kobierska@piig-poland.org

Biuro w Poznaniu / Office in Poznań Tel. +48 61 865 38 23
ul. Bukowska 12 60-810 Poznań fax. +48 61 624 21 1
(bydunek World Trade Center Poznań) biuro@piig-poland.org

Biuro w Warszawie / Office in Warsaw
Aleja Wilanowska 9/46 Tel. +48 22 1155595
02-765 Warszawa biuro@piig-poland.org

SEA AND AIR FREIGHT FORWARDING

- Full container load (FCL) and groupage (LCL) transport.
- Sea transport through almost all ports in the World.
- Handling all types of cargo.
- Preparing the cargo for sea transport (packing, stopping and fastening in containers).
- Direct cooperation with the biggest sea ship-owners and air transport agents.
- Cargo handling in ports.
- Fiscal customs clearance in European ports.

RAIL AND ROAD TRANSPORT

- Distribution of merchandise across Europe.
- Cooperation with railways and freight forwarding companies in Europe and Asia.

INLAND TERMINALS AND AT THE EASTERN BORDER OF THE EUROPEAN UNION

- A network of our own warehouses and terminals.
- Logistic services in the warehouses and reloading terminals.



Your success
Our logistics

We are a member of the Group



www.tradetrans.eu

Przedsiębiorstwo Spedycyjne Trade Trans Sp. z o.o.
ul. Leszno 12, 01-192 Warszawa | tel.: +48 22 53 40 300
e-mail: psst@tradetrans.eu

TC-XXXP SERIES TACHOGRAPHS



- ✓ Measurement and recording: speed, distance, geographical position and two-stage and analogue signals from different devices of vehicle.
- ✓ Remote readout of vehicle operation parameters.
- ✓ Easy adaptation of the system to user requirements and option of future modernization without the necessity to replace it to new one.
- ✓ LCD operator panels (7 to 15 inches), provide clear presentation of parameters.
- ✓ Measurement and registration of speed with accuracy to 0.1 km/h.
- ✓ Speed transducers of protection class IP 68, range of working temperatures -40 - +70°, shock and stroke resistant.
- ✓ Data recording: on dedicated memory cards, allowing uninterrupted saving of information for a very long time – 100 days or more, depending on the memory capacity.
- ✓ Additional diagnostic modules allow for the evaluation and fast diagnostics of vehicle sensors status and tachograph signals.



AMBASADA RP W NEW DELHI

Ambasador Nadzwyczajny i Pełnomocny RP
Prof. dr hab. Piotr Kłodkowski
50-M Shantipath, Chanakyapuri
New Delhi - 110 021
Tel.: +91 11 41496900
Fax: +91 11 26871914
E-mail: newdelhi.polemb.info@msz.gov.pl

Wydział Ekonomiczny

Sebastian Domżański
I Sekretarz – Kierownik Wydziału
Tel.: +91 11 41496900
Fax: +91 11 414969952
E-mail: info@newdelhi.polemb.net

Wydział Konsularny

Zbigniew Igielski
Radca – Kierownik Wydziału
Tel.: +91 11 414 96 904/917/976
Fax: +91 11 414 96 974
E-mail: newdelhi.amb.wk@msz.gov.pl

Konsulat Generalny RP w Mumbaju

Janusz Wach - Konsul Generalny
5 Altamount Road,
3A Rizvi Park
Mumbai 400026
Tel.: +91 22 2352 2883; +91 22 2361 8872;
Fax: +91 22 23512638
E-mail: MUMBAJ.KG.INFO@msz.gov.pl

Wydział Promocji Handlu i Inwestycji

Zbigniew Magdziarz
Radca – Kierownik Wydziału
Tel.: +91 (11) 414 96 959
Fax: +91 (11) 268 89 215
E-mail: newdelhi@trade.gov.pl

AMBASADA INDII W WARSZAWIE

Ambasador Monika Kapil Mohta
ul. Rejtana 15, 2 – 7,02-519 Warszawa
Tel.: +48 (22) 540 00 00
Fax: +48 (22) 540 00 01
E-mail: ambassador.office@indembwarsaw.in

Pierwszy Sekretarz:

G.R. Meena
E-mail: First.secretary@indembwarsaw.in

Drugi sekretarz:

Sanjeev Manchanda
E-mail: commerce@indembwarsaw.in

Sprawy konsularne:

Manoranjan Sahu
Anil Kumar Haldar
E-mail: consular@indembwarsaw.in

EMBASSY OF THE REPUBLIC OF POLAND IN NEW DELHI

Prof. Piotr Kłodkowski
50-M Shantipath, Chanakyapuri
New Delhi - 110 021
Phone: +91 11 41496900
Fax: +91 11 26871914
E-mail: newdelhi.polemb.info@msz.gov.pl

Economic Section

Sebastian Domżański
First Secretary, Head of Economic Section
Phone: +91 11 41496900
Fax: +91 11 414969952
E-mail: info@newdelhi.polemb.net

Consular Section

Zbigniew Igielski
Counsellor, Head of Consular Section
Phone: +91 11 414 96 904/917/976
Fax: +91 11 414 96 974
E-mail: newdelhi.amb.wk@msz.gov.pl

Consulate General of the Republic of Poland in Mumbai

Janusz Wach – General Consul
5 Altamount Road,
3A Rizvi Park
Mumbai 400026
Phone: +91 22 2352 2883; +91 22 2361 8872;
Fax: +91 22 23512638
E-mail: MUMBAJ.KG.INFO@msz.gov.pl

Trade and Investment Promotion Section

Zbigniew Magdziarz
Counsellor, Head of Section
Tel.: +91 (11) 414 96 959
Fax: +91 (11) 268 89 215
E-mail: newdelhi@trade.gov.pl

EMBASSY OF THE REPUBLIC OF INDIA IN WARSAW

Ambassador Monika Kapil Mohta
Rejtana 15, flats 2 – 7,02-519 Warszawa
Phone: +48 (22) 540 00 00 / Fax: +48 (22) 540 00 01
E-mail: ambassador.office@indembwarsaw.in

First Secretary:

G.R. Meena
E-mail: First.secretary@indembwarsaw.in

Second Secretary (Commerce):

Mr. Sanjeev Manchanda
E-mail: commerce@indembwarsaw.in

Consular:

Mr. Manoranjan Sahu
Mr. Anil Kumar Haldar
E-mail: consular@indembwarsaw.in



SZCZECINEK REASONABLE CHOICE

Competitive Advantages of Szczecinek City and District

Szczecinek is a special place, which combines the advantages of an industrial centre, with all the benefits of an unique geographical location, among lakes and forests of Drawskie Lake District.

Gas network, water-sewage system and power station with an available capacity of 20 MW, enable development of wide range of industrial production at fully developed Special Economic Zone.

SEZ is situated at very convenient location, in direct proximity to the large railway

junction, Customs Office and the national road S11, connecting the South of Poland with Baltic coast.

Deciding to locate your investment in Szczecinek, you choose not only well-prepared investment sites and the business environment, but also full support of the City and County governments, in the form of property tax reduction, "one-stop-shop" assistance with administrative procedures related to the investment process, and refund of the costs of new jobs.

The Municipal Office
Development Department
Plac Wolności 13
78-400 Szczecinek
POLAND

tel. +48 94 37 141 52
mobile: +48 607 773 041
 m.makselon@um.szczecinek.pl
www.InvestmentPlots.pl

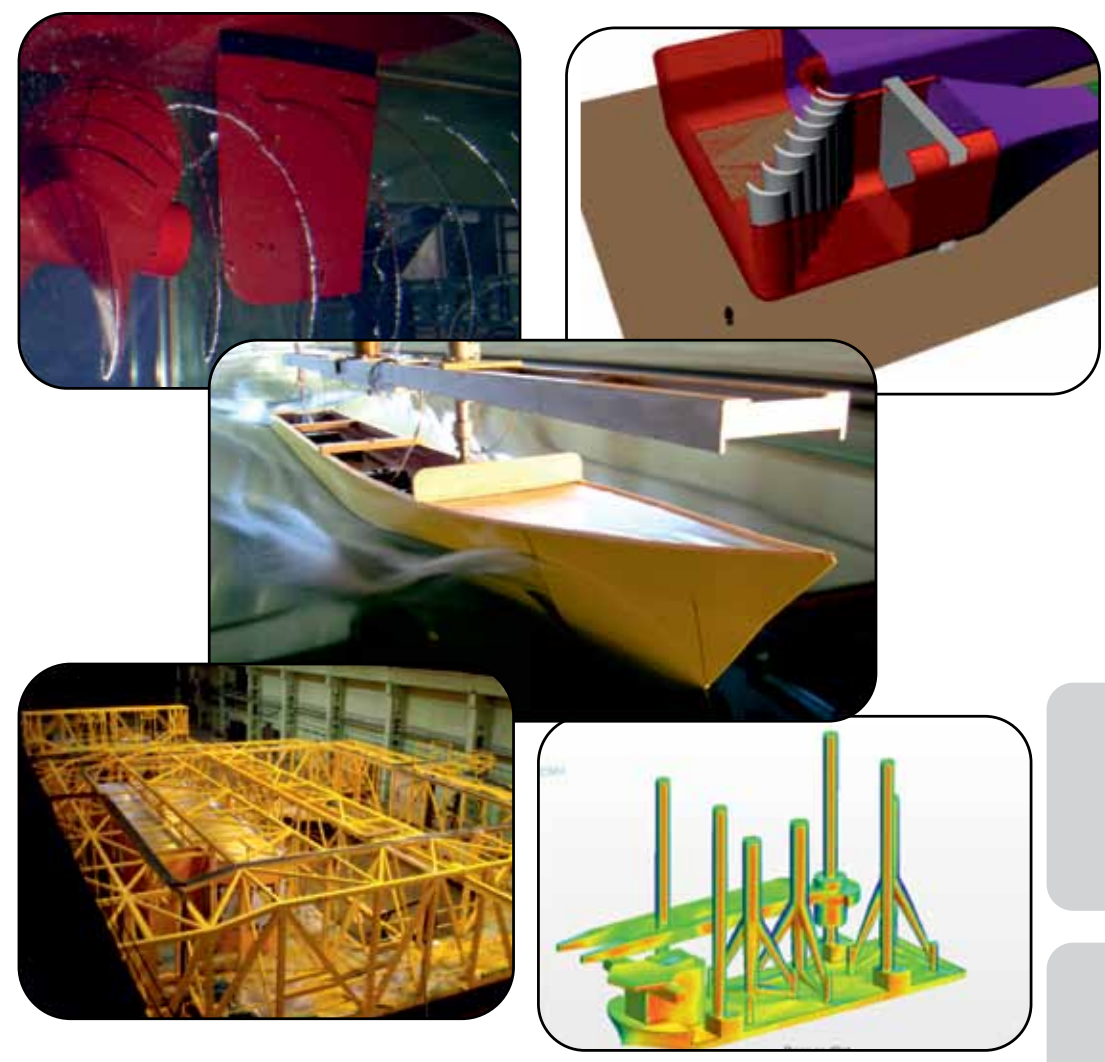


Ship Design and Research Centre S.A. (CTO) develops technical documentation for a ship's repair or conversion. The offer includes 3D visualisation and design of ship equipment and other various structures with the use of well recognised computer programmes.

The design of research facilities, such as: subsonic wind tunnels, cavitation tunnels, towing carriages for model basin and facilities for off-shore structure testing is an important field of CTO's design team activity.

CTO is recognised as a research centre conducting experimental model tests of ships, sailing and motor yachts, off-shore structures and other floating or hydro-engineering objects in towing tanks, as well as in cavitation and wind tunnels.

CTO performs a wide range of numerical analyses: services related to the strength computations based on the FEM (Finite Element Method), thermal stress predictions, fatigue strength computations, vibration analyses and CFD (Computational Fluid Dynamic) simulations.



We invite to cooperation



**Ship Design and Research Centre
Centrum Techniki Okrętowej S.A.**
Szczecińska 65
80-392 Gdańsk, Poland

phone: +48 58 307 46 97
fax: +48 58 307 42 25
e-mail: marketing@cto.gda.pl

www.cto.gda.pl
www.yachtresearch.eu

Design and Technology Department

phone: +48 58 511 62 42
fax: +48 58 511 62 43
e-mail: zt@cto.gda.pl

Ship Hydromechanics Division

phone: +48 58 556 11 25
fax: +48 58 553 16 43
e-mail: modbas@cto.gda.pl



POLSKO - INDYJSKA IZBA GOSPODARCZA
POLISH - INDIAN CHAMBER OF COMMERCE

WWW.PIIG-POLAND.ORG