

M A L E Z J A

WARUNKI DOSTĘPU DO RYNKU

ZASADY PODEJMOWANIA

I

WYKONYWANIA

DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ

SPIS TREŚCI

Regulacje prawno-administracyjne dostępu do rynku	3
Formy prowadzenia działalności gospodarczej	4
System podatkowy	8
System bankowy i finansowy	10
Liberalizacja przepisów systemu bankowego i finansowego	18
Procedury emigracyjne	22
Zatrudnianie pracowników	23
Ochrona praw autorskich – patenty, znaki towarowe, wzory	24
Uwarunkowania taryfowe i pozataryfowe dostępu do rynku	27
Przetargi publiczne	28
Ochrona środowiska	29
Infrastrukturalne wspieranie przedsiębiorczości	33
System zachęt dla promocji krajowych oraz przyciągania inwestycji zagranicznych	39
Załącznik nr 1 – wykaz popieranych sektorów gospodarczych	58
Załącznik nr 2 – ważniejsze adresy internetowe	61
Załącznik nr 3 – polskie placówki dyplomatyczne w Malezji	63

REGULACJE PRAWNO-ADMINISTRACYJNE DOSTĘPU DO RYNKU

- **Podstawy prawne, warunki zakładania firm i prowadzenia działalności gospodarczej w Malezji**

1. Podstawowe akty prawne regulujące działalność gospodarczą w Malezji

Podstawowymi aktami prawnymi regulującymi działalność gospodarczą w Malezji są:

- Companies Act 1965;
- Registration of Business Ordinance 1956;
- Partnership Act 1961;
- Industrial Coordination Act 1975;
- Factories and Machinery Act 1967;
- Industrial Relations Act 1967;
- Contract Act 1950;
- Promotion of Investments Act 1986;
- Free Zones Act 1990
- Securities Industry Act 1973;
- Income Tax Act 1967;
- Trade Description Act 1972;
- Customs Act 1967.

Ponadto istnieje szereg aktów prawnych związanych pośrednio z działalnością gospodarczą, regulujących m.in. **prawa pracownicze, zasady obowiązkowych ubezpieczeń społecznych, prawo patentowe, prawa autorskie** itp.

Niektóre z nich to:

- Employment Act 1955;
- Employees Provident Fund Act 1951;
- Employees Social Security Act 1969;
- Workmen's Compensation Act 1952;
- Patents Act 1983;
- Patents Regulations 1986;
- Trade Marks Act 1976;
- Copyright Act 1987.

2. FORMY PROWADZENIA DZIAŁALNOŚCI GOSPODARCZEJ

2.1. Ustawodawstwo malezyjskie przewiduje następujące formy prowadzenia działalności gospodarczej w Malezji:

- przez przedsiębiorstwo z jednoosobową własnością (***Sole Proprietorship***);
- przez spółkę osób fizycznych (***Partnership***), dwóch lub więcej, lecz nie przekraczającej liczby 20. osób. Partnerzy są odpowiedzialni za długi i inne zobowiązania własnością prywatną, jeśli wartość majątku firmy nie wystarcza do pokrycia tychże zobowiązań. Umowa założycielska może, ale nie musi być sporządzona, przez firmę **miejscową lub zagraniczną** zarejestrowaną zgodnie z wymogami *Companies Act 1965*.

Przedsiębiorstwo jednoosobowe i spółka osób fizycznych muszą być zarejestrowane w Komisji Firm Malezyjskich - **Companies Commission of Malaysia - CCM** zgodnie z Registration of Business Ordinance z 1956 r.

Rodzaje działalności gospodarczej przewidziane przez Companies Act 1965.

Companies Act 1965 reguluje działalność wszystkich firm zarejestrowanych w Malezji. Akt ten stanowi, że każda osoba podejmująca działalność gospodarczą w Malezji musi zarejestrować ją w CCM.

Przewidziane są następujące, trzy rodzaje spółek:

- **spółka z odpowiedzialnością ograniczoną do wysokości udziałów** (company limited by shares),
- **spółka z odpowiedzialnością ograniczoną do gwarantowanych wkładów** (company limited by guarantee),
- **spółka z nieograniczoną odpowiedzialnością** (unlimited company).

Spółka z odpowiedzialnością ograniczoną do wysokości udziałów (company limited by shares).

Jest to najczęstsza forma prowadzenia działalności gospodarczej w Malezji; spółka taka może być **prywatna** (Sendrian Berhad, w skrócie Bhd.) lub **publiczna** (Berhad, w skrócie Bhd.).

Spółka taka może być zarejestrowana, jeżeli jej statut i umowa założycielska spełniają następujące warunki:

- ograniczają prawa do zbywania udziałów;
- ograniczają liczbę udziałowców do 50, wyłączając pracowników (miejscowych) i niektórych pracowników zagranicznych;
- zabraniają publicznej sprzedaży akcji i papierów dłużnych spółki;
- zabraniają stosowania publicznych zaproszeń do składania depozytów pieniężnych w spółce.

Publiczna spółka z odpowiedzialnością ograniczoną do wysokości udziałów może zarejestrować swoją działalność lub też spółka prywatna może zostać przekształcona w spółkę publiczną na warunkach określonych w Rozdziale 26 Companies Act 1965. Tak powstała spółka publiczna może oferować publiczną sprzedaż akcji pod następującymi warunkami:

- złożyła prospekt emisyjny w Komisji Papierów Wartościowych - Securities Commission
- złożyła prospekt emisyjny w Companies Commission of Malaysia - CCM wcześniej lub w dniu emisji.

Spółka publiczna może złożyć wniosek o notowanie jej akcji na giełdzie papierów wartościowych (Kuala Lumpur Stock Exchange – KLSE). Każde działanie następujące po rozpoczęciu notowania spółki na giełdzie związane z emisją akcji musi uzyskać aprobatę Komisji Papierów Wartościowych (Securities Commission).

2.2 Procedury rejestracyjne tworzonych w Malezji firm krajowych i zagranicznych

W celu zarejestrowania firmy osoba fizyczna musi złożyć wniosek w **Companies Commission of Malaysia - CCM**, używając standardowego formularza 13A i wnieść opłatę w wysokości 30 RM, w celu określenia czy proponowana przez aplikanta nazwa firmy jest dostępna.

Jeśli tak – podanie jest akceptowane i proponowana nazwa firmy zostaje zarezerwowana dla aplikującego na okres 3 miesiące, w ciągu których musi on dostarczyć do Companies Commission of Malaysia następujące dokumenty:

- umowę założycielską i statut spółki;
- oświadczenie zgodności z prawem - declaration of compliance - formularz nr 6;
- oświadczenie osoby przewidzianej na dyrektora spółki lub jej założyciela - formularz nr 48A.

W umowie założycielskiej muszą znaleźć się następujące informacje:

- nazwa firmy;
- zakres działalności;
- proponowana wielkość kapitału statutowego wraz z jego podziałem na udziały.

Statut musi zawierać zasady regulujące zarządzanie wewnętrzne spółką i sposób prowadzenia działalności.

Po zaakceptowaniu wymaganych dokumentów wydawane jest zaświadczenie o zarejestrowaniu (Certificate of Incorporation), spółka zdobywa osobowość prawną i może rozpocząć działalność gospodarczą.

2.3 Wymagania jakie musi spełniać firma zarejestrowana w Malezji.

Każda firma działająca w Malezji musi spełniać poniższe warunki:

- posiadać swoje biuro w Malezji, w którym przechowywane są wszystkie dokumenty i księgi, których prowadzenie jest wymagane przy działalności gospodarczej;
- spółka nie może obracać własnymi akcjami, ani też posiadać akcji w holdingu, którego jest częścią. W spółce publicznej każda akcja jest równoważna jednemu głosowi na walnym zebraniu, natomiast w spółce prywatnej mogą być wprowadzone inne zasady;
- sekretarz spółki musi być osobą pełnoletnią i posiadać swoje główne lub jedyne miejsce zameldowania w Malezji; musi być członkiem stosownego stowarzyszenia albo posiadać licencję Companies Commission of Malaysia - CCM;
- każda spółka musi posiadać co najmniej dwóch dyrektorów posiadających prawo stałego pobytu w Malezji; dyrektor spółki nie musi posiadać w niej udziałów;
- dyrektorem spółki publicznej, lub jej spółki zależnej nie może być osoba w wieku powyżej 70 lat;
- spółka musi posiadać miejscowego, autoryzowanego audytora.

2.4 Rejestrowanie w Malezji firmy zagranicznej.

Firma zagraniczna zamierzająca podjąć działalność gospodarczą w Malezji musi uzyskać rejestrację Companies Commission of Malaysia. Procedura aplikacyjna jest taka sama jak opisana w pkt. 2.2 tzn. firma musi złożyć wniosek w CCM, używając standardowego formularza nr 13A i wnieść opłatę w wysokości 30 RM, w celu określenia czy proponowana przez aplikanta nazwa firmy jest dostępna.

Po zaakceptowaniu proponowanej nazwy, do CCM muszą być dostarczone następujące dokumenty:

- potwierdzona kopia dowodu zarejestrowania firmy w państwie rodzimym;
- potwierdzone kopie umowy założycielskiej, statutu lub innych dokumentów określających jej rodzaj działalności gospodarczej, sposób i zasady funkcjonowania;
- listę dyrektorów i ich dane wymagane w formularzu nr 79;
- w przypadku dyrektorów miejscowych dodatkowo wymagane jest oświadczenie stwierdzające zakres ich kompetencji;
- akt mianowania lub pełnomocnictwo upoważniające jedną lub więcej osób miejscowych do przyjmowania w imieniu firmy wszelkiej korespondencji prawnej;

- oświadczenie wyznaczonego agenta, reprezentującego firmę w Malezji (formularz nr 80), agent podejmuje wszelkie, wymagane przez CCM działania: zmiana agenta wymaga powiadomienia CCM.

Każda firma zagraniczna ma obowiązek w przeciągu jednego miesiąca od ustanowienia siedziby lub podjęcia działalności w Malezji zgłosić ten fakt poprzez wypełnienie odpowiedniego formularza i dostarczenie go do CCM.

Firma zagraniczna zarejestrowana w Malezji musi corocznie dostarczać kopię swojego bilansu rocznego w ciągu miesiąca od daty walnego zebrania udziałowców, a w ciągu dwóch miesięcy bilans roczny firmy macierzystej oraz zaudytowaną deklarację aktywów i pasywów, a także zysków i strat dotyczących jej działalności w Malezji.

3. POLITYKA DOPUSZCZALNYCH UDZIAŁÓW ZAGRANICZNYCH W FIRMACH ZAREJESTROWANYCH W MALEZJI

3.1. Sektor produkcji przemysłowej.

Zagraniczne inwestycje przemysłowe, a szczególnie wszelkie formy współpracy w tym zakresie z firmami miejscowymi, są bardzo chętnie widziane w Malezji. W związku z tym od lat istniał system łączący wielkość dopuszczalnych wielkości udziałów zagranicznych w firmach rejestrowanych w Malezji z wielkością ich eksportu, gdyż głównym celem przyciągania inwestycji zagranicznych było nie tylko zwiększenie możliwości produkcyjnych kraju ale i wielkości eksportu. Dzięki takiej polityce uniknięto inwestycji, których celem było przejęcie rynku wewnętrznego, zwłaszcza na artykuły konsumpcyjne.

W wyniku trudności, wynikających z kryzysu lat 1997-1998, w lipcu 1998 r. polityka ta została nieco złagodzona, aby uatrakcyjnić Malezję, jako kraj docelowy inwestycji zagranicznych. We wszelkich nowych projektach inwestycyjnych w sektorze przemysłowym, projektach poszerzających lub zmieniających dotychczasową działalność inwestor zarówno zagraniczny, jak i miejscowy może posiadać 100% udziałów.

Z regulacji tej **wyłączone** są dziedziny, w których firmy malezyjskie sektora małych i średnich przedsiębiorstw mają zdolności produkcyjne:

- produkcja opakowań papierowych i z tworzyw sztucznych (butelki, folie, torby itp.), w tym także uzyskiwanych metodą wtryskiwania do form;
- produkcja wyrobów metalowych metodą tłoczenia, obróbki skrawaniem i innymi;
- produkcja okablowania;
- drukowanie;
- centra obróbki metali.

W powyższych dziedzinach wielkość dopuszczalnych udziałów zagranicznych w firmach produkcyjnych jest regulowana przez oddzielne przepisy.

Firmy, które zostały zarejestrowane przed 31 lipca 1998 r. muszą stosować się do zasad dotyczących polityki udziałowej istniejących w momencie ich rejestracji jakkolwiek mają otwartą drogę do nowych, liberalniejszych zasad poprzez poszerzenia zakresu działalności.

W celu stymulacji gospodarki rząd zdecydował, że wszystkie firmy sektora produkcyjnego w Malezji, posiadające w swoich licencjach na produkcję przemysłową zastrzeżenie o ograniczeniu produkcji na rynek malezyjski mogły do 31 grudnia 2003 r. zwrócić się do Malaysia Industrial Development Authority - MIDA o redukcję lub zmniejszenie tego ograniczenia, jeśli spełniają następujące warunki:

- na wyroby przez nich produkowane obowiązuje w Malezji zerowa stawka celna, lub nie ma innych producentów – firma może przeznaczyć na rynek krajowy do 100% swojej produkcji;
- zaopatrzenie rynku w wyroby przez nich produkowane jest niewystarczające, lub znajdują się na liście Common Effective Preferential Tariff - CEPT ze stawkami celnymi 5% i poniżej oraz nastąpił zwiększony ich import z krajów ASEAN – firma może przeznaczyć na rynek krajowy do 80% swojej produkcji.

3.2. Ochrona inwestycji zagranicznych.

Według władz malezyjskich na terenie Malezji działa około 4000 firm zagranicznych z ponad 50. krajów. Tak duża ilość zagranicznych podmiotów gospodarczych stanowi potwierdzenie stabilnych warunków prowadzenia działalności gospodarczej w Malezji.

Podstawową zasadą jest nienaruszalność wielkości udziałów zagranicznych w firmie wpisanych w licencję lub inne dokumenty aprobowane rozpoczęcie przez nią działalności w Malezji, jak długo działalność ta jest zgodna z oryginalnymi wpisami w tych dokumentach.

Malezja podpisała umowy o wzajemnej ochronie inwestycji zagranicznych z 68. krajami, w tym z Polską, a także z następującymi ugrupowaniami: Stowarzyszeniem Państw Azji Południowo-Wschodniej - ASEAN i Organizacją Państw Islamskich - OIC.

Rozstrzyganie kwestii spornych dotyczących inwestycji zagranicznych w Malezji.

Malezja jest od 1966 r. sygnatariuszem konwencji o rozstrzyganiu spraw spornych dotyczących inwestycji zagranicznych pod auspicjami Międzynarodowego Banku Odbudowy i Rozwoju – International Bank for Reconstruction and Development – IBRD z siedzibą Centrum do rozstrzygania w Nowym Jorku.

W roku 1978 w Kuala Lumpur ustanowiono pod auspicjami Azjatycko-Afrykańskiego Komitetu Konsultacyjnego ds. Prawnych - Asian-African Legal Consultative Committee – AALCC **Regionalne Centrum Arbitrażowe**, obsługujące sprawy sporne rejonu Azji i Pacyfiku.

• **SYSTEM PODATKOWY**

1. Podatki w Malezji

Zasady opodatkowania dochodu osób fizycznych i podmiotów gospodarczych reguluje *Income Tax Act 1967*

W Malezji obowiązuje zasada terytorialności tzn. wszelkie dochody osób fizycznych i podmiotów gospodarczych powstałe, pochodzące z Malezji lub przetransferowane do Malezji podlegają opodatkowaniu. W przypadku dochodu powstałego poza Malezją a następnie jego transferu do Malezji przez firmę rezydującą (z wyjątkiem firm zajmujących się bankowością, ubezpieczeniami, transportem morskim i powietrznym), nie rezydującą oraz osoby fizyczne nie będące rezydentami Malezji dochód ten jest zwolniony z opodatkowania.

Za firmę rezydującą w Malezji uznaje się taką, która jest zarządzana i nadzorowana w Malezji. Od roku 2001, kiedy to wprowadzono tzw. *Self Assesment System*, okresem podatkowym w Malezji jest rok kalendarzowy, tak w przypadku osób fizycznych jak i prawnych. W poprzednim systemie – tzw. *Official Assesment System* - w przypadku przedsiębiorstw - jako rok rozrachunkowy mógł być wybrany inny okres 12. miesięczny.

Pełne wprowadzenie nowego systemu dla wszystkich podmiotów gospodarczych nastąpiło w 2004 roku.

Każdy dochód firmy, niezależnie czy rezydującej w Malezji czy zagranicznej, powstały w Malezji podlega opodatkowaniu w Malezji (chyba, że zachodzą inne okoliczności). Zgodnie z *Income Tax Act 1967* za firmę rezydującą w Malezji uznaje się taką, która jest zarządzana i nadzorowana w Malezji. Ponieważ określenie to nie w pełni jest ścisłe, mocą orzeczenia sądowego, jako miejsce takie uznano miejsce posiedzeń rady nadzorczej.

Malezja podpisała umowy o unikaniu podwójnego opodatkowania z 47. państwami, w tym także z Polską.

2. Źródła dochodu podlegające opodatkowaniu

Dochody z następujących źródeł podlegają opodatkowaniu w Malezji:

- przychody i zyski z handlu, wykonywania zawodu i prowadzenia działalności gospodarczej;
- przychody i zyski wynikające ze stosunku zatrudnienia;
- dywidendy i odsetki;
- dochody z wynajmu, opłaty za prawa autorskie, pobierane składki;
- emerytury, renty i inne dochody o regularnym charakterze;
- inne przychody i zyski.

Dochód podlegający opodatkowaniu ustala się po uwzględnieniu przysługujących ulg podatkowych, inwestycyjnych, zachęt oraz wydatków poniesionych dla wygenerowania przychodu.

3. Podatek od firm.

Każdy dochód firmy niezależnie czy rezydującej w Malezji, czy zagranicznej, powstały w Malezji podlega opodatkowaniu z wyjątkami podanymi w punkcie 1.

Wysokość podatku od przedsiębiorstw wynosi 28%, a w przypadku firm związanych z wydobywaniem ropy naftowej – 38%.

4. Podatek dochodowy od osób fizycznych

4.1 Podatek dochodowy od osób fizycznych posiadających prawo stałego pobytu (status rezydenta).

Stawki podatkowe dla tej kategorii osób wahają się w granicach 0–28 %, w zależności od wysokości uzyskanych dochodów.

Podatek nalicza się po uwzględnieniu odliczeń przysługujących m.in. na współmałżonka, niezamężne dzieci do lat 18, wydatki na leczenie rodziców, wydatki na leczenie poważnych schorzeń i badania lekarskie, podstawowe pomoce dla członków rodziny dotkniętych inwalidztwem oraz płacone składki na ubezpieczenie emerytalne, ubezpieczenie na życie, zdrowotne i edukacyjne. Osoby zarabiające poniżej 35 tys. RM rocznie mogą odpisać od podatku

kwotę 350 MYR oraz wszelkie opłaty urzędowe poniesione w ciągu roku (np. za wydanie pozwolenia pracy itp.). Raz na pięć lat mogą również odliczyć od podatku 400 MYR z tytułu zakupu komputera.

4.2. Podatek dochodowy od osób fizycznych nie posiadających prawa stałego pobytu (status rezydenta).

Osoby nie posiadające prawa stałego pobytu (status rezydenta) w Malezji płacą podatek w wysokości 28% od uzyskanego w roku rozliczeniowym dochodu. Nie przysługują im kwoty wolne od podatku, mogą natomiast wystąpić o zwrot opłaty urzędowej za wydanie pozwolenia pracy w Malezji.

5.0. Podatek od dywidend, opłat licencyjnych i innych przychodów nie wynikających ze stosunku zatrudnienia - *withholding tax*

Osoby nie posiadające prawa stałego pobytu (statusu rezydenta) w Malezji płacą tzw. *withholding tax* od następujących dochodów:

- wynajem/wypożyczenie ruchomych własności, porady techniczne, usługi instalacji maszyn i urządzeń itp. w wysokości 10%, od 21 września 2003 przychody za powyższe usługi świadczone za granicą są zwolnione z podatku *withholding tax*;
- tantiemy za prawa autorskie (10%);
- odsetki bankowe (15%);
- występy estradowe (15%).

Pracownik przybywający do Malezji na czas krótszy niż 60 dni jest zwolniony z *withholding tax*.

6. Podatek od sprzedaży nieruchomości - *Real Property Gains Tax*

Podatek jest płacony od zbycia nieruchomości, w którym to pojęciu mieszczą się: ziemia, budynki, a także udziały w agencjach nieruchomości.

Wysokość tego podatku waha się od 0 do 30%, w zależności od czasu przez jaki nieruchomość należała do osoby lub instytucji zbywającej (minimalnie - po 5. pełnych latach podatek wynosi 0% od osoby fizycznej i 5% od firmy, maksymalnie w ciągu 2. lat od nabycia: 30%).

Obywatele i osoby posiadające prawo stałego pobytu są zwolnione z 10% lub 5 tys. MYR przychodu (przysługuje większa suma).

Osoby nie posiadające prawa stałego pobytu płacą go w wysokości 30% przez pierwszych 5. lat od nabycia, potem 5%.

7. Podatek od sprzedaży - *sales tax*.

Podatek od sprzedaży jest podatkiem płaconym jednorazowo, naliczanym od wartości i nakładanym na produkty w momencie importu lub wytworzenia. Zasady pobierania podatku od sprzedaży reguluje *Sales Tax Act 1972*.

Producenci wytwarzający produkty podlegające podatkowi od sprzedaży muszą w myśl *Sales Tax Act 1972* posiadać licencję na naliczanie tego podatku. Jednak w przypadku producentów o sprzedaży rocznej mniejszej niż 100 tys. RM i firm posiadających status licencjonowanego zakładu produkcyjnego - *Licensed Manufacturing Warehouse – LMW* licencja nie jest konieczna.

Wysokość podatku od sprzedaży wynosi:

- 5% - owoce, część artykułów żywnościowych, materiały budowlane;
- 10% - większość produktów;
- 20% - alkohole;
- 25% - papierosy.

8. Podatek od usług.

Stawka podatku od usług wynosi 5%.

Podatkowi temu podlega szeroki zakres towarów i usług, np. artykuły żywnościowe, napoje i tytoń, które dostarczane są w ramach świadczonych usług. Również same usługi: np. hotelarskie, gastronomiczne, wystawiennicze, reklamowe, konsultacyjne, architektoniczne, ubezpieczeniowe, lekarskie, naprawy oraz inne są objęte tym podatkiem. Od 1 stycznia 2003 r. z podatku tego zwolnione są usługi świadczone wzajemnie przez firmy należące do jednej grupy.

● SYSTEM BANKOWY I FINANSOWY

1. System Bankowy w Malezji

System bankowy Malezji, obejmujący banki komercyjne, handlowe, organizacje sektora finansowego oraz instytucje finansowania przemysłu, jest głównym źródłem pozyskiwania kredytów dla malezyjskiego sektora przemysłu.

1.1. Bank Centralny

Bank Centralny Malezji - **Bank Negara Malaysia – BNM** nadzoruje sektor bankowy i sektor firm ubezpieczeniowych oraz prowadzi działalność emisyjną waluty narodowej (**ringgit/MYR**). Występuje jako bank i doradca bankowy rządu, administruje zasadami narodowych przepływów finansowych z zagranicą oraz może być pożyczkodawcą w przypadku trudności systemu bankowego (lender of last resort).

1.2. Instytucje Finansowe

Dziewięć krajowych oraz trzynaście zagranicznych banków komercyjnych oferuje usługi poprzez sieć swoich oddziałów (ponad 2200) w całym kraju. Ponadto 21 banków zagranicznych posiada swoje biura przedstawicielskie, które nie prowadzą normalnej działalności bankowej, zapewniając jedynie kontakt i przepływ informacji między zainteresowanymi podmiotami gospodarczymi w Malezji oraz bankami macierzystymi, biurami oraz przedstawicielstwami tych banków w innych państwach.

Banki komercyjne zapewniają szeroki wachlarz usług, niektóre z nich powiązane są z bankami inwestycyjnymi za granicą. Banki komercyjne odgrywają znaczną rolę w finansowaniu transakcji krótkoterminowych oraz operacjach gromadzenia kapitałów krótkoterminowych, włącznie z operacjami spłaty zadłużenia, finansowania firm i usług doradczych, emisją akcji przedsiębiorstw oraz zarządzania inwestycjami portfelowymi.

Działalność banków komercyjnych uzupełnia funkcjonowanie 10. organizacji finansowych, które udzielają pożyczek klientom detalicznym, gospodarstwom domowym oraz realizują operacje leasingowe.

W procesie tworzenia i rozszerzania nowoczesnego systemu bankowości i finansów dużą rolę przypisuje się także rozwijaniu i wspieraniu **islamskiego systemu finansowego**. Aktualnie działa w Malezji 15 banków islamskich (3 banki mają swoje główne siedziby w krajach arabskich na Bliskim Wschodzie) **oferujących szerokie spektrum usług finansowych zgodnych z zasadami islamu**.

Działa także kilka instytucji finansujących operacje rozwojowe (**Development Finance Institutions – DFS**), które specjalizują się w kredytowaniu długoterminowym, operacjach kapitałowych oraz gwarancjach kredytowych. Instytucje te zwykle zapewniają także usługi doradcze i konsultacyjne w identyfikacji nowych projektów, udzielaniu pomocy technicznej i w zarządzaniu.

Finansowanie i ułatwianie kredytowania operacji handlu zagranicznego oraz inwestycji w Malezji prowadzi **EXIM Bank**, koncentrując się głównie na średnio i długoterminowych kredytach dla malezyjskich eksporterów i inwestorów.

Inna instytucja - **Korporacja Ubezpieczeń Kredytów Eksportowych** – Malaysian Export Credits Insurance Corporation – MECIB, ubezpiecza i gwarantuje transakcje handlu zagranicznego.

W 2005 roku w ramach tzw. Narodowego Projektu Rozwoju MSP *Blueprint 2006* powstał **BANK SME**, który specjalizuje się w pomocy finansowej oraz doradczej skierowanej do malezyjskiego sektora MSP.

2. Refinansowanie Kredytów Eksportowych

Eksporterzy malezyjscy mogą korzystać z refinansowania kredytów eksportowych (**Export credit refinancing - ECR**), głównie w zakresie kredytów krótkoterminowych o preferencyjnym oprocentowaniu. ECR oferowane jest przez banki komercyjne, refinansowane przez EXIM Bank. Eksporter fakturuje wysyłane towary w jakiegokolwiek walucie zagranicznej, podczas gdy refinansowanie otrzymuje w walucie malezyjskiej (MYR).

2.1. Rodzaje Kredytów Refinansowych

- Refinansowanie przed wysyłką towarów (**pre-shipment**) zapewnia kapitał obrotowy bezpośrednim (finalnym) oraz pośrednim (dostawcom krajowym) eksporterom,
- Refinansowanie po wysyłce towarów (**post-shipment**) zapewnia eksporterom natychmiastowy zwrot poniesionych w związku z tym nakładów, pod warunkiem wykonania i wykazania prawidłowości odpowiednich procedur sprzedaży.

2.2. Zdolność kredytobiorcy

Dostęp do refinansowania (**Export Credit Refinance - ECR**) warunkowana jest przedłożeniem w banku komercyjnym wniosku wraz z wymaganymi dokumentami.

W przypadku refinansowania przed wysyłką towarów, niezbędne jest okazanie zamówienia eksportowego lub wykazanie aktywności w eksporcie w sprawozdaniu rocznym firmy - *Certificate of Performance - CP*.

CP jest alternatywą praktykowaną przez uznanych eksporterów, którzy osiągnęli np. co najmniej 1 mln MYR przychodu w eksporcie w danym roku. Ma to zapewnić finansowanie materiałów i surowców przed otrzymaniem zamówienia eksportowego.

W przypadku refinansowania po wysyłce towarów, eksporter zobowiązany jest przedłożyć pełny zestaw dokumentów eksportowych, włącznie z fakturami, deklaracją celną oraz dokumentami przewozowymi.

2.3. Okres i wysokość finansowania

Maksymalny okres refinansowania wynosi cztery miesiące i sześć miesięcy, odpowiednio dla refinansowania przed i po wysłaniu towarów. Dla transakcji zgodnych z zamówieniem eksporterzy mogą otrzymać finansowanie w wysokości 95% wartości kontraktu eksportowego, a na podstawie wykazanej aktywności w eksporcie na podstawie CP, producenci i handlowcy mogą otrzymać finansowanie od 80-90% planowanej wartości eksportu, w zależności od wyników w sprzedaży na eksport w okresie poprzedzających 12 miesięcy.

Minimalna suma refinansowania wynosi 10 tys. MYR, a maksymalna 50 mln MYR.

EXIM Bank może rozpatrzyć kwoty przekraczające maksymalną kwotę refinansowania pod warunkiem uzyskania rekomendacji banku komercyjnego.

• SYSTEM BANKOWY I FINANSOWY MALEZJI

3. Rynek Papierów Wartościowych w Malezji

3.1. Komisja Papierów Wartościowych

Powołana do życia w **1993 roku Komisja Papierów Wartościowych** - Security Commission S.C. stymuluje rozwój rynku papierów wartościowych i rynku operacji finansowych typu **future i forward** (dotyczą kupna lub sprzedaży aktywów po określonej cenie w przyszłości. Różnicą między tymi dwoma typami kontraktów jest to, że kontrakty forward nie są przedmiotem obrotu giełdowego)

Samorządowy organ założycielski składa okresowe sprawozdania Ministrowi Finansów i posiada zdolność przeprowadzania dochodzeń oraz egzekucji postanowień w zakresie kompetencji. Reguluje sprawy związane z papierami wartościowymi, i transakcjami typu *future* i *forward*, przejęciem i łączeniem się przedsiębiorstw oraz funduszy inwestycyjnych.

Jako organ rejestrowy dla prospektów emisyjnych firm, jest także organem zatwierdzającym emisję akcji i obligacji firm. Komisja nadzoruje wszystkie osoby licencjonowane, giełdy, domy clearingowe i centralnych depozytariuszy, podejmuje działania dla właściwego zachowania się na rynku instytucji rynkowych i osób posiadających licencje w związku z operacjami na papierach wartościowych.

3.2 Giełda Papierów Wartościowych w Kuala Lumpur - KLSE

Po połączeniu się z **Malaysian Exchange of Securities Dealing and Automated Quotation MESDAQ**, Giełda Papierów Wartościowych **KLSE - Kuala Lumpur Stock Exchange** jest jedyną działającą w Malezji giełdą, powołaną do życia 18 marca 2002 roku.

KLSE jest jedną z największych giełd w Azji rejestrującą działalność 860 firm. Firmy reprezentują różne sektory działalności gospodarczej, włącznie z przemysłem surowcowym (górnictwo i plantacje), sektorem finansowym, budownictwem, technologią, infrastrukturą oraz handlem i usługami.

Firmy znajdujące się na liście KLSE podzielone są na trzy grupy w zależności od wielkości:

- **Grupa Główna** dla firm o dużym kapitale;
- **Grupa Druga** dla małych i średnich firm;
- **MESDAQ** dla firm sektora IT i rozwojowych.

Securities Clearing Automated Network Service - SCANS jest centralnym domem maklerskim dla Grupy Drugiej - spółką zależną całkowicie od KLSE.

Centralny Malezyjski Depozyt Papierów Wartościowych - The Malaysian Central Depository - MCD, świadczy usługi w zakresie deponowania papierów wartościowych przez Centralny System Depozycyjny - Central Depository System - CDS. Deponowanie papierów wartościowych, zmiana właściciela i jakiegokolwiek operacje z tym związane są rejestrowane przy użyciu systemu elektronicznego w sposób zapewniający bezpieczeństwo i pewność poprawnego przeprowadzenia transakcji. CDS zapewnia także inwestorom i akcjonariuszom dostęp do informacji o ich udziałach, rezultatach przeprowadzanych elektronicznie transakcji i transferach.

KLSE jest aktywnym członkiem szeregu organizacji finansowych, włącznie ze Światową Federacją Giełd - **World Federation of Exchanges - WFE**, Federacją Giełd Azji Wschodniej i Oceanii - **EAOSSEF**, Międzynarodowego Stowarzyszenia Usług Papierów Wartościowych - **ISSA** oraz Międzynarodowej Organizacji Komisji Papierów Wartościowych - **IOSCO**.

Grupa KLSE prowadzi także operacje typu *future* i *forward* na giełdach towarowych zagranicą przez Malaysia Derivates Exchange - MDEX oraz finansowych przez Labuan International Financial Exchange - LFX.

3.3. Operacje typu future i forward

MDEX, jako firma zależna od KLSE, jest giełdą dla operacji typu *future*. Zaspokaja rosnący popyt inwestorów na usługi związane z efektywnym zarządzaniem ryzykiem transakcji towarowych i na zróżnicowanie narzędzi w zakresie zarządzania inwestycjami portfelowymi.

MDEX przeprowadza transakcje na indeksach towarowych - Composite Index Futures Contract, przewidywanych opcjach - Composite Index Options Contract), na trzymiesięcznych transakcjach międzybankowych - Three month Kuala Lumpur Interbank Offered Rate futures contract, pięcioletnich obligacjach rządowych - Five-Year Malaysian Government Securities future contracts oraz na transakcjach dotyczących oleju palmowego - Crude Palm Oil Futures Contract.

Wszystkie transakcje na MDEX są obsługiwane przez Malezyjskie Biuro Maklerskie - Malaysian Derivates Clearing House, zarządzane niezależnie od MDEX, które zapewnia stabilność finansową przez gwarantowanie wszystkich transakcji, będących przedmiotem obrotu.

Giełda posiada w pełni z informatyzowany system transakcji, włącznie ze sprawozdawczością prowadzoną w czasie rzeczywistym i obsługą klientów indywidualnych, połączoną ze stałym monitoringiem i zarządzaniem ryzyka przez inwestorów.

• SYSTEM BANKOWY I FINANSOWY MALEZJI

4. Finansowe usługi zamorskie - Offshore Financial Services - OFS

4.1. Urząd usług finansowych w Labuan

The Labuan Offshore Financial Services Authority - LOFSA jest urzędem regulującym i koordynującym przedsięwzięcia na rzecz promocji i rozwoju Labuanu jako Międzynarodowego Zamorskiego Centrum Finansowego - International Offshore Financial Centre - IOFC.

LOFSA jako urząd nadzoruje pracę giełdy oraz usług finansowych takich jak banki, ubezpieczenia, papiery wartościowe, zarządzanie funduszami powierniczymi. Podejmuje także badania i prace rozwojowe oraz planuje rozwój i promocję IOFC.

Działalność Centrum w Labuan nie podlega zasadom kontroli i przepisom prawa malezyjskiego. W związku z tym zamorskie transakcje w Labuan nie podlegają ograniczeniom wymiany dewiz, ponieważ rachunki prowadzone są w walutach zagranicznych.

Aktualnie działa w Labuan ponad 3500 firm, funduszy powierniczych, banków, firm ubezpieczeniowych i związanych z sektorem ubezpieczeń, zarządzających funduszami inwestycyjnymi i leasingowych.

4.2. Zachęty dla korzystania z finansowych usług zamorskich - OFS

Działalność w strefie OFS obejmuje usługi bankowe, ubezpieczeniowe, handel, zarządzanie, licencjonowanie albo inną działalność o charakterze niehandlowym z wyłączeniem usług i operacji transportu i spedycji.

Zamorska działalność niehandlowa odnosi się do inwestycji w papiery wartościowe, giełdę, udziały w firmach, pożyczki, depozyty i nieruchomości przez firmę zamorską w jej własnym imieniu i nie podlega opodatkowaniu.

Podatek Minimalny - Minimum Tax

Firma działająca w strefie zamorskiej (offshore company), prowadząca **zamorską działalność handlową**, otrzymuje opcję płatności podatku w wysokości 3% od zysku zatwierdzonego audytem netto lub 20tys. MYR jednorazowego ryczałtu.

Firma działająca w strefie zamorskiej (offshore company), prowadząca **zamorską działalność niehandlową**, za pierwszy rok działalności nie płaci podatku, a w następnych latach ryczałt w wysokości 20tys. MYR.

Ulga w podatku od świadczonych usług

Każda osoba, włącznie z firmą albo pracownikiem w niej zatrudnionym, świadcząca usługi firmie zamorskiej w obszarze Labuanu, może korzystać ze zwolnienia z podatku od przychodu do łącznej wysokości 65% przychodu z tego źródła w danym roku obrachunkowym.

Powyższe dotyczy usług doradczych prawnych, podatkowych, finansowych i sekretarskich i usług świadczonych przez fundusze powiernicze zgodnie z *Kodeksem Firm Powierniczych Labuan* z 1990 roku.

Ulga w podatku od wynagrodzeń

Zagraniczne osoby fizyczne zatrudnione na stanowiskach kierowniczych w strefie zamorskiej Labuan mogą skorzystać ze zwolnienia z tytułu podatku od wynagrodzeń do łącznej wysokości do 50% całkowitego przychodu z tytułu zatrudnienia.

Inne ulgi i zwolnienia podatkowe

- od dywidendy otrzymywanej przez firmę zamorską;
- od dywidendy wypłacanej przez firmę zamorską, dywidenda wypłacana jest w całości;
- od dywidendy wypłacanej akcjonariuszom firmy macierzystej z dywidendy firmy zamorskiej;
- od dystrybucji przeprowadzanej przez firmę zamorską;
- od *royalties* – renty płaconej przez firmę zamorską osobom zagranicznym albo innej firmie zamorskiej w strefie Labuanu;

- od odsetek otrzymywanych od firmy zamorskiej przez osobę zagraniczną (*non-resident*), ale licencjonowaną do działalności na podstawie Ustaw: Prawo Bankowe i Instytucje Finansowe - *Banking and Financial Institutions 1989*, Islamskie Prawo Bankowe - *Islamic Banking Act 1983*, Prawo Ubezpieczeń - *Insurance Act 1963*, Islamskie Prawo Ubezpieczeń - *Takaful Act 1983*, lub przez inną firmę zamorską w strefie Labuanu;
- od odsetek otrzymywanych od osoby krajowej (*resident person*) innej niż osoba licencjonowana do działalności na podstawie powyższych aktów prawnych, lub przez inną firmę zamorską w strefie Labuanu;
- od opłat technicznych lub za zarządzanie płacone przez firmę zamorską osobie zagranicznej lub innej firmie zamorskiej w strefie Labuanu;
- od opłat leasingowych płaconych osobom zagranicznym z tytułu użytkowania własności na ruchomych środkach trwałych przez firmę zamorską licencjonowaną dla prowadzenia transakcji w strefie zamorskiej Labuanu.

Zwolnienie od opłat urzędowych

Zamorskie transakcje przeprowadzane przez firmę zamorską, włącznie z transferem akcji firmy zamorskiej, są zwolnione z opłat urzędowych z tego tytułu.

• SYSTEM BANKOWY I FINANSOWY MALEZJI

5. Zasady Kontroli Dewizowej

W miarę odzyskiwania stabilności na rynku krajowym i zagranicznym, ograniczenia dotyczące przepływu kapitału i wymiany dewizowej wprowadzone od 1 sierpnia 1998 roku ulegają stopniowej liberalizacji. Głównym elementem złagodzenia było zniesienie systemu opłat z tytułu inwestycji portfelowych w maju 2001 roku. Od tego czasu, obowiązuje zasada swobodnego transferu środków dewizowych dla każdej inwestycji zagranicznej w Malezji, włącznie z rynkiem kapitałowym.

Zasady przepływu kapitału pozostają względnie liberalne, łącznie z polityką kontroli pieniężnych przepływów bankowych. W celu monitorowania i sporządzania bilansów, osoby krajowe zobowiązane są wypełniać sprawozdania statystyczne (formularze P i R) dla każdej płatności większej niż 10 tys. MYR dokonywanej na rzecz osób zagranicznych (*no-residents*). Pozwolenia dotyczą zwykle większych transferów dewizowych z/do Malezji, i mają na celu, w opinii władz malezyjskich, zapewnienie finansowej stabilności rynku finansowego.

Występujące, w opinii władz malezyjskich, pewne zasady ograniczeń w swobodnym transferze walut mają na celu uniknięcie terroryzmu finansowego i *prania* brudnych pieniędzy. Restrykcje finansowe i handlowe dotyczą jakichkolwiek kontaktów z Państwem Izrael.

Zasady wymiany dewiz

5.1. Rachunki dewizowe osób krajowych (*Residents*)

Osoby krajowe (*Residents*) mogą otwierać dewizowe rachunki w bankach komercyjnych Malezji w celu obsługi transakcji eksportowych od 1 do 10 mln USD, w zależności od faktur eksportowych, zgodnie z poniższą tabelą:

Zagregowany limit w USD	Średni miesięczny zafakturowany wynik eksportu w MYR
1 000 000	do 1 000 000
3 000 000	od 5 000 000 do 10 000 000
5 000 000	od 10 000 000 do 20 000 000
10 000 000	> 20 000 000

Firmy korzystające z krajowych kredytów, mogą otwierać rachunki dewizowe w walutach zagranicznych dla regulowania należności innych niż procedury eksportowe, do zagregowanej wysokości 500 tys. USD w komercyjnych bankach Malezji i w licencjonowanych bankach zamorskich strefy Labuan-LOFSA.

Firmy nie korzystające z kredytów krajowych mogą otwierać rachunki dewizowe w walutach zagranicznych w zamorskich bankach komercyjnych stref wolnego handlu (Labuan-LOFSA) i w zagranicznych oddziałach banków malezyjskich dla regulowania należności innych niż procedury eksportowe, bez ograniczenia co do limitu zagregowanej wysokości.

Osoby fizyczne na stałe zamieszkałe w Malezji (*residents*) mogą także otwierać rachunki dewizowe w walutach zagranicznych dla celów kształcenia za granicą oraz zatrudnienia do zagregowanej wysokości 100tys. USD w komercyjnych bankach Malezji i w licencjonowanych bankach zamorskich strefy Labuan-LOFSA oraz do wysokości 50tys. USD w bankach zagranicznych.

5.2. Rachunki dewizowe osób zagranicznych (*Non-Residents*)

Banki komercyjne i handlowe mogą otwierać rachunki dewizowe w walutach obcych **osobom zagranicznym (*non-residents*)**, bez ograniczeń w dokonywaniu operacji bankowych.

5.3. Operacje na rachunkach bieżących

Zapłata za import towarów i usług

Nie istnieją ograniczenia dotyczące zapłaty za import towarów i usług, zapłata jednak musi być dokonana w walucie obcej, za wyjątkiem waluty izraelskiej – *szekli* (ISS).

Procedury eksportowe

Zapłata z tytułu transakcji eksportowej musi być przekazana do Malezji w walucie obcej zgodnie z harmonogramem zawartym w kontrakcie, nie później niż 6 miesięcy od daty wysłania towaru. Zapłata musi być następnie konwertowana na walutę malezyjską (MYR) lub ulokowana w akceptowanej walucie obcej na rachunku banku komercyjnego w strefie zamorskiej wolnego handlu, z limitem zagregowanym transakcji od 1 do 10 mln. USD.

Dla transakcji eksportowych, w których wartość wysyłki towaru na bazie *FOB* przekracza 100tys. MYR, eksporterzy zobowiązani są przedłożyć formularz (*Form KPW X*) władzom celnym w czasie odprawy, chyba że transakcja przeprowadzana jest za pośrednictwem systemu elektronicznego *Electronic Data Interexchange - EDI*.

5.4. Operacje na Rachunkach Transakcji Kapitałowych

Bezpośrednie Inwestycje Zagraniczne BIZ - Foreign Direct Investment

Inwestorzy zagraniczni BIZ mogą swobodnie inwestować w rynek kapitałowy i transferować środki finansowe - kapitał, zysk, dywidendy, odsetki.

Inwestycje za granicą przez osoby krajowe (*residents*)

Osoby krajowe muszą otrzymać zgodę organu Kontroli Wymiany Zagranicznej - Controller of Foreign Exchange - CFE na przekazanie sum przekraczających 10tys. MYR lub równoważną w innej walucie na inwestycje za granicą.

Uzyskiwanie kredytu od osób zagranicznych (*non-residents*)

Osoba krajowa może otrzymywać kredyty w walucie zagranicznej do wartości 5 mln. MYR w postaci zagregowanej od banku licencjonowanego, banku handlowego lub osoby zagranicznej. W momencie przekroczenia limitu niezbędne jest uzyskanie *ex ante* zgody organu Kontroli Wymiany Zagranicznej – CFE.

Jednak osoba krajowa nie może uzyskać kredytu w walucie krajowej (MYR) od osoby zagranicznej bez wyprzedzającej transakcję zgody organu CFE.

Dla kredytów otrzymywanych w walucie zagranicznej o wartości od 1 do 5 mln. MYR, osoby krajowe przekazują jedynie informację w tej sprawie do organu CFE.

Nie ma ograniczeń w zakresie zwrotu zaciągniętego kredytu otrzymanego od osoby zagranicznej pod warunkiem przestrzegania zasad transferu dewizowego.

Kredyty dla osób zagranicznych (*non-residents*)

Banki komercyjne mogą swobodnie udzielać kredytów w walucie zagranicznej osobom zagranicznym dla jakiegokolwiek celu z wyjątkiem zakupu ziemi w Malezji.

Krajowe instytucje finansowe mogą również udzielać kredytów osobom zagranicznym w walucie krajowej (MYR) na zasadach:

- dla finansowania i nabywania nieruchomości lub ich rozwijania w Malezji w wysokości nie przekraczającej 3. kredytów, dostosowanych do wewnętrznych kryteriów oceny;
- w przypadku otrzymania przez osobę zagraniczną jednego kredytu na cele mieszkaniowe uzyskanego od firmy krajowej, zgodnie z zasadami i warunkami zakupu nieruchomości w Malezji, krajowe instytucje finansowe mogą przyznać kredyty osobie zagranicznej w walucie krajowej (MYR) dla celów finansowania i nabywania nieruchomości lub ich rozwijania w Malezji z zagregowanej wysokości nie przekraczającej 2. kredytów;
- nieruchomości finansowane z zaciągniętych na ten cel kredytów nie muszą być przeznaczone do użytkowania przez osoby zagraniczne;
- wszystkie zakupy nieruchomości podlegają wytycznym Komitetu Inwestycji Zagranicznych - Foreign Investment Committee.

Inne Kredyty w walucie malezyjskiej (MYR)

Osoby zagraniczne mogą zaciągać także kredyty dla nabywania pojazdów w Malezji dla własnego użytku. Ponadto instytucje bankowe mogą przyznać osobom zagranicznym kredyty do łącznej wysokości nie przekraczającej 200tys. MYR na inne cele. Dla zaciągania kredytów w większej wysokości niezbędne jest pozwolenie organu Kontroli Wymiany Zagranicznej – CFE.

Krajowe biura maklerskie mogą zwiększać uzyskiwanie kredytów przez osoby zagraniczne na zakup akcji i udziałów firm, znajdujących się na liście giełdowej KLSE, pod warunkiem stosowania się do procedur giełdowych.

5.5. Rozliczenia między firmami

Firma krajowa może dokonywać operacji na jednym lub więcej rachunków z jakąkolwiek firmą zagraniczną pod warunkiem, że wyciąg z każdej operacji przekazany jest do organu Kontroli Wymiany Zagranicznej – CFE najpóźniej na 10 dni po zakończeniu miesiąca, w którym dokonywana była operacja.

Rozliczenia między firmami nie mogą dotyczyć zapłaty za eksport towarów malezyjskich oraz spłaty zadłużenia zaciągniętego przez inne firmy malezyjskie.

Firmy krajowe zobowiązane są do uzyskania uprzedniego pozwolenia organu CFE dla zrównoważenia (kompensacji) swoich rozliczeń eksportowych i importowych z firmą zagraniczną.

Kontakty handlowe z Państwem Izrael i rozliczenia w sheklach izraelskich (ISS) mogą być prowadzone wyłącznie za uprzednim pozwoleniem organu Kontroli Wymiany Zagranicznej – CFE.

5.6. Rodzaje kredytów w walucie krajowej dla firm kontrolowanych przez osoby zagraniczne (*non residents*)

Osoba krajowa (*resident*) może przyznać kredyt w walucie krajowej (MYR) firmie kontrolowanej przez osobę zagraniczną (*Non-Resident Controlled Company* - NRCC), działającej w Malezji do łącznej wysokości 10mln. MYR, a także dowolny krótkoterminowy kredyt kupiecki ze spłatą w ciągu 12 miesięcy.

Dla pożyczek krajowych przekraczających 10 mln. MYR, NRCC musi uzyskać uprzednie pozwolenie organu kontrolnego CFE. Dla tego typu transakcji udział kredytów nie może przekraczać jednej trzeciej wysokości zadłużenia, jakie firma NRCC posiada na rynku krajowym. Co oznacza, że całkowity wewnętrzny dług krajowy firmy NRCC nie może przekroczyć trzykrotnej wysokości jej kapitału zakładowego (*gear ratio* 1:3).

W całości kredytu przyznanego NRCC przez krajowe instytucje bankowe Malezji, udział kredytów przyznanych przez instytucje zagraniczne może wynosić co najwyżej połowę wysokości jej kapitału zakładowego (*gear ratio* 1:2).

Firma NRCC może zgromadzić kapitał krajowy przez emisję prywatnych papierów dłużnych (*Private Debt Securities*) niezależnie od wysokości, w zgodności z Wytycznymi Kontroli Wymiany dla Prywatnych Papierów Dłużnych - Exchange Control Guideline for Private Debt Securities, jednak zasada przełożenia, co do oceny zadłużenia firmy (*gear ratio* 1:3) oraz udziału instytucji malezyjskich w finansowaniu (*gear ratio* 1:2), jest obowiązująca.

Odstępstwa od powyższych zasad ograniczających są możliwe w przypadku emisji papierów dłużnych w systemie przetargu elektronicznego. Kapitał zebrany w drodze emisji obligacji musi być użyty dla celów produkcji i uzyskać uprzednią aprobatę organu kontroli CFE, jeżeli ma być on przeznaczony dla finansowania inwestycji zagranicą i/lub dla refinansowania pożyczek zamorskich uzyskanych w strefie wolnego handlu.

5.7. Inwestycje portfelowe

Osoby zagraniczne, które nie są bezpośrednimi zagranicznymi inwestorami mogą swobodnie transferować posiadane przez nich fundusze do/z kraju pochodzenia. Transfer środków pochodzących z operacji przeprowadzonych w walucie krajowej (MYR), dywidendy, odsetki, prowizje i opłaty musi być dokonywany w obcych walutach.

5.8. Rachunki zagraniczne podmiotów zagranicznych

Instytucje bankowe Malezji mogą dla osób zagranicznych (*non-residents*) uruchamiać rachunki bankowe w walucie krajowej (MYR), które określane są mianem *rachunków zewnętrznych* - *External Accounts*. Nie ma ograniczeń dla wykonywanych na nich operacji dla osób zagranicznych zatrudnionych lub studiujących w Malezji, banków centralnych, ambasad, konsulatów i organizacji międzynarodowych i ponadnarodowych, uznawanych przez rząd Malezji.

5.9. Przyznawanie specjalnego statusu wybranym firmom

Podmioty zamorskie w Strefie Wolnego Handlu Labuan – IOFC

Podmioty utworzone w strefie IOFC posiadają status osoby zagranicznej (*non-resident*) dla celów kontroli wymiany zagranicznej, jeżeli są zarejestrowane zgodnie z Ustawą o Firmach Zamorskich - *Offshore Companies Act 1990* i/lub licencjonowane zgodnie z Ustawą Prawo Bankowe Zamorskie - *Offshore Banking Act 1990*. Firmy te mogą swobodnie przeprowadzać transakcje i operacje bankowe w walutach zagranicznych. Również są uprawnione do posiadania rachunków w zamorskich bankach malezyjskich, w celu pokrywania ich statutowych i administracyjnych wydatków na terenie Malezji.

Licencjonowane banki zamorskie w strefie IOFC mogą przyjmować płatności w walucie MYR od osób krajowych, pochodzące z opłat, prowizji, dywidend albo depozytów.

Zamorskie instytucje ubezpieczeniowe w strefie IOFC mogą używać własnych rachunków prowadzonych w walucie MYR dla otrzymywania premii ubezpieczeniowej, likwidacji szkód i reasekuracji krajowych firm ubezpieczeniowych.

Podmioty w Strefie Multimedialnego Superkorytarza (Multimedial Super Corridor – MSC)

Firmy działające w strefie MSC zarejestrowane jako osoby prawne są zwolnione z kontroli wymiany z zagranicą pod warunkiem przyznania im przez odpowiedniego statusu przez Korporację Rozwoju Multimedialnego - Multimedia Development Corporation – MDC i przedkładania danych statystycznych dla celów monitoringu.

Zwolnienia powyższe dotyczą wyłącznie transakcji przeprowadzonych we własnym imieniu i na własny rachunek. Uprzednie zezwolenie jest niezbędne dla przeprowadzania transakcji w walucie Państwa Izrael.

Biura przedstawicielskie - Operational Headquarters – OHQs

Zaakceptowane **OHQs** mogą otwierać rachunki w walucie malezyjskiej (MYR) lub w walutach obcych w komercyjnych bankach Malezji celem zapłaty za transakcje eksportowe w walucie zagranicznej do łącznej dziennej wysokości równowartości 10mln. USD, niezależnie od sumy figurującej na fakturach eksportowych.

OHQs mogą także otwierać rachunki w walutach zagranicznych w komercyjnych bankach Malezji, licencjonowanych bankach zamorskich strefy Labuanu-IOFC lub w bankach zagranicznych dla kredytowania należności w walutach zagranicznych, innych niż zapłata za eksport, bez ograniczeń.

Biura Przedstawicielskie mogą otrzymać kredyt na dowolną sumę w walucie zagranicznej od komercyjnych banków malezyjskich i banków handlowych w Malezji oraz od osób zagranicznych dla własnego użytku. Kredyt taki może zostać przyznany także ich firmom zależnym za granicą albo zainwestowany za granicą, jeżeli ich łączne zobowiązania z tytułu kredytu w walucie krajowej (MYR) nie przekraczają 10 mln MYR.

Międzynarodowe Centra Zamówień - International Procurement Centre - IPC

Zaakceptowane **IPC** mogą realizować dowolną, co do wielkości transakcję eksportową w walucie zagranicznej zdeponowanej w zamorskim banku komercyjnym, wyłącznie dla zatwierdzonych działań własnych.

IPC mogą także wchodzić w operacje typu *forward* i *future* z zamorskimi bankami komercyjnymi dla oddzielenia ryzyka związanego o zaplanowanym wolumenem obrotu.

• LIBERALIZACJA PRZEPISÓW SYSTEMU BANKOWEGO I FINANSOWEGO

NOWE REGULACJE PRAWNO-ADMINISTRACYJNE DOSTĘPU DO RYNKU ORAZ NOWE PRZEPISY DOTYCZĄCE SYSTEMU BANKOWEGO I FINANSOWEGO

1. Obrót nieruchomościami w Malezji - zmiany w polityce podatkowej

Od **1 kwietnia 2007 r.** zniesiony został podatek od sprzedaży nieruchomości, który obowiązywał w Malezji, w niezmiennionej wysokości od 1975 r. Podatek dotyczył transakcji sprzedaży nieruchomości w okresie pierwszych pięciu lat od jej nabycia. Wprowadzenie tego podatku miało na celu zmniejszenie spekulacyjnego obrotu nieruchomościami. Dotychczas obowiązujące przepisy nakładały na obywateli malezyjskich obowiązek zapłacenia 30% podatku od wartości sprzedanej nieruchomości w przypadku sprzedaży w okresie 2. pierwszych lat od jej nabycia. Po tym okresie wielkość podatku wynosiła 5%. W przypadku obcokrajowców, podatek ten wynosił również 30%, ale przez okres 5. lat od nabycia. Po tym czasie wielkość zobowiązań podatkowych, wynosiła podobnie jak w przypadku obywatela malezyjskiego 5%.

To była od dawna oczekiwana decyzja przez deweloperów i inwestorów. Dodatkowo, zliberalizowano inne przepisy dotyczące zakupu nieruchomości przez obcokrajowców.

W przypadku zakupu luksusowych apartamentów, o wartości powyżej 500tys. MYR, nie będzie wymagana zgoda Zagranicznego Komitetu Inwestycyjnego. Ponadto obcokrajowcy mogą ubiegać się jednocześnie o więcej niż trzy kredyty na zakup nieruchomości (pod warunkiem spełnienia określonych kryteriów bankowych). Ta decyzja jest dopełnieniem wprowadzonego wcześniej programu rządowego: ***Malezja - Twój drugi dom***, dotyczącego obcokrajowców zamierzających osiedlić się w Malezji w wieku emerytalnym.

Oczekuje się, że wymienione powyżej przepisy, dotyczące podatku od nieruchomości, jak i pozostałe ułatwienia, wpłyną pozytywnie na dynamikę wzrostu sektora budownictwa Malezji, który pomimo podejmowanych przez rząd działań, wykazywał dotychczas ujemne (choć, ulegające z roku na rok systematycznej poprawie) wskaźniki wzrostu.

2. Nowe kryteria dla firm malezyjskich notowanych na giełdzie w Kuala Lumpur jako giełdowych firm BUMIPUTRA

Ministerstwo Finansów Malezji w okólniku z **27 lutego 2007 r.** ogłosiło nowe kryteria, jakie stawiane będą malezyjskim firmom giełdowym, celem przyznania im statusu firmy BUMIPUTRA (*Bumiputra* to status firmy należącej do rdzennych Malajów) notowanej na giełdzie w Kuala Lumpur:

- przynajmniej 35% udziałów firmy giełdowej winno być bezpośrednią własnością *Bumiputra*;
- liczba udziałów pojedynczego udziałowca, nie będącego *Bumiputra*, nie powinna stanowić więcej niż 10% udziałów lub łączna wielkość pojedynczych udziałów, nie należących do Bumiputra, nie powinna przekraczać 24%;

- akcje udziałowców *Bumiputra* w formie: organizacji, instytucji, grupy lub firmy nie powinny być bezpośrednio bądź pośrednio powiązane z jakąkolwiek inną osobą prawną, nie posiadającą statusu *Bumiputra*;
- liczba osób *Bumiputra*, będących członkami zarządu, ścisłego kierownictwa firmy lub członkami rady nadzorczej musi stanowić co najmniej 51%;
- prezesem zarządu firmy, dyrektorem zarządzającym oraz kierownikiem pionu wykonawczego muszą być również osoba o statusie *Bumiputra*;
- firma będzie zmierzać w kierunku zwiększania udziału *Bumiputra* w swojej działalności.

Nowe regulacje w Malezyjskim Kodeksie Przejęć i Fuzji - *Malaysian Code of Takeovers and Mergers 1998*

Od **21 marca 2007 r.** aplikacje dotyczące zlecenia sprzedaży/zakupu udziałów lub majątku trwałego spółek publicznych, będą rozpatrywane w ciągu 1. dnia, a nie jak dotychczas w ciągu 21. dni.

Dotyczy zwłaszcza przypadków:

- już wystawionej dokumentacji zakupu majątku trwałego spółki lub nabycia udziałów w płatności gotówkowej;
- osoba, będąca udziałowcem danej firmy, zamierza dokupić pozostałe udziały spółki,
- firma zamierza wykupić udziały własne.

Sekcja 12(1) Malezyjskiego Kodeksu Przejęć i Fuzji podaje dodatkowo przypadki konieczności ogłoszenia natychmiastowej informacji kiedy:

- firma jest przedmiotem plotek lub spekulacji o możliwym przejęciu;
- wartość udziałów spółki wykazuje raptowny spadek lub raptowny wzrost z uwagi na potencjalną fuzję lub przejęcie.

Więcej informacji jest podanych na malezyjskich stronach internetowych:

<http://www.gov.my/MyGov/BI/Directory/Business/BusinessByLifeCycle/ManageBusiness/TakeOverAndMergers>

4. Zmiany na giełdzie Papierów Wartościowych w Malezji

Od dnia **30 marca 2007 r.** nowe papiery wartościowe wyemitowane w wyniku dokonanych podziałów, konsolidacji i na poczet dywidend, będą ogłoszone i kwotowane na giełdzie w Malezji, w następnym dniu po zakończeniu pracy giełdy. Obrót tymi papierami będzie ograniczony do 11. dni giełdowych.

5. BANK NEGARA MALAYSIA liberalizuje politykę wymiany walutowej

Mając na uwadze dalszą liberalizację rynku walutowego oraz dalszy rozwój rynku finansowego i kapitałowego Malezji, od **1 kwietnia 2007 roku** Bank Negara Malaysia - BNM wprowadził pakiet nowych instrumentów polityki pieniężnej, które m.in.:

- znoszą dotychczas obowiązujący w bankowości malezyjskiej, dzienny, 20% limit netto transakcji walutowych (20% limit netto dotyczył dokonywanych przez banki transakcji kupna i sprzedaży walut bezpośrednio ze sobą nie powiązanych) i nie mógł przekroczyć 20% wielkości kapitału zakładowego banku. Aktualnie banki będą mogły same ustalać takie limity netto i przekazywać je do BNM w codziennych raportach, w oparciu o własne wewnętrzne przepisy bankowe;
- znoszą dotychczas obowiązujące limity kwotowe wysokości rachunków dewizowych rezydentów malezyjskich (to jest osoby narodowości malezyjskiej oraz obcokrajowcy posiadający prawo stałego pobytu w Malezji) prowadzonych przez licencjonowane banki;
- rozszerzają kompetencje banków inwestycyjnych, które aktualnie będą mogły prowadzić rozliczenia w walutach zagranicznych, jak również pełnić funkcję banków komercyjnych pod specjalnym nadzorem bankowym;
- wprowadza się dalsze ułatwienia dla nie-rezydentów (obcokrajowcy), które są firmami maklerskimi oraz filiami zagranicznych banków nadzorczych, w pozyskiwaniu ponad limitowych kredytów w walucie malezyjskiej od licencjonowanych banków działających na terenie Malezji,

- znosi się dotychczas obowiązujący limit udzielania pożyczek (3) dla nie-rezydentów przez rezydentów malezyjskich na sfinansowanie zakupu mieszkania/powierzchni handlowej lub jego budowy;
- licencjonowane banki zagraniczne działające na terenie Malezji będą mogły nominować swoje zagraniczne filie do zarządzania aktywami klientów, nie będących rezydentami malezyjskimi, w walucie malezyjskiej;
- znosi się dotychczas obowiązujące ograniczenia, nałożone na zamorskie banki działające na terenie Malezji Wschodniej (strefa wolnego handlu Labuan) do prowadzenia transakcji finansowych w walucie malezyjskiej w imieniu nie-rezydentów;
- limit pożyczek udzielanych na rzecz firm-rezydentów przez licencjonowane banki malezyjskie oraz pożyczek udzielanych przez nie-rezydentów w walutach obcych, a także w postaci zagranicznych papierów wartościowych będzie podwyższony do kwoty 100 mln. MYR (dotychczasowy limit 50 mln.);
- rezydenci będą mogli zabezpieczyć spłatę udzielonych pożyczek w walutach obcych do pełnej wartości zobowiązań;
- wprowadza się dalsze ułatwienia w postaci zwiększenia limitów transferów pieniężnych, w przypadku dokonywania inwestycji za granicą przez indywidualnych rezydentów ze 100 tys. do 1 mln. MYR oraz przez korporacje o statusie rezydenta z 50 mln. do 100 milionów MYR;
- zwiększa się limit inwestycyjny w zagraniczne papiery wartościowe dla rezydentów instytucjonalnych do 50 mln. MYR;
- fundusze inwestycyjne i powiernicze, działające na terenie Malezji, będą mogły inwestować w zagraniczne papiery wartościowe do wysokości 50% swoich aktywów;
- korporacje o statusie zarówno rezydenta jak i nie-rezydenta będą mogły wykorzystać przychody uzyskane z pierwotnej publicznej emisji akcji na giełdzie malezyjskiej za granicą;
- korporacje o statusie rezydenta będą mogły dzielić się przychodami z tytułu ich notowań na zagranicznych giełdach towarowych z innymi korporacjami o statusie rezydenta, w ramach tej samej grupy przedsiębiorstw w Malezji;
- znosi się dotychczasowe ograniczenia obowiązujące pomiędzy rezydentami, co do rozliczania wzajemnych płatności w walutach obcych;
- rezydenci będą mogli otwierać i posiadać konta w walutach obcych do wykorzystania w każdym celu (dotychczas można było posiadać konto bankowe w walucie obcej tylko w związku z podjęciem nauki za granicą, bądź zatrudnieniem za granicą).

6. Dodatkowe zachęty inwestycyjne dla regionu *ISKANDAR* (Stan *Johor Baru*)

Region *ISKANDAR* w malezyjskim stanie Johor Baru nawiedziły w ostatnim okresie poważne podwodzie, powodując znaczne straty materialne. Mając na uwadze szybką likwidację skutków klęski żywiołowej i aktywizację działalności gospodarczej na tym terenie (bliskie sąsiedztwo Singapuru), władze malezyjskie podjęły decyzje o wprowadzeniu dodatkowych zachęt skierowanych właśnie do tej strefy.

Wprowadzone ułatwienia dotyczyć będą sektora przemysłowego, usług edukacyjnych, usług doradczo-konsultacyjnych w ramach sektora bankowego, usług w zakresie ochrony zdrowia, usług w zakresie logistyki oraz usług turystycznych.

Wprowadzone przepisy dotyczące strefy *ISKANDAR* obejmować będą m.in.

- zaniechanie poboru podatku dochodowego od firm w okresie 10. lat, nie dłużej jednak niż do końca roku 2015;
- zwolnienie z opodatkowania wynagrodzeń z tytułu świadczonych usług technicznych oraz praw autorskich w okresie do 31 grudnia 2015 r. – dotyczy to osób nie posiadających prawa stałego pobytu (*non residents*);
- wyłączenie potencjalnych inwestycji w regionie *ISKANDAR* z zasad regulowanych przez Komitet ds. Inwestycji Zagranicznych - Foreign Investment Committee, który jest organem Centralnego Urzędu Planowania Malezji przy Kancelarii Premiera. Ta nowa regulacja daje inwestorowi zagranicznemu prawo posiadania 100% udziałów w realizowanej przez niego inwestycji, bez faworyzowania inwestorów o statusie *Bumiputra*, których udział jako inwestora lokalnego w inwestycji, zgodnie z obowiązującymi w pozostałej części Malezji przepisami, nie może być mniejszy niż 30%;

- pełna swoboda w poszukiwaniu i pozyskiwaniu kapitału, w tym również kapitału zagranicznego;
- ułatwienia w zakresie procedur imigracyjnych oraz zniesienie ograniczeń, zwłaszcza jeśli chodzi o zatrudnianie zagranicznych ekspertów.

5. Zmiana przepisów dotyczących bankowości islamskiej

Podczas Światowego Islamskiego Forum Finansowego w Kuala Lumpur, które miało miejsce **26-29 marca 2007 r.**, rząd Malezji poinformował o podjętych, kolejnych decyzjach, co do rozwoju i wspierania islamskiego systemu finansowego na terenie kraju. Działające w Malezji islamskie instytucje finansowe mogą teraz korzystać z dodatkowych ulg i udogodnień takich jak:

- uproszczenie procedur rejestracyjnych filii lub nowopowstających islamskich instytucji finansowych;
- zawieszenie pobierania opłat manipulacyjnych od operacji bankowych zarówno w walutach obcych jak i w walucie malezyjskiej (MYR) przez okres 10 lat;
- możliwość nabywania nieruchomości do użytku własnego na prawach własności;
- zawieszenie pobierania podatków od realizowanego przychodu lub zysku przez nie-rezydentów islamskich, w ramach inwestycji w nieislamskie zagraniczne papiery wartościowe;
- zarówno zagraniczne jak i lokalne podmioty gospodarcze o statusie firmy islamskiej będą mogły ubiegać się o licencje na prowadzenie wymiany handlowej w walutach obcych, z możliwością ubiegania się o wakacje podatkowe;
- islamskie fundusze inwestycyjne i powiernicze zarządzające funduszami zagranicznych inwestorów w walutach obcych, mogą także liczyć na ulgi podatkowe, udzielane w indywidualnych przypadkach;
- Malezyjskie Islamskie Centrum Finansowe - MIFC otrzymało zgodę na zatrudnianie finansistów zagranicznych na warunkach kontraktów długoterminowych, celem przyciągnięcia większej liczby wysoko wykwalifikowanej kadry bankowców i finansistów.

6. Malezja – centrum finansowym

Wymienione powyżej zmiany w systemie bankowości i finansów Malezji są częścią kolejnego, dziewiątego 5. letniego planu rozwoju gospodarczego Malezji, który kładzie duży nacisk na **dalszą poprawę efektywności zarządzania finansowego i przepływów finansowych, dalszy intensywny rozwój sektora usług, wzmocnienie rynku kapitałowego Malezji**, przy współudziale zarówno lokalnych instytucji finansowych i banków malezyjskich, **jak i podmiotów zagranicznych, rozszerzanie rynku papierów wartościowych i giełd towarowych oraz promocję Malezji jako regionalnego centrum finansowego**. W procesie tworzenia i rozszerzania nowoczesnego systemu bankowości i finansów dużą rolę przypisuje się także rozwijaniu i wspieraniu **islamskiego systemu finansowego**. W tym celu powołano na początku 2006 roku ***International Centre for Education in Islamic Finance***, którego zadaniem jest szkolenie wysoko wykwalifikowanej kadry bankowców i finansistów dla obsługi finansów świata islamskiego, z Malezją, jako centrum finansowym.

Według opinii tutejszych ekonomistów i finansistów rząd malezyjski zbyt długo opóźniał wprowadzenie nowych przepisów i wstrzymywał szersze otwarcie Malezji na wejście obcego kapitału w sferę bankowości i finansów Malezji. Nie brakuje jednak i takich opinii (Bank Negara Malaysia), że była to świadoma polityka rządu i banku centralnego BNM, ażeby przygotować malezyjskie instytucje finansowe i rynek finansowy do wyzwań, jakie staną aktualnie przed nimi w związku z liberalizacją i otwarciem Malezji na zagraniczne banki i instytucje finansowe, zwłaszcza w świetle postępujących procesów globalizacji światowego systemu finansowego.

• PROCEDURY IMIGRACYJNE

1. Zasady ogólne.

Wszystkie osoby wjeżdżające do Malezji muszą posiadać ważne dokumenty podrózne, jak również wizę uzyskaną przez ambasady malezyjskie za granicą. Z obowiązku wizowego zwolnieni są obywatele państw *Commonwealth* (z wyjątkiem Indii, Bangladeszu, Pakistanu, Sri Lanki, Kamerunu, Mozambiku i Nigerii) oraz krajów ASEAN. Obywatele polscy, jak również znacznej większości państw europejskich, mogą przebywać w Malezji do 90 dni bez obowiązku uzyskania wizy.

2. Wjazd do Malezji

2.1 Wjazd w celach turystycznych i biznesowych

Obcokrajowcy (z wyjątkiem osób posiadających prawo stałego pobytu) wjeżdżają na teren Malezji w celach turystycznych lub w celach biznesowych na podstawie ważnego paszportu i wizy (jeśli jest wymagana).

Formalnie osobom deklarującym pobyt turystyczny nie wolno podejmować żadnych działań związanych ze sprawami biznesowymi jak: negocjacje, eksplorowanie możliwości biznesowych, przedstawianie próbek produktów, relacje dla mediów, udział w imprezach sportowych itp. – należy w takich przypadkach zadeklarować wjazd w celach biznesowych.

Osoby deklarujące oba powyższe cele wjazdu nie mają prawa podjąć pracy w Malezji.

2.2 Wjazd w celach innych niż turystyczne i biznesowe.

Osoby wjeżdżające w celach innych niż wyżej wymienione muszą uzyskać odpowiednie pozwolenia wjazdu stwierdzające cel ich pobytu. Praktycznie oznacza to uzyskanie wizy w odpowiedniej ambasadzie malezyjskiej za granicą.

Malezja przewiduje następujące rodzaje wiz zezwalających na wjazd do Malezji w celach innych niż turystyczne i biznesowe:

- wiza z pozwoleniem na czasowe zatrudnienie – wydawana dla osób przyjeżdżających w celu świadczenia pracy na ściśle określony okres czasu, zwykle dla robotników;
- wiza z pozwoleniem na pracę – wydawana jest cudzoziemcom, którzy przekraczają granicę w celu podjęcia pracy w ramach kontraktu na okres minimum 2 lat;
- wiza z pozwoleniem na pracę dla specjalistów - wydawana jest cudzoziemcom, którzy przekraczają granicę w celu podjęcia pracy w ramach kontraktu krótkookresowego i wydawana jest jednorazowo na okres nie przekraczający 12 miesięcy;
- wiza dla członków rodziny osób posiadających wizę z pozwoleniem na pracę;
- wiza studencka.

3. Zatrudnianie obcokrajowców.

Firmy zagraniczne mogą zatrudniać obcokrajowców pod pewnymi warunkami, które podawane są w formie tzw. wskazówek obowiązujących w Malezji:

- firma z wpłaconym kapitałem (zagranicznym), co najmniej 2 mln USD, ma prawo zatrudnić 5. obcokrajowców, w tym także na tzw. stanowiskach kluczowych (tzn. przeznaczonych dla permanentnego zatrudniania obcokrajowców);
- firma z wpłaconym kapitałem (zagranicznym) mniejszym niż 2 mln USD:
 - podania o pozwolenie na pracę na stanowisku kluczowym może być rozpatrywane, jeżeli wpłacony kapitał zagraniczny wynosi nie mniej niż 500 tys. MYR – dopuszczana jest pewna elastyczność w przestrzeganiu tej zasady;
 - na stanowiska dyrektorów wykonawczych i inne wyższe stanowiska kierownicze, które wymagają wysokich kwalifikacji zawodowych i dużego doświadczenia, obcokrajowcy mogą być zatrudnieni do 10 lat, pod warunkiem przygotowywania personelu malezyjskiego przewidzianego na przejście stanowisk po tym okresie czasu;
 - na stanowiska niekierownicze, które wymagają wysokich kwalifikacji zawodowych i dużego doświadczenia, obcokrajowcy mogą być zatrudnieni do 5 lat, pod warunkiem przygotowywania personelu malezyjskiego przewidzianego na przejście stanowisk po tym okresie czasu.

Obcokrajowcy, którzy zmieniają stanowisko nawet w ramach tej samej firmy muszą występować o nową wizę, zezwalającą na pracę na nowym stanowisku.

4. Aplikowanie o stanowiska dla obcokrajowców.

Podania o zatrudnienie obcokrajowców powinny być składane do Malezyjskiej Agencji Rozwoju Przemysłu - MIDA wraz z aplikacją firmy o zatwierdzenie projektu, z którym to zatrudnienie jest związane, jakkolwiek mogą one być złożone w terminie późniejszym.

Procedurę tę stosuje się do nowych projektów (firm) przemysłowych lub w przypadku rozszerzenia zakresu projektu lub produkcji.

W pozostałych wypadkach podania składa się do Malezyjskiego Centralnego Urzędu Emigracyjnego w Kuala Lumpur.

5. Zatrudnianie zagranicznych robotników.

Dopuszcza się zatrudnianie zagranicznych robotników do następujących prac: na budowach, plantacjach, usługach (pomoc domowa, pracownicy hoteli) oraz w przemyśle.

Pozwolenia wydaje się na zatrudnienie robotników tylko z niektórych krajów, np. Birmy (Myanmaru), Indii, Indonezji, Kazachstanu, Laosu, Nepalu, Filipin, Sri Lanki, Tajlandii, Uzbekistanu i Wietnamu.

• ZATRUDNIANIE PRACOWNIKÓW

Warunki zatrudnienia w Malezji regulowane są przez szereg aktów prawnych:

Employment Act 1955 - precyzuje minimalne warunki jakie pracodawca musi zapewnić pracownikowi.

Labour Ordinances of Sabah and Sarawak - określają szczególne warunki zatrudnienia w stanach Sabah i Sarawak,

Employees Provident Fund Act 1951 - określa wysokość stawek odprowadzanych na ubezpieczenie emerytalne pracowników (składka EPF). Zgodnie z tą regulacją prawną wszyscy pracodawcy i pracownicy (z wyjątkiem obcokrajowców) muszą wносить składki na powyższy cel w wysokościach odpowiednio: 12% i 11% od miesięcznych pobrań (są to minimalne stawki, które można dobrowolnie podwyższyć). Według ostatnich uregulowań w ramach dwóch antykrzysowych pakietów pracownicy mają prawo skorzystać z płacenia obniżonej stawki EPF w wysokości 8%.

Zatrudnieni obcokrajowcy są zwolnieni z płacenia składki EPF, jakkolwiek mogą ją płacić dobrowolnie: pracodawca 5% miesięcznie, pracownik 11% miesięcznie.

Employees Social Security Act 1969 - określa m.in. zobowiązania pracodawcy do łożenia na fundusz ubezpieczenia od nieszczęśliwych wypadków i inwalidztwa – składka na ten fundusz obowiązuje pracodawcę przy zarobkach pracownika powyżej 2 tys. MYR miesięcznie.

Workmen's Compensation Act 1952 - w myśl tego aktu pracownikom, którzy ulegną wypadkowi przy pracy wypłacane jest odszkodowanie.

Occupational Safety and Health Act 1994 - określa standardy i promuje wprowadzanie zasad bezpieczeństwa i higieny pracy.

Industrial Relations Act 1967 - określa prawo do istnienia związków zawodowych na terenie zakładu pracy oraz sposób rozstrzygania sporów. Rola związków zawodowych w Malezji jest marginalna i ogranicza się do spraw socjalnych. Praktycznie zjawisko strajków nie jest popularne w Malezji). W Malezji nie istnieje pojęcie płacy minimalnej, a kilkakrotne próby wprowadzenia jej przez związki zawodowe nie powiodły się.

Human Resources Development Fund - Fundusz Rozwoju Kadr - został wprowadzony w 1993 roku w celu zwiększenia udziału sektora prywatnego w rozwoju kwalifikacji pracowniczych w Malezji. Wysokość obowiązkowych składek płaconych przez pracodawców zależy od wielkości zatrudnienia i wynosi 0,5% - 1% funduszu płac.

- **OCHRONA PRAW AUTORSKICH - PATENTY, ZNAKI TOWAROWE, WZORY**

PRZEKAZYWANIE (TRANSFER) TECHNOLOGII

Przed zawarciem jakiejkolwiek umowy, dotyczącej transferu technologii, przedsiębiorca powinien upewnić się, że umowa nie zawiera jakichkolwiek nieuczciwych praktyk i nie zagraża swobodnej konkurencji oraz, że odpowiednie opłaty (jeżeli muszą być wniesione) są stosownie naliczone, do poziomu przekazywanej technologii.

1. RODZAJE TRANSFERU TECHNOLOGII

Umowy dotyczące transferu technologii obejmują:

Prawa licencyjne do procesów, formuł i czynności oraz technologii produkcyjnych (opatentowanych lub nie opatentowanych);

Rodzaje wiedzy i ekspertyz koniecznych dla założenia przedsiębiorstwa;

Pomoc techniczną oraz usługi wspomagające;

W celu wymienionym jak wyżej, dwie lub więcej stron, może zawierać:

Umowę o wspólnym przedsięwzięciu - *joint-venture* dla założenia przedsiębiorstwa z udziałem podmiotów krajowych i zagranicznych;

Umowę o pomocy technicznej i transferze wiedzy - *know-how*, w której jedna strona zapewnia pomoc techniczną i przekazuje wiedzę dla celów wytwarzania pewnych produktów w zamian za określoną sumę pieniędzy lub opłaty (*royalties*);

Umowę licencyjną, w której licencjodawca udziela licencji lub przyznaje prawo użytkowania posiadanych przez niego patentów, znaków towarowych i firmowych oraz innych przemysłowych lub intelektualnych praw.

Umowę patentową i dotyczą znaku towarowego i firmowego, w której jedna strona przyznaje drugiej prawo użytkowania posiadanych przez nią patentów i znaków towarowych i firmowych dla celów wytwarzania określonych produktów za określoną opłatą

Umowę dotyczącą budowy kompletnego urządzenia - *turnkey contract*, w której zleceniobiorca realizuje wszystkie etapy projektu włącznie z doradztwem, zarządzaniem, pomocą techniczną i innymi usługami, do momentu kiedy projekt przemysłowy jest przygotowany do uruchomienia

Umowę o zarządzaniu, w której jedna strona świadczy drugiej usługi w zakresie zarządzania za określoną opłatą.

2. WYTYCZNE DOTYCZĄCE ZAWIERANIA UMÓW TRANSFERU TECHNOLOGII

Umowy dotyczące transferu technologii powinny szczegółowo zawierać:

Opis technologii oraz główne cechy technologii lub procesu;

Opis oczekiwanej produkcji;

Opis jakości oraz specyfikację produktów;

Elementy pomocy technicznej i usług oraz sposobu w jaki będą realizowane.

2.1. Definicja nowoczesnej technologii

Przekazywana technologia powinna reprezentować najnowocześniejszy poziom znany dostawcy oraz umożliwiać dostęp do innowacji lub nowości technologicznych, włącznie z nowymi patentami i zgłoszeniami patentowymi.

2.2. Opłaty za dostęp do technologii

Wynagrodzenie za transfer technologii może mieć miejsce w postaci jednorazowej (*a fixed lump sum fee*) lub okresowych opłat (*running royalties*) lub kombinacji obu ww. form zapłaty w określonym okresie czasu. Wynagrodzenie jednorazowe ma miejsce zwykle przy transakcjach obejmujących transfer wiedzy przekazanej w sposób kompletny w określonym czasie. Zalecaną metodą wynagrodzenia z tytułu transferu technologii jest system okresowych opłat licencyjnych, stanowiących część produkcji sprzedanej, podczas gdy jednorazowe wynagrodzenie ma miejsce podczas określonego odcinka czasu, głównie dla pokrycia wydatków licencjodawcy związanych z przekazaniem.

2.3. Metody płatności

Opłata licencyjna pozostaje zwykle w zależności od poziomu technologii oraz zasadniczych elementów transferu. Całkowita wielkość opłaty licencyjnej stanowi zwykle procent od sprzedaży netto w zależności jednak indywidualnej dla każdego przypadku. Sprzedaż netto jest definiowana jako sprzedaż brutto pomniejszoną o upusty oraz zwroty, koszt transportu łącznie ze spedycją i ubezpieczeniem towaru, cła, podatki i inne opłaty włącznie z kosztem surowców, części i komponentów importowanych od zagranicznego licencjodawcy lub od jego firm zależnych.

Nie jest zalecane zawieranie oddzielnych umów na poszczególne usługi prowadzące do kapitalizowania opłat lub wynagrodzeń z tytułu transferu technologii.

2.4. Okres trwania i wznowienie umowy

Okres ważności (trwania) umowy powinien być adekwatny do czasu potrzebnego na pełne przejęcie technologii. Licencjobiorca powinien wziąć pod uwagę czas obowiązywania ważności patentów w odniesieniu do każdej technologii.

2.5. Szkolenie

Umowy powinny zawierać i wyszczególniać warunki szkolenia dla lokalnej firmy w przedsiębiorstwie dostawcy technologii oraz szkolenie dla personelu w przedsiębiorstwie licencjobiorcy.

W pierwszym przypadku, umowa powinna zawierać liczbę personelu, obszary tematyczne szkolenia i okres trwania, łącznie z określeniem zapewnianych podczas szkolenia warunków pobytu.

Licencjodawca ponosi zwykle koszt szkolenia, chociaż w zakresie szkolenia w firmie licencjobiorcy, ponosi on koszt wynagrodzeń personelu, zakwaterowania oraz podróży.

2.6. Patenty i znaki towarowe lub firmowe

Patenty i znaki towarowe lub firmowe pojawiają się zwykle jako jeden z elementów pakietu transferu. W przypadku patentów, umowa powinna wyraźnie definiować wymieniony w niej patent związany z jakimkolwiek przekazem wiedzy, i firma lokalna powinna mieć zagwarantowane prawo używania takiego patentu. Jeżeli okres ochrony patentowej przekracza okres zawartej umowy, powinny zostać sporządzone zastrzeżenia, umożliwiające ciągłe użytkowanie patentu po jego wygaśnięciu.

2.7. Zastrzeżenia

Zalecane jest włączenie zastrzeżenia poufności informacji związanych z transferem w okresie obowiązywania umowy.

2.8. Gwarancje

Umowa powinna zawierać gwarancje, dotyczące osiągnięcia poziomu (wolumenu) produkcji, jakości produktu oraz innych elementów specyficznych dla procesu wytwarzania.

2.9. Odpowiedzialność strony trzeciej

Licencjodawca powinien zapewnić ochronę licencjobiorcy na wypadek jakiegokolwiek skargi lub roszczenia strony trzeciej przeciwko licencjobiorcy, dotyczącej naruszenia praw intelektualnych, powstałego z użytkowania przez niego pomocy technicznej przyznanej przez licencjodawcę.

2.10. Wypowiedzenie umowy

Każda ze stron umowy powinna mieć prawo do wypowiedzenia umowy.

2.11. Podatki

W umowach o transfer technologii obowiązuje podatek w wysokości 10% od wynagrodzeń i opłat otrzymywanych przez licencjodawcę. Podatek jest opłacany przez zagranicznego beneficjenta umowy.

2.12. Właściwość terytorialna sprzedaży

Licencjobiorca powinien w ramach umowy nabyć prawo sprzedaży produktów wytwarzanych zgodnie z przekazaną licencją na obszarze Malezji oraz w innych państwach, z wyjątkiem państw w których licencjodawca bezpośrednio wytwarza produkty objęte umową lub przekazał wyłączone prawo wytwarzania innym podmiotom, albo też w państwach w których stosowanie sprzedaży produkcji opartej o przekazywaną technologię jest prawnie zakazane.

2.13. Właściwość prawna i rozstrzyganie sporów

Prawem właściwym dla rozstrzygania sporów powstałych w sprawach transferu technologii pomiędzy firmą malezyjską oraz *joint-venture* lub firmą zagraniczną jest prawo malezyjskie. Procedury arbitrażowe powinny zostać przeprowadzone w zgodności albo z Ustawą o Arbitrażu Malezji (1952 rok, poprawione w 1972 roku) albo w zgodności z przepisami arbitrażowymi Komisji ds. Międzynarodowego Prawa Handlowego ONZ - UNCITRAL i podlegają procedurom Azjatycko-Afrykańskiej Komisji Konsultacyjnej ds. Prawa – Centrum Arbitrażu w Kuala Lumpur.

• UWARUNKOWANIA TARYFOWE, POZATARYFOWE DOSTĘPU DO RYNKU

Obowiązującą podstawą prawną malezyjskiego systemu celnego jest *Customs Act 1967*, na podstawie którego Minister Finansów, nadzorujący Królewski Urząd Celny, publikuje cła na towary importowane do lub eksportowane z Malezji w *Customs Duties Order* (aktualnie obowiązuje *The Malaysian Trade Classification and Customs Duty Order – 2008*). Towary są sklasyfikowane wg *Harmonised Commodity Description and Coding System*, powszechnie znany jako *Harmonised System – HS*. Od 1993 roku Malezja jest sygnatariuszem Międzynarodowej Konwencji Zharmonizowanego Systemu Oznaczania i Kodowania Towarów.

Towary sprowadzane z zagranicy podlegają w Malezji opłatom celnym jak niżej:

cła importowe - pobierane są *ad valorem* od towarów sprowadzonych z zagranicy. Maszyny i urządzenia, które nie są produkowane w Malezji mają generalnie stawki importowe zerowe i są zwolnione z podatku. Nie pobiera się cła na importowane surowce i komponenty, z których wytwarza się produkty przeznaczone na eksport (szczegółowy wykaz ulg związanych z produkcją eksportową znajduje się w rozdziale: *System zachęt dla inwestycji*). Surowce żywnościowe również mają stawki importowe zerowe, natomiast wyroby spożywcze przetworzone mają cło w wysokości 5-10%.

Stawka celna w imporcie na wyroby gotowe jest wyższa niż na komponenty, np. cło na samochody wynosi 200%, natomiast w postaci podzespołów do montażu (SKD) jest 30%.

Zwolnione są z cła towary importowane do stref wolnocłowych oraz licencjonowanych zakładów przemysłowych.

Cła eksportowe – generalnie Malezja **nie stosuje** ceł eksportowych. Jednak dla zwiększenia dochodów do budżetu nałożone są cła na niektóre towary surowcowo-rolne, jak np. nieprzerobiony olej palmowy.

Akcyza – pobierana jest na podstawie *Excise Act 1976* za produkowane w kraju takie wyroby jak: napoje alkoholowe, tytoń i papierosy, produkty petrochemiczne, klimatyzatory, telewizory, samochody i karty do gry. Wysokość akcyzy jest zróżnicowana w zależności od towaru.

Zakaz importu i eksportu – ze względów ekonomicznych, społecznych lub politycznych pewne towary są zakazane do eksportu lub importu - są to zazwyczaj towary, dotyczące dziedzictwa kulturalnego, religijnego lub zagrażające bezpieczeństwu kraju.

W obowiązującej aktualnie taryfie celnej przewidziane są preferencje celne w stosunku do większości grup towarowych pochodzących z krajów członkowskich ASEAN – różnica w stawce celnej wynosi 5-10%. Porozumienie gospodarcze krajów ASEAN – AFTA Asean Free Trade Area od 1993 roku wprowadza strefę wolnego handlu pomiędzy tymi krajami w ramach *Common Effective Preferential Tariff Scheme –CEPT*, w ramach którego wszystkie stawki celne (od końca 2003) zostały zredukowane do poziomu 0–5%.

Z innych formalnych przeszkód, które mogą utrudniać dostęp towarów z Polski (a także innych krajów) na rynek malezyjski są uciążliwe procedury biurokratyczne, a także wymóg posiadania zezwoleń i certyfikatów np.:

- **zezwolenie na import mięsa** – wydawane przez Ministerstwo Rolnictwa Malezji;
- **certyfikat zgodności z zasadami islamu *Halal*** – dotyczy żywności do bezpośredniego spożycia, półproduktów żywnościowych oraz wyrobów i półproduktów kosmetycznych;
- **świadectwo fitosanitarne** – przy imporcie żywności, wyrobów kosmetycznych i półwyrobów z przeznaczeniem do ich dalszego przetworzenia;
- **rejestracja wyrobów farmaceutycznych i kosmetycznych** – wymagana i dokonywana przez Malezyjskie Ministerstwo Zdrowia;
- **holograficzne znakowanie leków** – wymagane od 1 maja 2005 r. przy imporcie farmaceutyków z terenu Unii Europejskiej;
- **homologacja** – dotyczy wyrobów przemysłowych, na które zostały już opracowane normy malezyjskie. Certyfikat homologacyjny wydaje Instytut Certyfikacji SIRIM.

Z innych pozataryfowych uwarunkowań niewątpliwie utrudniających dostęp polskich towarów do rynku malezyjskiego jest przywiązanie do **znanych marek i znaków firmowych** oraz **kraju pochodzenia towaru**. Towary pochodzące z krajów uznanych za rozwinięte, niezależnie od ich jakości, mają znacznie łatwiejszą drogę dostępu do rynku malezyjskiego i są stosunkowo łatwo sprzedawane w obrocie wewnętrznym, uzyskując przy tym lepsze ceny.

- **PRZETARGI PUBLICZNE**

Malezyjski system przetargów publicznych zdecydowanie ogranicza dostęp do rynku podmiotom zagranicznym wspierając lokalne firmy zarejestrowane w Malezji, ze szczególnym naciskiem na firmy o statusie *Bumiputra* (firmy należące do rdzennej ludności malezyjskiej). W zależności od rodzaju przetargu, wymagana jest także dodatkowo rejestracja w stowarzyszeniu zawodowym lub branżowym, lub specjalnym rejestrze dostawców publicznych Ministerstwa Finansów, a w przypadku przetargów z zakresu obronności, także w rejestrze dostawców publicznych Ministerstwa Obrony Malezji.

Część przetargów kierowana jest wyłącznie do firm należących do *Bumiputra* lub firm o statusie przedsiębiorstwa islamskiego.

Praktycznie, firmy zagraniczne mogą bezpośrednio uczestniczyć wyłącznie w przetargach, gdzie nie ma możliwości alternatywnego udziału firm miejscowych np. energetyka, ale także w takim przypadku zalecane jest posiadanie partnera lokalnego, który zabezpieczy właściwy kontakt ze zleceniodawcą. W pozostałych przypadkach, firmy zagraniczne uczestniczą w przetargach jako poddostawcy lub podwykonawcy usług. Głównym oferentem jest zawsze firma malezyjska. Firmy zagraniczne nie mogą w ogóle uczestniczyć w przetargach kierowanych do *Bumiputra*. W przypadku przetargów dla firm islamskich, firmy zagraniczne mogą w nich uczestniczyć, o ile pochodzą z krajów muzułmańskich i posiadają tam taki sam status np. firmy z Indonezji.

• OCHRONA ŚRODOWISKA

W celu zapewnienia zrównoważonego rozwoju, rząd Malezji stosuje szereg ramowych regulacji instytucjonalnych i prawnych, które potencjalni inwestorzy zobowiązani są uwzględnić już we wczesnej fazie planowania działalności.

Kontrola zanieczyszczeń sprowadza się do formułowania zaleceń w procesie działalności gospodarczej mających na celu minimalizację wytwarzania odpadów, zapobieganie powstawaniu zanieczyszczeń w procesie produkcji i koncentrowanie się na rozwiązaniach opartych o recykulację.

1. Polityka Ochrony Środowiska.

Narodowa Polityka Środowiska Malezji podkreśla:

- Zapewnianie czystego i zdrowego środowiska naturalnego;
- Zapewnianie odpowiedniej jakości środowiska naturalnego w odniesieniu do rosnącej populacji;
- Minimalizację wpływu rosnącej populacji oraz działalności gospodarczej na środowisko naturalne w zakresie eksploatacji surowców naturalnych, zmniejszaniu powierzchni leśnej, rolnictwa, rozwoju miast, turystyki oraz rozwoju innych zasobów;
- Zrównoważenie celów rozwoju społeczno-gospodarczego oraz potrzeb szerokich rzesz społeczeństwa wynikających z rozwoju przy zachowaniu odpowiedniego stanu środowiska naturalnego;
- Preferencję dla zapobiegania zanieczyszczeniom przez działania oszczędnościowe i zachowawcze jako alternatywę dla konieczności zastosowania środków usuwających powstałe zanieczyszczenia, między innymi przez zachowanie unikalnych zasobów lokalnej kulturowej oraz biologicznej różnorodności;
- Uwzględnianie wymagań środowiska w planowaniu i realizacji przedsięwzięć przez określanie ich skutków dla środowiska naturalnego wraz z określeniem; niezbędnych nakładów finansowych i kosztów przez stosowanie procedur Oceny Wpływu na Środowisko (EIA);
- Współpraca i koordynowanie działalności z odpowiednimi władzami Federalnymi i Stanowymi, a także z rządami krajów ASEAN.

2. Podstawowe regulacje prawne.

Ustawa o zachowaniu jakości środowiska z 1974 roku - *The Environmental Quality Act – EQA*, i towarzyszące jej przepisy wykonawcze, przewidują stosowanie procedur oceny wpływu na środowisko, oceny lokalizacji, kontroli zanieczyszczeń, monitorowania oraz samokontroli.

Przemysłowa działalność gospodarcza wymaga otrzymania następujących pozwoleń od Dyrektora Generalnego Jakości Środowiska – DGEQ przed rozpoczęciem działalności:

Oceny oddziaływania na środowisko - dla określonych rodzajów działalności (*Prescribed Activities*) lub **Oceny Lokalizacyjnej** - dla pozostałych rodzajów działalności;

Pozwolenia Budowlanego;

Pozwolenia na zainstalowanie spalarni, urządzeń spalających zasilanych paliwem oraz kominów;

Licencji na korzystanie z wyżej wymienionych urządzeń.

2.1. Ocena oddziaływania na środowisko - EIA

Inwestor zobowiązany jest sprawdzić czy planowane przedsięwzięcie wymaga zastosowania procedury EIA. Jeżeli planowane przedsięwzięcie jest określone przez EQA i Zarządzenie dotyczące EIA z 1987 roku jako *Prescribed Activities*, to wymagane jest przeprowadzenie stosownej procedury EIA, z której raport przedkładany jest DGEQ do zatwierdzenia przed rozpoczęciem realizacji projektu.

Definicje działalności *Prescribed Activities* w:

Rolnictwie:

- projekty rozwojowe o powierzchni 500 ha lub większej wraz z przekształcaniem terenów leśnych w użytki rolne;
- programy rolne wymagające przesiedlenia 100 lub więcej rodzin;
- przekształcenia w zakresie przeznaczenia użytków rolnych o powierzchni 500 ha lub większej.

Rybołówstwie:

- budowa sztucznych hodowli ryb;
- rozbudowa istniejących sztucznych hodowli ryb, jeżeli przekracza 50% lub więcej aktualnego rocznego odłowu;
- projekty oczyszczania bagien, lasów mangrowych o powierzchni 50 ha lub większych.

Przemysłu:

- chemiczny: jeżeli produkcja dzienna produktu lub kombinacja produktów przekracza łącznie 100 ton;
- petrochemiczny: wszystkie rodzaje;
- metali kolorowych: hutnictwo aluminium (wszystkie rodzaje), hutnictwo miedzi (wszystkie rodzaje), hutnictwo pozostałych metali nieżelaznych, jeżeli produkcja przekracza dziennie 50 ton;
- surowców mineralnych: cement-dla produkcji przekraczającej 30 ton/godzinę, wapień-dla produkcji przekraczającej 100 ton/dzień i wapna palonego dla produkcji przekraczającej 50 ton dziennie;
- żelaza i stali: dla zużycia rudy żelaza przekraczającego 100 ton/dzień lub zużycia złomu dla produkcji przekraczającej 200 ton/dzień;
- stoczniowy: dla jednostek o wyporności przekraczającej 5000 ton;
- celulozowy i papierniczy: dla produkcji większej niż 50 ton/dzień.

Przemysłu wydobywczym (ropa naftowa i gaz):

- wydobycie ropy naftowej i gazu;
- budowa rurociągów lądowych i morskich o długości przekraczającej 50 km;
- budowa urządzeń dystrybucji, przetwórstwa i zbiorników;
- budowa zbiorników ropy naftowej, gazu lub oleju napędowego o pojemności 60 000 baryłek lub większej (z wyłączeniem stacji obsługi) zlokalizowanych w odległości co najmniej trzech kilometrów od terenów handlowych, przemysłowych lub mieszkalnych

Turystyce:

- budowa urządzeń dla wypoczynku w strefie przybrzeżnej lub hoteli o liczbie pokoi większej niż 80;
- budowa uzdrowisk górskich lub hoteli na obszarze 50 ha lub większym;
- budowa urządzeń wypoczynkowych i rekreacyjnych w parkach narodowych;
- budowa urządzeń wypoczynkowych i rekreacyjnych na wodach przybrzeżnych i otaczających wyspy, ogłoszonych narodowymi parkami morskimi.

Składowaniu i unieszkodliwianiu odpadów:

Odpady toksyczne i niebezpieczne:

- budowa spalarni odpadów w miejscu ich powstawania;
- budowa zewnętrznych instalacji unieszkodliwiania odpadów poza miejscem ich powstawania (*off-site*);

- budowa oczyszczalni ścieków poza miejscem ich powstawania;
- budowa składowisk odpadów w miejscu ich powstawania.

Począwszy od 17 grudnia 2001 roku zakazana jest budowa zewnętrznych instalacji unieszkodliwiania odpadów i ich składowisk oraz oczyszczania ścieków bez uzyskania pozwolenia (koncesji) na budowę od władz rządowych Malezji oraz Kualiti Alam Sdn.Bhd.

2.2. Ocena lokalizacyjna (dla pozostałych rodzajów działalności)

Otrzymanie decyzji środowiskowej na lokalizację jest kluczowym elementem realizacji projektu. Ocena lokalizacyjna projektu jest przeprowadzana na podstawie ogłoszonych publicznie przez władze lokalne informacji, dotyczących przeznaczenia terenu w planowaniu przestrzennym, stref ochronnych oraz wymagań w zakresie możliwości absorpcji dodatkowych obciążeń z tytułu wszelkiego rodzaju zanieczyszczeń i składowania odpadów.

Departament Środowiska - Department of Environment – DOE publikuje *Wytyczne dla lokalizacji i stref przemysłowych*, zawierające szczegóły dotyczące odpowiednich dla poszczególnych rodzajów działalności stref ochronnych. W przypadku szczególnie niebezpiecznych rodzajów działalności może dodatkowo zażądać przeprowadzenia oceny ryzyka środowiskowego jako części oceny lokalizacyjnej.

2.3. Pozwolenia wodno-prawne

Każda osoba zamierzająca podjąć jeden z rodzajów działalności wymienionych poniżej, zobowiązana jest uzyskać na nią **pisemne pozwolenie DGEQ**:

- nowe instalacje w pobliżu obszarów wyszczególnionych w Zarządzeniu Nr. 4 do Ustawy o czystości Atmosfery - *Environmental Quality (Clean Air) 1978*;
- budowa jakichkolwiek urządzeń lub przeprowadzanie prac będących źródłem powstawania ścieków określonych w Zarządzeniu nr 4 do Ustawy o gospodarce ściekowej i ściekach przemysłowych - *Environmental Quality (Sewerage and Industrial Effluents) 1979*;
- przedsiębiorstwo określone jako *Prescribed Activities* a mianowicie: zakłady produkcyjne surowego oleju palmowego, kauczuku naturalnego oraz urządzenia przetwórcze i składowania planowanych odpadów.

2.4. Pozwolenia na emisję do atmosfery

Na podstawie Zarządzenia nr 36 oraz 38 do Ustawy o czystości atmosfery - *Environmental Quality (Clean Air) 1978* wnioskodawca powinien przed rozpoczęciem działalności uzyskać pisemne pozwolenie DGEQ na jakąkolwiek emisję do atmosfery (włącznie ze spalaniem odpadów) z urządzenia o zużyciu paliwa stałego lub pyłu większym niż 30 kg/godz. lub paliwa płynnego albo gazu o zużyciu większym niż 15 kg/godz.

2.5. Licencje na instalację i użytkowanie urządzeń

Na instalację i użytkowanie określonych urządzeń i rodzajów działalności potrzebna jest licencja, którą otrzymuje się po spełnieniu warunków wymienionych w pkt. 2.3 oraz 2.4.

Licencjonowanie i związane z nim opłaty dotyczą każdorazowo: oleju palmowego, produkcji surowego kauczuku oraz urządzeń do unieszkodliwiania oraz składowania planowanych odpadów.

2.6. Standardy emisji

Dotyczą emisji do atmosfery oraz ścieków. Każdy podmiot prowadzący działalność gospodarczą zobowiązany jest stosować się do standardów określonych w Zarządzeniach do *Environmental Quality (Sewerage and Industrial Effluents) 1979* oraz w *Environmental Quality (Clean Air) 1978*.

2.7. Substancje szkodliwe dla warstwy ozonowej

Substancje szkodliwe dla warstwy ozonowej są zaliczane do substancji niebezpiecznych zgodnie z Ustawą o Środowisku - *Environmental Quality (Refrigerant Management) 1999* oraz *Environmental Quality (Halogen Management) 1999*. Nowe inwestycje z zastosowaniem substancji wymienionych w tych ustawach są zabronione.

3. Mechanizmy zachęt dla ochrony środowiska

Stanowią integralną część instrumentów ekonomicznych i prawnych dla zapewnienia zarówno prawidłowego stanu środowiska, jak i zrównowżenia rozwoju gospodarczego (*sustainable development*). Szczegółowe informacje są publikowane przez Departament Środowiska.

• **INFRASTRUKTURALNE WSPIERANIE PRZEDSIĘBIORCZOŚCI**

1. Strefy przemysłowe

- 1.1. Parki przemysłowe
- 1.2. Przemysłowe strefy wolnocłowe
- 1.3. Licencjonowane składy produkcyjne

2. Energia elektryczna

3. Woda

4. Telekomunikacja

5. Lotniczy transport towarów *air cargo*

6. Porty morskie

7. Transport towarów

- 7.1. Transport kontenerowy
- 7.2. Spedycja

8. Autostrady

9. Kolej

10. Malezyjska Strefa Multimedialna - Malaysian Multimedia Super Corridor

• **INFRASTRUKTURALNE WSPIERANIE PRZEDSIĘBIORCZOŚCI**

1. Strefy przemysłowe

1.1. Parki przemysłowe (Industrial Estates)

W Malezji istnieje ponad 200 stref oraz parków przemysłowych, które rozwijają działalność w ramach agencji rządowych – państwowych agencji rozwoju gospodarczego - SEDC, regionalnych agencji rozwoju gospodarczego - RDA, zarządów portów oraz władz municypalnych. Planowane jest powstawanie nowych agencji rządowych. Przedsiębiorcy prywatni mają także prawo rozwijania stref przemysłowych w niektórych stanach Malezji.

Ceny licencji oraz dzierżawy terenów są zróżnicowane w zależności od lokalizacji.

1.2. Przemysłowe strefy wolnocłowe - Free Industrial Zones - FIZ

FIZ są ustanawiane dla celów produkcji lub montażu produktów, ale głównie z przeznaczeniem na eksport.

Umożliwiają firmom produkującym na eksport minimalizację procedur i formalności celnych i wytwarzanie oraz import materiałów i surowców, części oraz maszyn na warunkach wolnocłowych.

Eksport produktów finalnych gotowych odbywa się w warunkach uproszczonych procedur celnych.

Aktualnie działa 14 FIZ zlokalizowanych w: Bayan Lepas, Prai, Prai Wharf, Batu Berendam, Tanjung Kling, Sungei Way, Ampang Hulu Klang, Telok Panglima Garang, Johor Port. Jelapang, Kinta Phases 1&11, Tanjung Gelang, Sama Jaya

Firma (przedsiębiorstwo) może być zlokalizowane w FIZ jeżeli:

- cała produkcja lub nie mniej niż 80% produkcji gotowej przeznaczone jest na eksport;
- surowce i materiały do produkcji pochodzą w przeważającej części z importu. Przedsiębiorstwa działające w FIZ zachęcane są przez rząd malezyjski do substytuowania surowców materiałów do produkcji z importu zasobami lokalnymi.

1.3 Licencjonowane składy produkcyjne - Licensed Manufacturing Warehouses -LMW

Tworzone są dla zapewnienia przedsiębiorstwom przywilejów (warunków) FIZ, tam gdzie ich powstanie nie jest pożądane.

Przedsiębiorstwo może być usytuowane w LMW jeżeli:

- nie mniej niż 80% produkcji gotowej przeznaczone jest na eksport;
- surowce i materiały do produkcji pochodzą w przeważającej części z importu.

Cła:

Towary eksportowane za granicę z FIZ i LMW nie podlegają opłatom celnym. Jeżeli (z wyjątkiem wyrobów tytoniowych oraz pojazdów) pozwala się sprzedawać produkcję na rynku malezyjskim to mają zastosowanie następujące opłaty celne:

dla dóbr konsumpcyjnych i codziennego użytku, jeżeli produkty te są produkowane pod nadzorem celnym - *Principal Custom Areas* - PCA – cła importowe równoważne wspólnym taryfom preferencyjnym AFTA (*AFTA Common Effective Preferential Tariff CEPT*);

dla dóbr konsumpcyjnych i codziennego użytku, jeżeli produkty te są produkowane pod nadzorem celnym PCA, ale udział surowców i materiałów krajowych przekracza 51% - cła importowe w wysokości 5% *ad valorem* lub podatek akcyzowy;

dla dóbr konsumpcyjnych i codziennego użytku, jeżeli produkty te nie są produkowane pod nadzorem celnym - cła importowe w wysokości 3% *ad valorem*;

dla dóbr powszechnego użytku, takich jak materiały, surowce i komponenty, maszyny i sprzęt dla celów produkcyjnych - przedsiębiorcy produkujący pod nadzorem celnym PCA korzystają z całkowitego zwolnienia z cel importowych.

• INFRASTRUKTURALNE WSPIERANIE PRZEDSIĘBIORCZOŚCI

2. Energia elektryczna

Jest powszechnie dostępna w sieci państwowej firmy dystrybucyjnej **Tenaga Nasional Berhad - TNB** na półwyspie malezyjskim oraz w sieciach **Sabah Electricity Sdn.Bhd.** (Malezja Wschodnia, Borneo-Sabah) oraz **Sarawak Electricity Supply Corporation** (Borneo, Sarawak).

Transmisja następuje liniami wysokiego napięcia o wartościach 600 kV, 275 kV i 132 kV, a dystrybucja sieciami o napięciach 33 kV, 22 kV 11 kV oraz 415 V w układzie trójfazowym lub 240 V w układzie fazy pojedynczej. Częstotliwość sieci jest standaryzowana na poziomie 50Hz z tolerancją 1%.

TNB oferuje także zakup energii w układzie gospodarki skojarzonej z dostawami pary technologicznej i grzewczej oraz wody gorącej dla przedsiębiorstw o zróżnicowanym zapotrzebowaniu na energię.

W parku wysokich technologii Kulim, pierścieniowy system energetyczny oferuje ciągłe dostawy energii elektrycznej o standardach gwarantujących wyjątkowo wysoką jakość i niską tolerancję, niezbędną dla funkcjonowania przedsiębiorstw o wysokiej technologii.

Ceny i taryfy energii elektrycznej zależą od rodzaju odbiorców, czasu odbioru energii (w okresie szczytu) i stanu – są zwykle wyższe dla odbiorców przemysłowych i stanów Sarawak oraz Sabah (Borneo) niż dla gospodarstw domowych. Wahają się od 0,118 do 0,288MYR.

• INFRASTRUKTURALNE WSPIERANIE PRZEDSIĘBIORCZOŚCI

3. Woda

Zgodnie z Konstytucją Federalną Malezji, odpowiedzialność za dostawy wody spoczywa na władzach stanowych, które odpowiadają za rozwój sieci, dostawy i utrzymanie systemu dystrybucji wody. Konsumenci mają zapewnione ciągłe dostawy wody pitnej o jakości odpowiadającej standardom Światowej Organizacji Zdrowia - WHO. Gospodarstwa domowe, przedsiębiorstwa handlowe i zakłady produkcyjne zobowiązane są dokonywać pomiaru poboru wody. Koszty dostaw wody są względnie niskie i wynoszą w zależności od stanu od 0,52 (Kelantan, Penang) do 2,22 MYR (Johor) za 1m³ poboru wody. Taryfy poboru są zwykle wyższe dla odbiorców przemysłowych, o dużym stopniu zużycia wody.

- **INFRASTRUKTURALNE WSPIERANIE PRZEDSIĘBIORCZOŚCI**

4. Telekomunikacja

Usługi telekomunikacyjne obejmują sieć naziemną oraz satelitarną obsługiwaną przez 5 telekomunikacyjnych stacji satelitarnych. Sieć ta obsługuje pełny wachlarz urządzeń krajowych i zagranicznych obejmujących przekaz dźwięku, obrazu oraz danych w zapisie bitowym..

Liczba abonentów telekomunikacji stacjonarnej wynosi aktualnie około 6 mln, a liczba abonentów telekomunikacji komórkowej 15 mln.

Infrastruktura telekomunikacji zapewnia pełny wachlarz usług audiowizualnych oraz przekazu danych oparty o cyfrową sieć transmisyjną z wykorzystaniem sieci światłowodowych - SDH, ATM, ADSI oraz innych bezprzewodowych systemach, zapewniających wysoką pojemność i prędkość przekazu.

W Strefie Korytarza Multimedialnego zapewniane jest funkcjonowanie systemów przekazu o pojemności do 10 GB pamięci.

Malezja jest na zewnątrz połączona systemem 10.000 połączeń podmorskich, satelitarnych, mikrofalowych oraz naziemnych. W całym kraju możliwy jest przekaz danych w systemach ISDN oraz ASDL.

Malezja oferuje konkurencyjne ceny na połączenia telefoniczne i telekomunikacyjne krajowe oraz międzynarodowe.

Uruchomienie w roku 1996 dwóch satelitów MEASAT-1 i MEASAT-2 zapewniło przekaz telekomunikacyjny i multimedialny oparty o najnowocześniejsze technologie. Zasięg tych satelitów obejmuje ponad miliard mieszkańców Azji Południowo-Wschodniej, zapewniając zintegrowaną platformę przekazu zaawansowanych technologicznie (*Advanced direct-to use - DTU*) usług audiowizualnych, telekomunikacyjnych oraz internetowych.

Dla poszerzenia zakresu usług oferowanych obecnym oraz przyszłym użytkownikom, w najbliższych latach planowane jest uruchomienie kolejnych połączeń satelitarnych, obejmujących swoim zasięgiem Aftykę oraz sub-kontynent indyjski.

We wrześniu 2000 roku został uruchomiony dla użytku niekomercyjnego agencji rządowych, uniwersyteckich oraz prywatnych firm, zaprojektowany oraz wykonany w Malezji mikrosatelita *Tiungsat-1*. Właścicielem i operatorem urządzenia jest spółka skarbu państwa Malezji - Astronautic Technology (M) Sdn.Bhd.

Od 1 stycznia 1999 roku, zgodnie z praktyką demonopolizacji - *Equal Access Regime* - abonenci mogą korzystać z usług jednego z pięciu operatorów telefonicznej sieci stacjonarnej lub jednego z sześciu operatorów telefonii komórkowej.

Niezależnie od powyższego Telekom Malaysia Berhad pozostaje i jest największym operatorem sieci stacjonarnej w Malezji, a najwięksi operatorzy telefonii komórkowej to *Maxis Communication Sdn.Bhd* (prefix 012) oraz *Celcom* (prefix 019).

W zakresie usług połączeń internetowych działa aktualnie sześciu dostawców (*providers*). Najwięksi to **MIMOS Bhd. (Jaring)**, **TELEKOM Malaysia Berhad** (TMnet) oraz **MAXIS Communication Sdn.Bhd.**

Ceny usług telekomunikacyjnych są z reguły niższe niż w Polsce i wynoszą za rozmowy lokalne 0,08 MYR za pierwsze dwie minuty oraz 0,04 MYR za każdą kolejną minutę. Ceny rozmów międzymiastowych zależą od odległości oraz czasu rozmowy – maksymalnie 0,90 MYR za minutę dla rozmów powyżej 150 km w okresie szczytu.

Rozmowy lokalne z telefonów komórkowych to średnio 0,30 MYR za minutę w czasie rzeczywistym.

Miesięczny abonament połączeń internetowych waha się w przedziale od 44,00 do 1048,00 MYR, w zależności od rodzaju abonenta, prędkości przekazu i czasu korzystania z usługi.

- **INFRASTRUKTURALNE WSPIERANIE PRZEDSIĘBIORCZOŚCI**

5. Lotniczy transport towarów (air cargo)

Centralne położenie Malezji na skrzyżowaniu szlaków Azji Południowo-Wschodniej zapewnia dogodnie połączenia powietrzne dla transportu pasażerów i towarów (air cargo). Transport towarów obsługiwany jest przez pięć międzynarodowych portów lotniczych.

Największy międzynarodowy port lotniczy Malezji (KLIA) w Sepang, Selangor posiada aktualnie przepustowość pozwalającą obsłużyć rocznie 25 mln pasażerów oraz 650 000 ton ładunków.

Inne porty międzynarodowe to Penang i Langkawi, Kota Kinabalu oraz Kuching.

Narodowy przewoźnik lotniczy Malezji - **Malezyjskie Linie Lotnicze – Malaysia Airlines - MAS** oferuje przewozy towarów przez swoją firmę **MASKargo**.

MASKargo jest operatorem Centrum Cargo (Advanced Cargo Centre) w Kuala Lumpur, działającym w obszarze strefy wolnego handlu (Free Commercial Zone FCZ). Centrum wyposażone jest w najnowocześniejsze technologie i oferuje w pełni zautomatyzowane procedury spedycyjno-transportowe, włącznie z nadzorem przesyłek w czasie rzeczywistym i sprawnym przepływem informacji.

MASKargo oferuje ponadto przewozy między krajowymi portami lotniczymi Malezji a także regularne międzynarodowe usługi spedycyjno-transportowe do Dubaju, Amsterdamu, Frankfurtu, Osaki, Tajpej, Hong-kongu, Dakki, Melbourne, Perth oraz Dżakarty.

Uzupełnienie usług MAS stanowi działalność przedsiębiorstw transportu lotniczego: tanich linii lotniczych **Air Asia** i **Air Asia X**, obsługujących flotą ponad 50. samolotów typu *Airbus* krajowe, regionalne i międzykontynentalne trasy do Australii, Bliskiego Wschodu i Europy oraz **Transmile Air**, wykonującego loty towarowe na trasach krajowych i regionalnych.

- **INFRASTRUKTURALNE WSPIERANIE PRZEDSIĘBIORCZOŚCI**

6. Porty morskie

Ministerstwo Transportu nadzoruje 7 głównych międzynarodowych portów morskich - 6 zlokalizowanych w części półwyspowej **Port Klang, Port Penang, Port Johor w Pasir Gudang, Port Tanjung Pelepas, Port Kuantan** i **Port Kermaman** oraz 1 w stanie Sarawak na Borneo - **Port Bintulu**.

Port Bintulu jest krajową bazą przeładunku i dystrybucji ciekłego gazu naturalnego (LNG), a port Kermaman jest bazą zaopatrzeniową przedsiębiorstw naftowych.

W portach statki obsługiwane są przez nowoczesne urządzenia oraz jest oferowany pełny wachlarz usług spedycyjnych i transportowych, włącznie z obsługą ładunków masowych i przewozów kontenerowych.

Polityka rządu Malezji w zakresie portów koncentruje się na:

- oferowaniu pełnego wachlarza usług redukcji czasu oczekiwania statków do minimum;
- centralizacji ładunków i kreowaniu Portu Klang jako regionalnego centrum przeładunkowego. Pozostałe porty Malezji pełnią rolę pomocniczą.
- rozwoju Portu Tanjung Pelepas jako centrum przeładunkowego Malezji Południowo-Wschodniej.

- **INFRASTRUKTURALNE WSPIERANIE PRZEDSIĘBIORCZOŚCI**

7. Transport towarów

Usługi i przeładunki kontenerowe oferowane są przez szereg firm w Malezji. Usługi te obejmują: przewozy kontenerowe, spedycyjne, składowanie oraz usługi związane z dystrybucją i obsługą portową, odprawą celną, naprawa kontenerów, usługami leasingu i eksploatacji kontenerów.

Poza sprawną obsługą ładunków przez sieć lokalnych firm spedycyjnych i transportowych, większość firm oferuje także usługi sieci agentów międzynarodowych.

7.1. Transport kontenerowy

Wewnątrz krajowe przewozy kontenerowe podlegają w Malezji licencjonowaniu przez Radę Licencjonowania Przewoźników Handlowych - Commercial Vehicle Licensing Board – CVLB, nadzorowaną przez Ministerstwo Rozwoju Przedsiębiorczości - Ministry of Entrepreneur Development.

Aktualnie licencjonowanych jest 62 przewoźników wyposażonych w nowoczesny sprzęt - urządzenia monitoringu i nadzoru ładunku w czasie rzeczywistym, oraz sieć umożliwiającą kontakt z obsługą w czasie przewozu.

Szereg innych małych i średnich firm przewoźników obsługuje ładunki konwencjonalne transportem samochodowym. Na niektórych kierunkach możliwy jest także kolejowy przewóz ładunków oraz przewóz kombinowany kolejowo-drogowy.

7.2. Spedycja

W usługach spedycyjnych obowiązuje, nie podlegający licencjonowaniu, podział na międzynarodowych i krajowych spedytorów oraz ich agentów.

Spedytorzy często pomagają przedsiębiorcom w uzyskiwaniu wymaganych pozwoleń, odprawie celnej, uzyskiwaniu zwolnień celnych i innych formalnościach.

• INFRASTRUKTURALNE WSPIERANIE PRZEDSIĘBIORCZOŚCI

8. Autostrady

Urząd ds. Autostrad - The Malaysian Highway Authority nadzoruje projektowanie, wykonawstwo, utrzymanie i eksploatację autostrad w Malezji. Łączą one wszystkie większe miasta i ośrodki przemysłowe. Autostrady mają duże znaczenie dla gospodarczego rozwoju Malezji, wobec stosunkowo słabo rozwiniętej infrastruktury kolejowej.

Pomyślnie przeprowadzony program prywatyzacji, w połączeniu z szybkim wzrostem gospodarczym, zaowocował stosunkowo szybkim rozwojem dróg i autostrad.

Połączenie autostradowe Północ-Południe (*North-South Expressway*) łącznie z mostem *Penang* oraz autostradą Kuala Lumpur - Karak stanowią oś transportową Malezji.

Autostrady są przeważnie płatne w rozsądnej wysokości około 12-15 MYR za 100 km.

• INFRASTRUKTURALNE WSPIERANIE PRZEDSIĘBIORCZOŚCI

9. Kolej

Koleje Malezyjskie - Keretapi Tanah Melayu – KTM są spółką skarbu państwa, działającą jako narodowy przewoźnik w części kontynentalnej Malezji. KTM podejmuje się przewozów pasażerskich oraz towarowych, w tym przemysłowych i masowych.

Szlak kolejowy biegnie od północnego terminalu w Butterworth przy granicy z Tajlandią do Pasir Gudang na południu, na granicy z Singapurem (strategiczna linia kolejowa: Bangkok-Kuala Lumpur-Singapur).

• INFRASTRUKTURALNE WSPIERANIE PRZEDSIĘBIORCZOŚCI

10. Malezyjska Strefa Multimedialna - Malaysian Multimedia Super Corridor - MSC

Malezyjska Strefa Multimedialna - Malaysian Multimedia Super Corridor - MSC jest zlokalizowana na obszarze o wymiarach 15 x 50 kilometrów, rozciągającym się od Wież Petronas w centrum Kuala Lumpur do międzynarodowego portu lotniczego KLIA.

Działalność MSC oparta jest o następujące założenia:

- Infrastruktura techniczna i informatyczna na światowym poziomie. Pełni rolę logistycznego terminalu w szybkim połączeniu kolejowym z lotniska KLIA do centrum Kuala Lumpur. Posiada szybkie, cyfrowe łącze telekomunikacyjne o pojemności od 2,5 do 10,0 GB;

- Zastosowanie nowoczesnych regulacji prawnych, polityki oraz praktyk zachęcających przemysł elektroniczny i umożliwiających rozwój multimedialnych rozwiązań i programów (aplikacji) z zamiarem zapewnienia Malezji roli regionalnego lidera w ochronie własności intelektualnej.
- Korporacja Rozwoju Multimedialnego - MDC jest zobowiązana do zapewnienia sukcesu finansowego i handlowego przedsięwzięcia, odpowiada za jego marketing w skali globalnej oraz stałe unowocześnianie technologii elektronicznych.

• SYSTEM ZACHĘT DLA PROMOCJI INWESTYCJI KRAJOWYCH ORAZ PRZYCIĄGANIA INWESTYCJI ZAGRANICZNYCH – REGULACJE PRAWNE

Regulacje prawne dotyczące systemu zachęt bezpośrednich i pośrednich stworzonych w Malezji dla przyciągnięcia inwestycji zagranicznych oraz promocji inwestycji krajowych zawarte są w następujących aktach prawnych:

- Promotion of Investment Act 1986,
- Income Tax Act 1967,
- Customs Act 1967,
- Sales Tax Act 1972,
- Excise Act 1976,
- Free Zones Act 1990.

Akty te dotyczą inwestycji w następujące sektory gospodarki:

- produkcję przemysłową;
- turystykę i hotelarstwo;
- wybrane usługi;
- działalność badawczo-rozwojową;
- edukację i szkolenia;
- ochronę środowiska.

Bezpośrednie zachęty podatkowe określone powyższymi aktami przewidują całkowite lub częściowe zwolnienia z podatku dochodowego na wskazany okres czasu. Natomiast pośrednie zachęty podatkowe przewidują zwolnienia z ceł importowych, podatku od sprzedaży (w Malezji nie ma podatku VAT) i akcyzy.

• SYSTEM ZACHĘT DLA PROMOCJI INWESTYCJI KRAJOWYCH ORAZ PRZYCIĄGANIA INWESTYCJI ZAGRANICZNYCH – PRODUKCJA PRZEMYSŁOWA

1. Zachęty dla inwestycji w produkcję przemysłową.

Aktem prawnym regulującym rozwój przemysłowy w Malezji jest ***Industrial Co-ordination Act 1975***, który reguluje cały zakres spraw związanych m.in. z inwestycjami zagranicznymi. Wymaga on m.in. aby firmy produkcyjne o kapitale akcyjnym większym niż 2,5 mln MYR lub zatrudnieniu wyższym niż 75. pracowników na pełnym etacie uzyskały z Ministerstwa Handlu Międzynarodowego i Przemysłu - MITI koncesję na prowadzenie działalności. Zatwierdzenie projektu przemysłowego (wydanie koncesji firmie na określoną działalność) zależy od stosunku wielkości inwestycji do ilości zatrudnionych tzw. *Capital Investment Per Employee Ratio – C/E*. Projekty o stosunku mniejszym niż 55 tys. MYR uznawane są za pracochłonne i nie kwalifikują się do uzyskania koncesji oraz zachęt podatkowych opisywanych poniżej. Jeśli jednak spełniają chociaż jeden z poniższych warunków mogą być zwolnione z wymogu minimalnego C/E:

- produkt charakteryzuje się wartością dodaną większą niż 30%;
- współczynnik zatrudnienia wysoko kwalifikowanej kadry przekracza 15%;
- projekt dotyczy jednego z rodzajów promowanej działalności i produkcji w zakresie High-Tech (załącznik nr 1);
- projekt zlokalizowany jest w stanach Sabah i Sarawak (na Borneo) oraz w tzw. wschodnim korytarzu Półwyspu Malajskiego - stany: Kelantan, Terengganu, Pahang oraz okręg Mersing w stanie Johor (obszary charakteryzujące się niskim poziomem rozwoju przemysłowego).

1.1. Główne zachęty stosowane w sektorze produkcji przemysłowej.

Podstawowymi zachętami stosowanymi w sektorze produkcji przemysłowej są tzw. **status pionierski - *Pioneer Status*** oraz **Inwestycyjna Ulga Podatkowa - *Investment Tax Allowance – ITA***.

Podstawa do zakwalifikowania firmy z tytułu podejmowanej przez nią działalności do skorzystania z którejś z ww. ulg zależy od szeregu wyznaczonych priorytetów, m.in. poziomu kreowanej wartości dodatkowej, wprowadzanych technologii i powiązań projektu z innymi przedsiębiorstwami w przemyśle malezyjskim.

Na podstawie powyższych kryteriów utworzona została lista dziedzin, w których podjęcie działalności kwalifikuje do skorzystania z omawianych ulg, tzw. ogólna lista promowanej działalności i produktów – *Promoted Activities and Products – General* (załącznik nr 1).

Status pionierski - *Pioneer Status*

Firma, której przyznany zostanie status pionierski upoważniona jest do częściowego zwolnienia z podatku dochodowego na przeciąg 5 lat. Firma taka płaci podatek dochodowy od 30% tzw. dochodu statutowego tzn. po odliczeniu kosztów uzyskania i innych dopuszczalnych odpisów. Okres zwolnienia liczony jest od momentu kiedy osiągnięty zostanie poziom 30% zakładanych, docelowych mocy produkcyjnych.

Firmy, których działalność zlokalizowana zostanie w stanach Sabah i Sarawak (na Borneo) oraz w tzw. wschodnim korytarzu Półwyspu Malajskiego - stany: Kelantan, Terengganu, Pahang oraz okręg Mersing w stanie Johor (obszary charakteryzujące się niskim poziomem rozwoju przemysłowego) płacą podatek od 15% dochodu statutowego. Ulga jest także przyznawana na okres 5 lat, a zachęta obowiązywała do 31 grudnia 2005 r. (ostateczny termin aplikowania o zwolnienie).

Instytucją właściwą do rozpatrywania aplikacji o przyznanie statusu pionierskiego jest **Malaysian Industrial Development Authority – MIDA**.

Inwestycyjna ulga podatkowa - *Investment Tax Allowance – ITA*

Alternatywnie do statusu pionierskiego firma może zaaplikować o **inwestycyjną ulgę podatkową - ITA**. Firma, której przyznana zostanie ta ulga może odpisać od podstawy naliczenia podatku 60% swoich wydatków poniesionych w przeciągu 5 lat na zakup środków trwałych (może to być fabryka, jej wydział, maszyny i urządzenia), związanych z zaaprobowanym projektem produkcyjnym. Okres obowiązywania ulgi *ITA* liczy się od daty pierwszego, kwalifikowanego zakupu.

Firma może zrezygnować z tej ulgi na rzecz odpisu 70% od należnego podatku dochodowego w przeciągu 5 lat. Niewykorzystany odpis ulgi może zostać przesunięty na dalsze lata, aż do całkowitego wykorzystania.

Firmy, których działalność zlokalizowana zostanie w stanach Sabah i Sarawak oraz w tzw. wschodnim korytarzu Półwyspu Malajskiego mogą odliczyć 80% poniesionych wydatków kapitałowych z opcją zamiany na odpis 85% od podstawy podatku dochodowego.

Instytucją właściwą do rozpatrywania aplikacji o przyznanie statusu pionierskiego jest MIDA.

Wszędzie, gdzie w dalszej części opracowania jest mowa o tych dwóch rodzajach ulg: tzn. *Pioneer Status* i *ITA* – zasady korzystania z nich są jak przedstawiono powyżej - zmieniać się mogą jedynie procentowe wartości odpisów i ulg oraz okres obowiązywania.

1.2. Zachęty dla firm podejmujących produkcję zaawansowaną technologicznie - *high technology companies*

Do firm takich zalicza się przedsiębiorstwa zaangażowane w promowane dziedziny działalności gospodarczej oraz produkcję promowanych wyrobów, które znajdują się na liście promowanych działalności i produktów w *Investment Act 1986* (ich wykaz znajduje się w załączniku nr 1).

Firma, aby kwalifikować się do miana *high technology company* musi spełniać następujące kryteria:

- lokalnie poniesione wydatki tej firmy na prace badawczo-rozwojowe muszą stanowić co najmniej 1% jej sprzedaży - w skali roku;
- co najmniej 7% zatrudnionych w firmie musi posiadać odpowiednie stopnie/dyplomy naukowe i techniczne.

Firmy, spełniające wszystkie powyższe kryteria, mogą z tytułu statusu pionierskiego ubiegać się o zwolnienie w 100% z podatku dochodowego na okres 5 lat z tytułu statusu pionierskiego lub też, w ramach ulgi inwestycyjnej *Investment Tax Allowance – ITA* mogą odpisać od podstawy do naliczenia podatku 60% swoich wydatków poniesionych w przeciągu 5 lat na zakup środków trwałych.

Firmy malezyjskie (będące w posiadaniu malezyjskim), które nabędą za granicą firmy zagraniczne w celu pozyskania tzw. nowoczesnych technologii lub zagranicznych rynków eksportowych, mogą skorzystać w każdym roku przez okres 5 lat z ulgi podatkowej w wysokości 20% poniesionych kosztów przejęcia. Zachęta ta obowiązuje od 21 września 2002 roku.

1.3. Zachęty dla inwestycji w projekty strategiczne.

Projekty są uznane za strategiczne jeżeli dotyczą rozwijania **działalności lub produkcji o szczególnym znaczeniu dla Państwa**. Z reguły wiążą się one z dużymi inwestycjami kapitałowymi o długim okresie zwrotu, najnowocześniejszymi technologiami oraz charakteryzują się wysokim stopniem powiązania z określonymi sektorami gospodarki, a także wywierają znaczny wpływ na całą gospodarkę kraju.

Projekty takie z tytułu statusu pionierskiego są zwolnione w 100% z podatku dochodowego przez okres 10 lat lub przez okres 5 lat z ponoszonych wydatków inwestycyjnych w ramach ITA.

1.4. Zachęty dla małych i średnich przedsiębiorstw.

Począwszy od roku podatkowego 2003 małe i średnie przedsiębiorstwa (MSP) z kapitałem założycielskim < 2,5 mln MYR lub mniej płacą podatek w zredukowanej wysokości 20% od dochodu do 100 tys. MYR. Od dochodów powyżej tej sumy płacą standardowy podatek w wysokości 28%.

MSP działające w sektorze produkcji przemysłowej z kapitałem udziałowym nie przekraczającym 500 tys. MYR i z malezyjskim udziałem nie mniejszym niż 70% mogą uzyskać status pionierski w ramach *Promotion of Investment Act 1986*.

Spółka partnerska (*partnership*) lub firma należąca do osoby fizycznej mogą ubiegać się o status pionierski pod warunkiem, że nie są firmami zależnymi innych firm o kapitale udziałowym przekraczającym 500 tys. MYR.

Aby uzyskać status pionierski firma MSP musi spełniać co najmniej jeden z poniższych warunków:

- produkowany przez nią wyrób musi być używany jako surowiec lub komponent przez inne firmy sektora produkcji przemysłowej;
- produkowany przez nią wyrób musi zastępować produkt importowany i udział krajowy liczony wartościowo musi wynosić w nim co najmniej 50%;
- eksportuje co najmniej 50% swojej produkcji, jej działalność służy rozwojowi gospodarczo-społecznemu regionów wiejskich.

Działalność firmy musi ponadto być zawarta na liście promowanych produktów i działalności wymienionych w załączniku nr 1.

1.5. Zachęty w ramach programu wzajemnych powiązań - *Industrial Linkages Programme - ILP*

W ramach programu wzajemnych powiązań - ***Industrial Linkages Programme - ILP*** wszelkie wydatki poniesione przez duże firmy na:

- szkolenie pracowników;
 - unowocześnianie, opracowywanie nowych i badanie produktów;
 - wydatki na zewnętrzne audyty firmy w celu podniesienia jakości wyrobów poddostawców
- mogą być odliczone od podstawy opodatkowania jej przychodów

Dostawcy surowców, podzespołów, części itp., którzy rozpoczną działalność lub produkcję produktów, znajdujących się na liście promowanej działalności i produkcji w ramach programu rozwoju powiązań malezyjskiego przemysłu (załącznik nr 1), z tytułu statusu pionierskiego są zwolnieni w 100% z podatku dochodowego przez okres 5 lat lub w ramach ITA mogą odliczyć ponoszone przez okres 5 lat wydatki inwestycyjne. Aplikacje rozpatruje MIDA.

1.6. Zachęty dla podejmowania produkcji wybranych maszyn i urządzeń.

Przedsiębiorstwa, podejmujące produkcję specjalistycznych maszyn i urządzeń, a mianowicie: obrabiarek, wtryskarek i wytłaczarek do tworzyw sztucznych, urządzeń do transportu technologicznego, urządzeń pakujących, robotów przemysłowych, urządzeń automatyki przemysłowej, instalacje technologiczne a także części do ww. urządzeń z tytułu *statusu*

pionierskiego, są zwolnione w 100% z podatku dochodowego przez okres 5 lat lub w ramach ITA mogą odliczać ponoszone przez okres 5 lat wydatki inwestycyjne.
Aplikacje rozpatruje MIDA.

1.7. Ulga za podjęcie produkcji podzespołów samochodowych.

Nowe i istniejące firmy, które podejmą projektowanie, prace badawczo-rozwojowe i produkcję określonych podzespołów i systemów samochodowych z tytułu statusu pionierskiego są zwolnione w 100% z podatku dochodowego przez okres 5 lat lub w ramach ITA mogą odliczać 60% ponoszonych przez okres 5 lat wydatków inwestycyjnych.

Wykaz części samochodowych objętych ulgą znajduje się w załączniku nr 1.

Aplikacje rozpatruje MIDA, a ulga obowiązuje od 21 sierpnia 2002 r.

1.8. Dodatkowe zachęty dla sektora produkcji przemysłowej.

Firmy inwestujące w malezyjski sektor produkcji przemysłowej, a których działalność nie jest uwzględniona na listach promowanego rodzaju działalności i produkcji uprawniających do ulg z tytułu *statusu pionierskiego* i ITA kwalifikują się do następujących ulg:

Ulga podatkowa za reinwestycje.

Wszystkie firmy produkcyjne, które działają co najmniej 12 miesięcy i poniosą kwalifikowane wydatki na rozszerzenie możliwości produkcji, modernizację urządzeń produkcyjnych (w tym automatyzacja) mogą uzyskać **ulgę za reinwestycje**.

Ulga ta pozwala na odliczenie 60% poniesionych wydatków i może być zamieniona na odpis 70% od dochodu w roku rozliczeniowym. Niewykorzystaną ulgę można przenieść na lata następne.

W przypadku reinwestycji na Sabahu, Sarawaku i tzw. wschodnim korytarzu lub osiągnięcia wielkości produkcji przekraczającej poziom wyznaczony przez Ministerstwo Finansów, firma może w roku rozliczeniowym odliczyć 100% reinwestycji od dochodu.

Ulga za reinwestycje obejmuje okres maksymalnie okres 15 lat. Odliczenia można dokonać jedynie po zakończeniu projektu reinwestycyjnego tzn. np. po oddaniu obiektu do użytku lub uruchomieniu produkcji. Środków trwałych nabytych w ramach reinwestycji nie wolno zbyć przed upływem 2 lat.

Aplikacje o przyznanie ulgi reinwestycyjnej składa się w Urzędzie Podatkowym - Inland Revenue Board.

Skrócona ulga reinwestycyjna.

Po korzystaniu przez okres 15 lat z ulgi reinwestycyjnej firma inwestująca w promowany przez Państwo rodzaj produkcji może korzystać z ulgi reinwestycyjnej przez kolejny okres 3 lat w ramach tzw. skróconej ulgi reinwestycyjnej - *Accelerated Capital Allowance*.

Zwolnienie podatkowe z tytułu zwiększenia eksportu.

Ulga ta ma na celu promowanie eksportu przedsiębiorstw produkcyjnych i jest przyznawana w postaci:

- odpisu od dochodu statutowego 10% wartości zwiększonego eksportu pod warunkiem, że wartość dodana w produkcie eksportowanym wynosi co najmniej 30%
lub
- odpisu od dochodu statutowego 15% wartości zwiększonego eksportu pod warunkiem, że wartość dodana w produkcie eksportowanym wynosi co najmniej 50%.

Aplikacje o przyznanie tej ulgi składa się w Urzędzie Podatkowym -Inland Revenue Board.

Firmy będące w posiadaniu malezyjskim, osiągające znaczące wyniki w zakresie zwiększania eksportu, od 2003 roku mogły ubiegać się o zwolnienia podatkowe w wysokości od 20% do nawet 100% podatku dochodowego.

• SYSTEM ZACHĘT DLA PROMOCJI INWESTYCJI KRAJOWYCH ORAZ PRZYCIĄGANIA INWESTYCJI ZAGRANICZNYCH – SEKTOR ROLNICZY

2. Zachęty dla sektora rolniczego.

W rozumieniu *Investment Act 1986* termin przedsiębiorstwo (firma) w odniesieniu do sektora rolniczego oznacza:

- spółdzielnie rolnicze
- firmę jednoosobową lub spółkę partnerską (partnership).

Wykaz promowanej działalności i produkcji zawiera załącznik nr 1.

Firmy, których działalność i produkcja są zgodne z ww. wykazem mogą korzystać z **ulg w ramach następujących opcji:**

2.1. Główne zachęty w produkcji rolniczej.

Status pionierski – *Status Pioneer*

Firma rolna, której przyznany zostanie status pionierski, jest upoważniona do częściowego zwolnienia z podatku dochodowego w okresie 5 lat. Firma taka płaci podatek dochodowy od 30% tzw. dochodu statutowego tzn. po odliczeniu kosztów uzyskania przychodu i nakładów inwestycyjnych. Okres zwolnienia liczony jest od momentu, kiedy osiągnięty zostanie poziom 30% zakładanych, docelowych mocy produkcyjnych.

Firmy, których działalność zlokalizowana zostanie w stanach Sabah i Sarawak (na Borneo) oraz w tzw. wschodnim korytarzu Półwyspu Malajskiego - stany: Kelantan, Terengganu, Pahang oraz okręg Mersing w stanie Johor (obszary charakteryzujące się niskim poziomem rozwoju) płacą podatek od 15% dochodu statutowego.

Ulgą jest także przyznawana na okres 5 lat, a zachęta obowiązywała do 31 grudnia 2005 r. - ostateczny termin aplikowania do MIDA o zwolnienie.

Inwestycyjna ulga podatkowa - *Investment Tax Allowance – ITA*.

Alternatywnie do *statusu pionierskiego* firma rolna produkująca promowane produkty może zaaplikować o inwestycyjną ulgę podatkową - ITA. Firma, której przyznana zostanie ta ulga może odpisać od podstawy naliczenia podatku 60% swoich wydatków poniesionych w przeciągu 5 lat na zakup zaaprobowanych środków trwałych. Firma może zrezygnować z tej ulgi na rzecz odpisu 70% od dochodu uzyskanego w roku rozliczeniowym. Niewykorzystany odpis może zostać przesunięty na dalsze lata, aż do całkowitego jego wykorzystania. Od pozostałych 30% dochodu płacony jest podatek w normalnej wysokości.

Firmy, których działalność zlokalizowana zostanie w stanach Sabah i Sarawak oraz w tzw. wschodnim korytarzu Półwyspu Malajskiego mogą odliczyć 80% poniesionych wydatków kapitałowych z opcją zamiany na odpis 85% od podstawy podatku dochodowego. Ostateczny termin aplikowania do MIDA o zwolnienie upłynął 31 grudnia 2005 r.

W celu jak największego rozszerzenia zasięgu zachęt i stymulowania rozwoju regionów wiejskich zakres promowanych działalności i produkcji rolnej poszerzony został o m.in.: oczyszczanie i przygotowywanie ziemi pod uprawę, sadzenie, produkcję i wynajem maszyn rolniczych, budowę dróg dojazdowych i mostów, budynków i inne inwestycje w rejonach wiejskich wpływające na wzrost produkcji rolniczej i poprawę warunków życia ludności wiejskiej (załącznik nr 1).

Zachęty dla zwiększenia produkcji żywności.

W celu zachęcenia do podejmowania nowej działalności w zakresie produkcji żywności przewiduje się, że firmy, które zainwestują w nowe projekty w tej dziedzinie (powołają do życia nową firmę ze swoim 100% w niej udziałem) mogą dokonać pełnego odliczenia podatkowego kwot zainwestowanych, a ponadto założona firma nie płaci podatku dochodowego przez okres 10 lat, a straty poniesione w tym okresie mogą być uwzględnione w rozliczeniach podatkowych po jego upływie. Wyplacone dywidendy również zwolnione są z podatku.

Listę promowanych produktów żywnościowych ustala Ministerstwo Finansów, i znajduje się na niej szereg produktów jak m.in.: warzywa, owoce, konopie, zioła, przyprawy, akwakultura, hodowla bydła i owiec. Firmy, które reinwestują w produkcję w/w produktów uzyskują prawo do takich samych ulg na okres 5 lat.

Ulgi za reinwestycje w przetwarzanie żywności.

Ulgi te dotyczą jedynie firm w pełni malezyjskich, które reinwestują w produkcję żywności przetworzonej i polegają na przyznaniu *statusu pionierskiego* lub *ITA* na okres kolejnych 5 lat.

2.2. Dodatkowe zachęty dla sektora rolnego.

Ulga za reinwestycje.

Dotyczy producentów zaangażowanych w produkcję m.in. ryżu, kukurydzy, warzyw, hodowlę zwierząt itp. przez okres co najmniej 12 miesięcy. Mogą oni korzystać z ulg na reinwestycje na podobnych warunkach, jak w przypadku inwestycji przemysłowych. Ulgi obejmują inwestycje w oczyszczanie i przygotowywanie ziemi pod uprawę, sadzenie, produkcję i wynajem maszyn rolniczych, budowę dróg dojazdowych i mostów, budynków i inne inwestycje w rejonach wiejskich, wpływające na wzrost produkcji rolnej i poprawę warunków życia ludności wiejskiej.

Ulga ta pozwala na odliczenie 60% poniesionych wydatków i może być zamieniona na odpis 70% od dochodu w roku rozliczeniowym. Niewykorzystaną ulgę można przenieść na lata następne.

W przypadku reinwestycji na Sabahu, Sarawaku i w tzw. wschodnim korytarzu Malezji firma może w roku rozliczeniowym odliczyć 100% reinwestycji od dochodu.

Ulga za reinwestycje przyznawana jest na okres 15 lat.

Ulga za reinwestycje w produkcję surowców.

Z ulgi tej mogą skorzystać firmy z co najmniej 51% udziałem malezyjskim działające w zakresie produkcji kauczuku, oleju palmowego oraz drewna, posiadające ponadto zdolność do eksportu swoich produktów. Ulga jest możliwa w ramach *statusu pionierskiego* lub *ITA*.

Ulga za modernizację hodowli kurczaków i kaczek.

Ulga ta przysługuje za sprzyjające ochronie środowiska wprowadzenie hodowli *zamkniętej*, tam gdzie drób hodowany był w otwartych przestrzeniach, i przyznawana jest na okres 15 lat.

Ulga rolna

Osoba fizyczna lub firma prowadząca działalność rolniczą może ubiegać się o ulgę kapitałową i specjalną ulgę budowlaną w ramach *Income Tax Act 1967* za następujące, poniesione przez nią wydatki:

- czyszczenie i przygotowywanie terenów pod uprawę, sadzenie upraw, budowę dróg dla celów związanych z produkcją rolną; odliczyć można 50% takich wydatków rocznie;
- budowa domów dla celów mieszkalnych (ulga 20% rocznie);
- budowa budynków gospodarskich (odliczenie całości wydatków przez okres 10 lat).

Ulga ta przysługuje w całym okresie ponoszenia powyższych wydatków niezależnie od faktu posiadania statusu pionierskiego.

Skrócona ulga rolna za uprawę drzew kauczukowych.

Ulga przeznaczona jest dla producentów drzew kauczukowych na potrzeby przemysłu meblarskiego za przygotowanie terenu i zaprowadzenie plantacji drzew kauczukowych – przyznawana na okres 1. roku.

Ulga za inwestycje w zaaprobowane projekty rolnicze.

Ulga wynosi 100% poniesionych kosztów inwestycyjnych w projekty rolnicze zaaprobowane przez Ministerstwo Finansów.

Projekty dotyczą m.in. uprawy warzyw, owoców, ziół, przypraw, pasz dla zwierząt hodowlanych, hodowli ryb i krewetek, ostryg, a także określonych upraw leśnych.

W ramach ulgi można odliczyć poniesione wydatki od zagregowanego dochodu wliczając w to dochód z innych źródeł. Niewykorzystane odliczenie przenosi się na następne lata. Skorzystanie z tej ulgi uniemożliwia automatycznie korzystanie z innych zachęt podatkowych.

Zwolnienie podatkowe za zwiększenie wartości eksportu.

Zwolnienie to dotyczy firm eksportujących świeże lub suszone owoce lub kwiaty, ozdobne rośliny i ryby, mogą odliczyć 10% zwiększonego eksportu od dochodu.

Zachęty dla firm oferujących usługi chłodnicze.

Firmy, oferujące usługi chłodnicze dla łatwo psujących się produktów żywnościowych w ich przechowywaniu w chłodniach i transporcie samochodami chłodniczymi a wyprodukowanymi w Malezji, mogą korzystać z zachęt oferowanych w ramach *statusu pionierskiego* i *ITA*.

Odliczenie wydatków na uzyskanie certyfikatów jakości i *halal* – zgodny z zasadami islamu

Wydatki takie mogą być odliczone od dochodu w całości.

• SYSTEM ZACHĘT DLA PROMOCJI INWESTYCJI KRAJOWYCH ORAZ PRZYCIĄGANIA INWESTYCJI ZAGRANICZNYCH – TURYSTYKA

3. Zachęty dla turystyki.

Projekty w zakresie turystyki, włączając w to **ekoturystykę i agroturystykę**, kwalifikują się w Malezji do uzyskania ulg podatkowych.

Do projektów takich należą m.in.:

- budowa hoteli budżetowych (o standardzie do ***) i ich modernizacja lub rozbudowa;
- budowa letnich obozów i stanic;
- budowa centrów konferencyjnych o pojemności co najmniej 3 tys. osób.

Przewidziane są następujące zachęty:

3.1. Główne zachęty dla turystyki.

Status pionierski

Firma posiadająca *status pionierski* płaci podatek dochodowy od 30% tzw. dochodu statutowego tzn. po odliczeniu kosztów uzyskania i nakładów inwestycyjnych. Okres zwolnienia liczony jest od momentu określonego przez Ministerstwo Handlu Międzynarodowego i Przemysłu - MITI

Firmy, których działalność zlokalizowana zostanie w stanach Sabah i Sarawak (na Borneo), terytorium federalnym na wyspie Labuan oraz w tzw. wschodnim korytarzu Półwyspu Malajskiego - stany: Kelantan, Terengganu, Pahang oraz okręg Mersing w stanie Johor (obszary charakteryzujące się niskim poziomem rozwoju) płacą podatek od 15% dochodu statutowego. Ulga ta przyznawana była na okres 5 lat, a zachęta obowiązywała do 31 grudnia 2005 r. (ostateczny termin aplikowania do MIDA o zwolnienie).

Inwestycyjna ulga podatkowa – ITA

Alternatywnie do *statusu pionierskiego* firma może wystąpić o inwestycyjną ulgę podatkową - *ITA*. Firma, której przyznana zostanie ta ulga może odpisać od podstawy naliczenia podatku 60% swoich wydatków poniesionych na zakup zaaprobowanych środków trwałych w przeciągu 5 lat licząc od momentu pierwszego wydatku. Firma może zrezygnować z tej ulgi na rzecz odpisu 70% od dochodu uzyskanego w roku rozliczeniowym. Niewykorzystany odpis może zostać przesunięty na dalsze lata aż do całkowitego wykorzystania. Od pozostałych 30% dochodu płacony jest podatek w normalnej wysokości.

Firmy, których działalność zlokalizowana zostanie w stanach Sabah i Sarawak oraz w tzw. wschodnim korytarzu Półwyspu Malajskiego mogą odliczyć 80% poniesionych wydatków kapitałowych z opcją zamiany na odpis 85% od podstawy podatku dochodowego. Ostateczny termin aplikowania do MIDA o zwolnienie obowiązywał do 31 grudnia 2005 r.

Zachęty dla producentów luksusowych jachtów.

Działalność ta jest promowana w Malezji, jako element promocji i rozwoju przemysłu turystycznego. Zajmujące się nią firmy mają prawo do statusu pionierskiego i związanych z nim ulg. Podania są składane do MIDA.

Firmy przeprowadzające remonty i świadczące usługi dla luksusowych jachtów na wyspie Langkawi i otaczających ją mniejszych wysepkach są zwolnione na 5 lat w całości z podatku dochodowego. Podania są składane do Ministerstwa Finansów.

Firmy zajmujące się wynajmem jachtów na terenie Malezji zwolnione są na okres 5 lat w całości z podatku dochodowego. Podania są składane do Urzędu Podatkowego.

3.2. Dodatkowe zachęty dla sektora turystyki.

Podwójne odliczenie wydatków poniesionych na promocję za granicą

Hotele i agencje turystyczne mogą dokonać odliczenia od podstawy opodatkowania w podwójnej wysokości następujących wydatków:

- na reklamę w mediach zagranicznych;
- na wydanie broszur, magazynów i przewodników, włączając w to koszty dostawy ich do zagranicznego odbiorcy;
- na badania rynkowe nowych rynków zagranicznych (wymagana uprzednia zgoda Ministerstwa Kultury, Sztuki i Turystyki);
- na podróże zagraniczne w celu negocjacji i pozyskania kontraktów, w celach promocyjnych i uczestnictwa w targach, konferencjach i innych imprezach zatwierdzonych przez Ministerstwo Kultury, Sztuki i Turystyki. Maksymalna wysokość odliczanych wydatków nie może przekroczyć 300 MYR na zakwaterowanie i 150 MYR na jedzenie dziennie;
- na zorganizowanie targów, konferencji i imprez zatwierdzonych przez Ministerstwo Kultury, Sztuki i Turystyki;
- na utrzymywanie za granicą biur sprzedaży promujących wyjazdy turystyczne do Malezji.

Podania winny być składane do Urzędu Podatkowego.

Podwójne odliczenie kosztów uczestnictwa w targach

Firmy mogą dokonać odliczenia od podstawy opodatkowania w podwójnej wysokości wydatków poniesionych na uczestnictwo w imprezach targowych zatwierdzonych przez stosowne agencje.

Podania winny być składane do Urzędu Podatkowego.

Zwolnienie podatkowe dla agencji turystycznych

Agencje turystyczne, które sprowadzą do Malezji minimum 500 zagranicznych turystów rocznie w ramach wycieczek grupowych są zwolnione z podatku od dochodu uzyskanego z organizacji tychże wycieczek.

Zachęta ta stosuje się jedynie do licencjonowanych biur turystycznych zarejestrowanych w Ministerstwie Kultury, Sztuki i Turystyki.

Agencje turystyczne, które w ramach pakietów przeznaczonych dla krajowych turystów zorganizują wyjazdy połączone z przynajmniej jednym noclegiem dla co najmniej 1200 osób rocznie są zwolnione z podatku od dochodu z tych imprez dochodu.

Zachęta ta obowiązywała do końca 2006 r.

Zwolnienie podatkowe dla promowania konferencji i targów

Miejskowe firmy promujące międzynarodowe konferencje w Malezji są zwolnione z podatku od dochodu uzyskanego ze sprowadzenia przynajmniej 500 zagranicznych uczestników.

Dochód uzyskany z organizowania międzynarodowych targów w Malezji zaakceptowanych przez MATRADE kwalifikuje się do zwolnienia podatkowego, o ile organizator zdołał przyciągnąć do uczestnictwa co najmniej 500 uczestników zagranicznych w ciągu roku.

Podania winny być składane do Urzędu Podatkowego.

Odliczenie z tytułu organizacji występów kulturalnych

Wydatki poniesione przez firmę na założenie i prowadzenie zespołu muzycznego lub artystycznego oraz sponsorowanie występu artystów zagranicznych lub krajowych kwalifikują się do jednorazowych odliczeń podatkowych.

Podania winny być składane do Urzędu Podatkowego.

Zachęta dla agencji wynajmu samochodów

Agencje oferujące samochody do wynajmu dla turystów zwolnione są z akcyzy przy zakupie samochodów produkcji malezyjskiej.

Podania składane są do Ministerstwa Finansów.

• SYSTEM ZACHĘT DLA PROMOCJI INWESTYCJI KRAJOWYCH ORAZ PRZYCIĄGANIA INWESTYCJI ZAGRANICZNYCH – OCHRONA ŚRODOWISKA

4. Zachęty dla ochrony środowiska.

4.1. Zachęty dla projektów związanych z plantacjami leśnymi.

Firmy, które podejmą takie projekty upoważnione są do 100% zwolnienia podatkowego na okres 10 lat w ramach statusu pionierskiego lub 100%-owej ulgi inwestycyjnej w ramach ITA na wydatki poniesione w okresie 5 lat, która to ulga może być przeniesiona na odliczenie 100% dochodu w poszczególnych latach.

Podania należy składać do MIDA.

4.2. Zachęty dla inicjatyw w zakresie gospodarki odpadami niebezpiecznymi.

W celu zachęcenia firm do budowy i użytkowania właściwych urządzeń i instalacji dla przechowywania, obróbki oraz usuwania trujących i niebezpiecznych odpadów. Firmy, które zajmują się powyższą działalnością są zwolnione z 70% podatku dochodowego na 5 lat z tytułu *statusu pionierskiego*, lub też mogą odpisać od podstawy naliczenia podatku z tytułu ITA 60% swoich wydatków poniesionych na zakup zaaprobowanych środków trwałych w przeciągu 5 lat. Firma może zrezygnować z tej ulgi na rzecz odpisu 70% od dochodu uzyskanego w roku rozliczeniowym. Niewykorzystany odpis może zostać przesunięty na dalsze lata, aż do całkowitego jego wykorzystania. Działalność zlokalizowana w stanach Sabah i Sarawak (na Borneo) oraz w tzw. wschodnim korytarzu Półwyspu Malajskiego kwalifikuje się do odpowiednio wyższych odliczeń i zwolnień podatkowych.

Podania należy składać do MIDA.

4.3. Zachęty w zakresie oszczędzania energii.

Firmy oferujące usługi w zakresie oszczędzania energii upoważnione są do ulg w ramach *statusu pionierskiego* lub ITA. Działalność zlokalizowana w stanach Sabah i Sarawak oraz w tzw. wschodnim korytarzu Półwyspu Malajskiego kwalifikuje do odpowiednio wyższych odliczeń i zwolnień podatkowych. Projekty muszą być wdrożone w przeciągu roku od ich zatwierdzenia. Zachęta ważna była dla projektów zgłoszonych do 31 grudnia 2005 roku. Podania rozpatruje MIDA.

4.4. Zachęty dla przerobu odpadów.

Zachęty stosują się do przedsięwzięć w zakresie przerobu odpadów i produktów ubocznych działalności rolniczej, chemikaliów, płyt wiórowych i innych produktów powstałych z drewna.

Przysługują odliczenia i zwolnienia podatkowe jak w punkcie 4.3.

4.5. Zachęty dla używania energii odnawialnej.

Generowanie energii w hydroelektrowniach (o mocy do 10 MW), bateriach słonecznych oraz z biomasy, kwalifikuje do uzyskania ulg w ramach *statusu pionierskiego* lub ITA.

Źródła biomasy zdefiniowane są jako odpady z plantacji i procesów przerobu oleju palmowego, ryżu, trzciny cukrowej, tartaków, papierni, odpadów miejskich oraz biogaz pochodzący ze ścieków z powyższej działalności oraz hodowli zwierząt. Określenie energia odnosi się do energii elektrycznej, pary, chłodzonej i gorącej wody.

• SYSTEM ZACHĘT DLA PROMOCJI INWESTYCJI KRAJOWYCH ORAZ PRZYCIĄGANIA INWESTYCJI ZAGRANICZNYCH – DZIAŁALNOŚĆ BADAWCZO- ROZWOJOWA

5. Zachęty dla działalności badawczo-rozwojowej.

W myśl *Promotion of Investment Act 1986* działalność badawczo-rozwojowa to *systematycznie i intensywnie prowadzone na polu nauki i techniki prace w celu użycia ich rezultatów w produkcji lub poprawie produkcji materiałów, urządzeń wyrobów i procesów technologicznych.*

Działalności badawczo-rozwojowej nie stanowią natomiast:

- kontrola jakości wyrobów lub rutynowe testy materiałów, urządzeń, wyrobów lub procesów;
- badania naukowe w dziedzinie nauk socjalnych i humanistycznych;
- rutynowe zbieranie danych;

- badania efektywności z dziedziny zarządzania;
- badania rynkowe.

5.1. Główne zachęty dla działalności badawczo-rozwojowej.

Kontraktowa firma/instytucja badawczo-rozwojowa - to taka, która prowadzi prace w Malezji dla innej firmy z nią nie związanej. Jest ona uprawniona do zwolnienia w 100% z podatku dochodowego na okres 5 lat z tytułu *statusu pionierskiego* lub też może odpisać od podstawy naliczenia podatku 100% swoich wydatków poniesionych na zakup zaaprobowanych środków trwałych w przeciągu 10 lat w ramach *ITA*. Firma może zrezygnować z tej ulgi na rzecz odpisu 70% od dochodu uzyskanego w roku rozliczeniowym. Podania należy składać do MIDA.

Firma/instytucja badawczo-rozwojowa - to taka która prowadzi prace w Malezji dla firmy z nią związanej lub innej. Jest ona uprawniona do odpisania od podstawy naliczenia podatku 100% swoich wydatków poniesionych na zakup zaaprobowanych środków trwałych w przeciągu 10 lat w ramach *ITA*. Firma może zrezygnować z tej ulgi na rzecz odpisu 70% od dochodu uzyskanego w roku rozliczeniowym.

W przypadku rezygnacji ze skorzystania z tej ulgi – firma z nią związana, dla której prace były świadczone może dokonać podwójnego odliczenia podatkowe płatności za dostarczone usługi. Podania należy składać do MIDA.

Firmy/instytucje badawczo-rozwojowe muszą spełniać następujące kryteria:

- badania przez nie podejmowane muszą być przydatne dla potrzeb Malezji i przynosić korzyść dla jej gospodarki;
- co najmniej 70% dochodu firmy muszą przynosić prace badawczo-rozwojowe;
- w pracującej na potrzeby przemysłu firmie/instytucji badawczo-rozwojowa co najmniej 50% zatrudnionych muszą stanowić odpowiednio kwalifikowani pracownicy badawczy i techniczni;
- w pracującej na potrzeby rolnictwa firmie/instytucji badawczo-rozwojowa co najmniej 5% zatrudnionych muszą stanowić odpowiednio kwalifikowani pracownicy badawczy i techniczni.

Prace badawczo-rozwojowe podejmowane przez firmę na własne potrzeby.

Firma podejmująca takie prace jest uprawniona do odpisania od podstawy naliczenia podatku 50% swoich wydatków poniesionych na zakup zaaprobowanych środków trwałych w przeciągu 10 lat w ramach *ITA*. Firma może zrezygnować z tej ulgi na rzecz odpisu 70% od dochodu uzyskanego w roku rozliczeniowym.

Podania należy składać do MIDA.

5.2. Dodatkowe zachęty dla podejmowania prac badawczo-rozwojowych.

Podwójne odliczenie podatkowe za wydatki na prace badawczo-rozwojowe.

Firma może odliczyć od dochodu wydatki poniesione na prace badawczo-rozwojowe w podwójnej wysokości pod warunkiem zatwierdzenia tych prac przez Ministerstwo Finansów.

Nie kwalifikują się do tych odliczeń wydatki poniesione na środki trwałe.

Wnioski o odliczenie składa się do urzędu podatkowego.

• SYSTEM ZACHĘT DLA PROMOCJI INWESTYCJI KRAJOWYCH ORAZ PRZYCIĄGANIA INWESTYCJI ZAGRANICZNYCH – KSZTAŁCENIE ZAWODOWE

6. Zachęty dla kształcenia zawodowego.

6.1. Główne zachęty.

Firmy, które ustanowią instytucje kształcenia zawodowego są uprawnione do 100% ulgi w ramach *ITA* w przeciągu 10 lat. Firma może zrezygnować z tej ulgi na rzecz odpisu 70% od dochodu uzyskanego w roku rozliczeniowym.

Do ulgi tej kwalifikują się także już istniejące instytucje kształcenia zawodowego, które poniosą nowe nakłady inwestycyjne w celu rozszerzenia zakresu lub poprawy standardu nauczania.

Podania należy składać do MIDA.

6.2. Dodatkowe zachęty dla kształcenia zawodowego

Specjalna ulga budowlana

Przysługuje w postaci 10% odpisu (na okres 10 lat w ramach *ITA*) wydatków poniesionych na budowę nieruchomości związanych z zaaprobowanym projektem kształcenia zawodowego. Wnioski o odliczenie składa się do urzędu podatkowego.

Zwolnienia z tytułu wydatków na zakup sprzętu do nauczania

Oprócz zaaprobowanych instytucji kształcenia zawodowego i projektów wszystkie prywatne instytucje szkolnictwa wyższego są zwolnione z cła importowego, akcyzy i podatku od sprzedaży przy zakupie wyposażenia dla celów nauczania jak wyposażenia laboratoriów, warsztatów, sal i laboratoriów językowych.

Podania należy składać do MIDA.

Zwolnienie podatkowe z tytułu poniesionych opłat licencyjnych i praw autorskich

Instytucje szkolnictwa są upoważnione do odliczenia podatkowego poniesionych opłat licencyjnych z tytułu zastosowania programów nauczania podlegających takim opłatom, jeśli zostaną one zatwierdzone przez Ministerstwo Szkolnictwa.

Wnioski o odliczenie składa się do urzędu podatkowego.

• SYSTEM ZACHĘT DLA PROMOCJI INWESTYCJI KRAJOWYCH ORAZ PRZYCIĄGANIA INWESTYCJI ZAGRANICZNYCH – INFORMATYKA I TELEKOMUNIKACJA

7. Zachęty dla sektora informatyki i telekomunikacji - ICT

7.1. Główne zachęty.

Zachęta dla rozwijania oprogramowania.

Firmy, które podejmują się opracowywania nowego oprogramowania lub istotnych modyfikacji istniejącego, mają prawo do 70% ulgi podatkowej z tytułu statusu pionierskiego na okres 5 lat.

Opracowane oprogramowanie musi spełniać następujące warunki:

- musi być ogólnego przeznaczenia, a nie dla określonego nabywcy;
- w przypadku modyfikacji koszt nabycia istniejącego oprogramowania nie może przekroczyć 25% wydatków na jego modyfikację.

Podania należy składać do MIDA.

7.2. Dodatkowe zachęty dla stosowania technologii z zakresu informatyki i telekomunikacji

Skrócona ulga inwestycyjna ulga podatkowa

Firma może odpisać początkowo 20%, a następnie w ciągu dwóch lat po 40% wydatków poniesionych na zakup komputerów i sprzętu informatycznego.

Wydatki poniesione na założenie strony internetowej mogą być odliczone w 100% po 20% rocznie w ciągu pięciu lat.

Inne zachęty

Firmy mogą jednorazowo odliczać następujące wydatki:

- na usługi konsultantów w zakresie informatyki poniesione w celu usprawnienia produkcji przemysłowej i rolnej;
- kontrybucje pieniężne i rzeczowe w zakresie ICT dla organizacji społecznych.

Darowizny komputerów przekazywanych nieodpłatnie pracownikom przez pracodawców nie podlegają opodatkowaniu.

Zwolnienie podatkowe z tytułu zwiększonego eksportu.

Ulga przysługuje w wysokości **50% wartości zwiększenia eksportu.**

Wnioski o odliczenie składa się do urzędu podatkowego.

• SYSTEM ZACHĘT DLA PROMOCJI INWESTYCJI KRAJOWYCH ORAZ PRZYCIĄGANIA INWESTYCJI ZAGRANICZNYCH W SEKTORZE USŁUG

8. Zachęty dla zatwierdzonych projektów w zakresie usług

Do usług kwalifikujących się do ulg należą: należą usługi transportowe, komunikacyjne i komunalne w zakresie projektów zatwierdzonych przez Ministerstwo Finansów.

Główne zachęty

Zwolnienie w ramach *Income Tax Act 1967*, część 127

Na podstawie w/w podstawy prawnej, firmy realizujące projekty w zakresie usług zwolnione są z 70% podatku dochodowego na 5 lat.

Projekty w stanach Sabah i Sarawak (na Borneo) oraz w tzw. wschodnim korytarzu Półwyspu Malajskiego kwalifikują do 85% zwolnienia podatkowego podczas gdy projekty o szczególnym znaczeniu strategicznym dla Malezji upoważniają do 100% zwolnienia na okres 10 lat.

Wnioski składa się do Ministerstwa Finansów.

Ulga inwestycyjna na podstawie *Income Tax Act 1967*, załącznik 7B

Z ulgi tej można skorzystać alternatywnie do zwolnienia w ramach części 127 Income Tax Act 1967 - punkt jak wyżej.

Firmy realizujące projekty w zakresie usług mogą odpisać od podstawy naliczenia podatku z tytułu omawianej ulgi 60% swoich wydatków poniesionych na zakup zaaprobowanych środków trwałych w przeciągu 5 lat od pierwszego poniesionego wydatku. Firma może zrezygnować z tej ulgi na rzecz odpisu 70% od dochodu uzyskanego w roku rozliczeniowym. Niewykorzystany odpis może zostać przesunięty na dalsze lata aż do całkowitego wykorzystania. Działalność zlokalizowana w stanach Sabah i Sarawak (na Borneo) oraz w tzw. wschodnim korytarzu Półwyspu Malajskiego kwalifikuje do odpowiednio wyższych (80% i 85%) odliczeń i zwolnień podatkowych.

W przypadku projektów o szczególnym znaczeniu strategicznym dla Malezji ulga wynosi 100% na okres 5 lat.

Wnioski składa się do Ministerstwa Finansów.

8.2. Dodatkowe zachęty dla projektów w zakresie usług

Zwolnienie z cła importowego, podatku od sprzedaży i akcyzy na surowce, komponenty, maszyny i urządzenia, części zamienne i środki ulegające zużyciu

W przypadku importu surowców i komponentów niedostępnych w Malezji używanych dla projektów w zakresie usług, firma zwolniona jest z cła i podatku od sprzedaży, podczas gdy zakup maszyn i urządzeń w Malezji zwolniony jest z podatku od sprzedaży i akcyzy.

Firmy, które są dostawcami usług transportowych i telekomunikacyjnych, elektrownie i porty zwolnione są z cła i podatku od sprzedaży na części zamienne i środki ulegające zużyciu w eksploatacji, jeśli nie są one produkowane w Malezji.

Wnioski składa się do Ministerstwa Finansów.

• SYSTEM ZACHĘT DLA PROMOCJI INWESTYCJI KRAJOWYCH ORAZ PRZYCIĄGANIA INWESTYCJI ZAGRANICZNYCH – SPEDYCJA MORSKA I SEKTOR TRANSPORTU

9. Zachęty dla spedycji morskiej i sektora transportu

9.1. Zwolnienie podatkowe za morską działalność spedycyjną

Dochód firmy spedycji morskiej wynikający z operowania statkami malezyjskimi jest zwolniony z podatku. Zwolnienie przysługuje tylko rezydentom Malezji. Jako statek malezyjski rozumie się statek zarejestrowany na podstawie Merchant Shipping Ordinance 1952 (z poprawkami).

9.2. Zwolnienie z cła i podatku od sprzedaży samochodowych jednostek holowniczych i przyczep

Operatorzy usług transportu kontenerowego kwalifikują się do powyższych zwolnień przy zakupie w/w sprzętu transportowego, jeśli nie jest on dostępny w Malezji. W przypadku zakupu lokalnego - obowiązuje zwolnienie z podatku od sprzedaży.

Wnioski składa się do Ministerstwa Finansów.

• SYSTEM ZACHĘT DLA PROMOCJI INWESTYCJI KRAJOWYCH ORAZ PRZYCIĄGANIA INWESTYCJI ZAGRANICZNYCH – USŁUGI PRZEMYSŁOWE

10. Zachęty dla usług dla sektora produkcji przemysłowej

Do ulg kwalifikują się firmy zapewniające następujące usługi dla przemysłu:

- kompleksowe usługi logistyczne, na które składa się zarządzanie systemem dostaw, włączając w to oprogramowanie i sprzęt, usługi magazynowe i dystrybucyjne, transportowe i spedycyjne, pakowanie i odprawy celne;
- kompleksowe usługi wsparcia marketingowego, na które składa się promocja marki, rozwój rynku konsumenckiego, projektowanie opakowań, reklama i promocja;
- kompleksowe usługi w zakresie zaopatrzenia w czynniki technologiczne jak para, uzdatniona woda i gazy przemysłowe.

Ulg są dostępne:

w ramach *statusu pionierskiego* - zwolnienie z 70% podatku na okres 5 lat.

Dla projektów zlokalizowanych w stanach Sabah i Sarawak (Borneo) i tzw. Wschodnim korytarzu Półwyspu Malajskiego zwolnienie wynosi 85%.

Podania należy składać do MIDA.

w ramach inwestycyjnej ulgi podatkowej - *ITA*

Firmy mogą odpisać z tytułu inwestycyjnej ulgi podatkowej – *ITA* od podstawy naliczenia podatku 60% swoich wydatków poniesionych na zakup zaaprobowanych środków trwałych w przeciągu 5 lat od pierwszego poniesionego wydatku. Firma może zrezygnować z tej ulgi na rzecz odpisu 70% od dochodu uzyskanego w roku rozliczeniowym. Niewykorzystany odpis może zostać przesunięty na dalsze lata, aż do całkowitego wykorzystania. Działalność zlokalizowana w stanach Sabah i Sarawak (na Borneo) oraz w tzw. wschodnim korytarzu Półwyspu Malajskiego kwalifikuje do odpowiednio wyższych (80% i 85%) odliczeń i zwolnień podatkowych.

Podania należy składać do MIDA.

• SYSTEM ZACHĘT DLA PROMOCJI INWESTYCJI KRAJOWYCH ORAZ PRZYCIĄGANIA INWESTYCJI ZAGRANICZNYCH – ZACHĘTY DLA WYBRANYCH STREF/SEKTORÓW/BIUR/PRZEDSTAWICIELSTW

11. Zachęty dla firm zlokalizowanych w tzw. korytarzu multimedialnym Multimedia Super Corridor - MSC

MSC jest to obszar o wymiarach 15 x 50 km, zlokalizowany na południe od Kuala Lumpur promowany przez Malezję jako malezyjska *Dolina krzemowa*, do którego przyciągane są malezyjskie i zagraniczne firmy rozwijające nowoczesne technologie i produkty z zakresu ICT.

Zachęta dla takich firm polega na przyznaniu im statusu firmy MSC uprawniającego do szeregu ulg.

Zachęty:

- *status pionierski* z prawem do odpisu 100% podatku dochodowego na okres 5 lat lub 100%-odpis w ramach *ITA*;
- pozyskanie dostępu do grantów państwowych na prace badawczo-rozwojowe (zachęta jest dostępna tylko dla firm z większościowym udziałem malezyjskim).

Inne korzyści:

- bezcłowy import sprzętu multimedialnego;
- ochrona praw intelektualnych;
- niecenzurowany dostęp do internetu;
- niskie stawki za usługi telekomunikacyjne;
- gwarancje rządowe na ulgi przyznane w ramach statusu MSC.

Całością spraw dotyczących MSC, jak aplikacje i ich zatwierdzanie itp. rozpatruje Multimedia Development Corporation – firma powołana przez rząd malezyjski.

12. Zachęty dla rozwoju - *knowledge-based economy*

Ambicją Malezji jest przejście od gospodarki nastawionej na produkcję do gospodarki charakteryzującej się wyższą wartością dodaną działań gospodarczych - ***knowledge based economy***.

Aby zachęcić firmy do podejmowania działań w kierunku rozwijania aktywności i produkcji o większym stopniu wykorzystania wiedzy i zaawansowania technicznego przyznawany jest tzw. ***Strategic Knowledge-based Status***.

Dotyczy to firm, które:

- mają potencjał do rozwoju działań i produkcji opartych na dużym zasobie wiedzy specjalistycznej;
- wykorzystują tzw. wysokie technologie;
- zatrudniają dużą ilość pracowników o wysokich kwalifikacjach zawodowych;
- wykreowały strategiczny plan rozwoju firmy w oparciu o założenia *knowledge-based economy*.

Firmy o tym statusie uprawnione są do 100% zwolnienia z podatku dochodowego w okresie 5 lat w ramach *statusu pionierskiego* lub ulgi inwestycyjnej *ITA* na poziomie 60% zakwalifikowanych wydatków kapitałowych w okresie 5 lat z możliwością przesunięcia tej ulgi na prawo do 100% odpisu w roku rozliczeniowym.

Zachęty obowiązują od 21 września 2002 r.

13. Zachęty dla centrów/biur operacyjnych - Operational Headquarters – OHQ

Centrum/Biuro Operacyjne jest to zgodnie z prawem malezyjskim spółka zarejestrowana w Malezji, i niezależnie od tego czy stanowi ona własność miejscową czy zagraniczną, powołana jest do świadczenia usług specjalistycznych swoim biurom lub przedsiębiorstwom związanym z nią, znajdującym się za granicą.

Firma, która otrzyma ten status kwalifikuje się (pod warunkami wymienionymi dalej) do zwolnienia podatkowego od dochodów uzyskanych z:

- świadczenia specjalistycznych usług swoim biurom poza Malezją;
- oprocentowanych pożyczek udzielonych swoim biurom i związanym firmom poza Malezją;
- pobranych opłat licencyjnych z tytułu wdrożenia prac badawczo rozwojowych przez jej biura i firmy związane poza Malezją.

Firmy, które zaaplikowały o status OHQ po 21 września 2002 są zwolnione z podatku dochodowego na okres 10 lat. Zwolnienie to dotyczy także dywidend za powstałe w ten sposób zyski wypłacone udziałowcom.

Warunkiem uzyskania powyższych ulg jest minimalny kapitał wpłacony firmy w wysokości 0,5 mln MYR i roczne wydatki w wysokości min. 1,5 mln MYR.

Firma musi ponadto poprzez swoje zagraniczne biura/firmy świadczyć przynajmniej trzy z wymienionych rodzajów usług:

- zarządzanie i administracja;
- planowanie i koordynacją działań biznesowych;
- zakup surowców, komponentów i gotowych produktów;
- kierowanie marketingiem i planowaniem promocji sprzedaży;
- zarządzanie aktywami i funduszami;
- doradztwo finansowe dla firm;
- prowadzenie prac badawczo-rozwojowych;
- szkolenie i zarządzanie kadrami.

Zatwierdzone centrum operacyjne korzysta także z następujących przywilejów:

- pozwolenie na zatrudnienie obcokrajowców będzie rozpatrywane według potrzeb zgłoszonych przez OHQ (normalnie liczba obcokrajowców, którzy mogą być zatrudnieni przez firmę podlega ograniczeniom),
- ma pełen dostęp do kredytów w walutach zagranicznych z banków malezyjskich pod warunkiem, że nie prowadzi działalności udzielania kredytów lub zbierania funduszy na rzecz rezydentów Malezji;

- ma dostęp do kredytów w walucie miejscowej z banków miejscowych w wysokości do 10 mln MYR, pod warunkiem wykorzystania ich w Malezji;
- udzielać kredytów firmom związanym za granicą pod warunkiem, że łączna suma udzielonych kredytów nie przekracza 10 mln MYR.

Począwszy od roku podatkowego 2003 **obcokrajowcy zatrudnieni w OHQ** są opodatkowani od dochodu osobistego na podstawie liczby dni spędzonych w ciągu roku w Malezji.

14. Zachęty dla regionalnych centrów dystrybucyjnych – Regional Distribution Centres – RDC

Regionalne centrum dystrybucyjne - RDC jest zdefiniowane jako miejsce, gdzie magazynowane są komponenty i części zamienne z zagranicy i z Malezji w celu następnej ich dystrybucji pomiędzy przedstawicieli handlowych i importerów oraz do firm zależnych lub współpracujących za granicą i w Malezji. Działalność związana z tymi zadaniami polega na przepakowywaniu, konfekcjonowaniu i metkowaniu.

RDC są uprawnione do następujących ulg:

- pełnego zwolnienia z podatku dochodowego na okres 10 lat;
- zwolnienia z podatku od dywidend wypłaconych udziałowcom oraz zysków pochodzących z działalności zwolnionej;
- zwolnienia z cła od towarów będących przedmiotem dystrybucji;
- pozwolenie na zatrudnienie obcokrajowców będzie rozpatrywane według potrzeb zgłoszonych przez OHQ (normalnie liczba obcokrajowców, którzy mogą być zatrudnieni przez firmę podlega ograniczeniom).

Firma, aby kwalifikować się do ulg musi:

- być zarejestrowana w Malezji zgodnie z *Companies Act 1965*;
- jej roczne obroty nie mogą być mniejsze niż 100 mln MYR;
- musi być zlokalizowana w strefie wolnocłowej lub licencjonowanym składzie;
- nie może sprzedawać więcej niż 20% swoich produktów na rynek malezyjski.

Powyższe zachęty są ważne dla wniosków złożonych po 21 września 2002.

15. Zachęty dla międzynarodowych centrów zaopatrzenia - International Procurement Centres – IPC.

Międzynarodowe centra zaopatrzenia - IPC są podmiotami zarejestrowanymi w Malezji, i niezależnie od tego czy stanowią one własność miejscową czy zagraniczną, powołane są do zakupu a następnie sprzedaży w ramach swojej grupy, przedsiębiorstwom związanym z nimi, lub niezwiązanym, znajdującym się w Malezji lub za granicą, surowców, komponentów i wyrobów końcowych.

Firma, która otrzyma ten status kwalifikuje się do następujących przywilejów:

- pozwolenie na zatrudnienie obcokrajowców będzie rozpatrywane według potrzeb zgłoszonych przez IPC;
- pozwolenie na otwarcie jednego lub więcej rachunków bankowych w walutach zagranicznych do przechowywania wpływów eksportowych – bez żadnych ograniczeń;
- pozwolenie na zawieranie kontraktów terminowych w walutach zagranicznych;
- zwolnienie z wymogów w zakresie struktury właścicielskiej firmy;
- pozwolenie na wwóz do stref wolnocłowych lub licencjonowanych zakładów przemysłowych - surowców, komponentów i wyrobów gotowych w celu ich przepakowania, załadowania i konsolidacji przed wysyłką do końcowych użytkowników.

Aby korzystać z tych przywilejów firma o statusie IPC musi:

- być zarejestrowana w Malezji zgodnie z *Companies Act 1965* z minimalnym kapitałem wpłaconym w wysokości 0,5 mln MYR;
- mieć roczne wydatki na poziomie min. 1,5 mln MYR;
- korzystać z usług malezyjskich portów lotniczych i morskich.

Podania o przyznanie statusu IPC są składane do MIDA.

16. Zachęty dla biur przedstawicielskich i biur regionalnych.

Biura przedstawicielskie i biura regionalne firm zagranicznych, działających w dziedzinie produkcji przemysłowej lub w handlu, są w myśl przepisów malezyjskich jednostkami ustanowionymi w Malezji dla wykonywania określonych zadań zleconych przez ich jednostki nadrzędne. Powinny one utrzymywać się w pełni ze środków finansowych pochodzących spoza Malezji.

Biura te nie muszą być rejestrowane w Malezji według wymogów *Companies Act 1965*.

Biuro przedstawicielskie ma prawo prowadzić działania polegające na zbieraniu informacji i badaniu możliwości inwestycyjnych w Malezji – szczególnie w sektorze przemysłowym, rozwijać handel bilateralny i prowadzić prace badawczo-rozwojowe.

Biuro przedstawicielskie nie ma prawa przeprowadzać transakcji ani uzyskiwać dochodu ze swej działalności.

Biuro regionalne jest biurem zagranicznej firmy, które służy jako centrum koordynacyjne dla firm powiązanych, firm zależnych, agentów w Azji Południowo-Wschodniej oraz Rejonu Azji i Pacyfiku. Powinno ono być odpowiedzialne za określony zakres spraw związanych z działaniem jednostki, która ją powołała w Regionie. Biuro regionalne również nie ma prawa przeprowadzać transakcji ani uzyskiwać dochodu ze swej działalności.

Dopuszczalny zakres działalności biur jest następujący:

- planowanie i koordynacja działań biznesowych;
- zbieranie i analiza informacji, *feasibility studies*, związane z badaniem możliwości prowadzenia działalności gospodarczej i inwestowanie w Malezji oraz w regionie;
- poszukiwanie źródeł zaopatrzenia w surowce, komponenty i inne produkty przemysłowe,
- prace badawczo-rozwojowe;
- pełnienie funkcji koordynacyjnych w stosunku do filii, oddziałów i agentów działających w regionie;
- inne czynności, które w bezpośredni sposób nie są związane z transakcjami handlowymi.

Biura regionalne nie mają prawa:

- być zaangażowane w działalność handlową (także import i eksport), ani jakkolwiek inną działalność biznesową;
- używać posiadanych lokali i pomieszczeń do ww. celów (np. jako magazyn, miejsce przeładunkowe towarów itp.);
- podpisywania kontraktów handlowych w imieniu przedsiębiorstwa zagranicznego i płatnego świadczenia usług;
- uczestniczenia w bezpośrednim kierowaniu jakimikolwiek oddziałami i filiami przedsiębiorstwa macierzystego w Malezji.

Dozwolona liczba zatrudnianych zagranicznych pracowników Biura przedstawicielskiego i biura regionalnego zależy od funkcji i zakresu działania tych biur. Pozwolenia na pracę dla zagranicznych pracowników wydawane są na okres dwóch lat, po czym muszą być przedłużane.

Pracownicy zagraniczni biur regionalnych są opodatkowani od dochodu osobistego na bazie liczby dni spędzonych w Malezji w roku rozliczeniowym.

Podania o przyznanie statusu biura przedstawicielskiego lub regionalnego należy składać w MIDA.

• SYSTEM ZACHĘT DLA PROMOCJI INWESTYCJI KRAJOWYCH ORAZ PRZYCIĄGANIA INWESTYCJI ZAGRANICZNYCH – ZACHĘTY OGÓLNE, W TYM W IMPORCIE I W EKSPORCIE.

17. Zachęty ogólne.

Poniżej przedstawione są inne zachęty nie wymienione wcześniej, które mają zastosowanie w sektorach: produkcji przemysłowej, rolniczym, turystyce, ochronie środowiska, badawczo-rozwojowym, edukacji zawodowej, informatyce i komunikacji, usługach związanych z produkcją przemysłową, a także dla zatwierdzonych projektach z zakresu usług.

17.1. Ulga z tytułu budowy obiektów przemysłowych - Industrial Building Allowance - IBA

Ulga IBA przyznawana jest firmom, które poniosły wydatki na zbudowanie lub zakup na cele związane z działalnością gospodarczą, włączając w to działalność przemysłową, rolniczą, górnictwo, obiekty infrastrukturalne, prace badawczo-rozwojowe, zaaprobowane projekty w zakresie usług oraz hotele zarejestrowane w Ministerstwie Kultury, Sztuki i Turystyki. Początkowy odpis w wysokości 10%, oraz następne w wysokości 3% rocznie pozwalają na całkowity odpis wartości obiektu w przeciągu 30 lat.

Wnioski o odpis należy składać w urzędzie skarbowym.

17.2. Ulga infrastrukturalna.

Firmy, w stanach Sabah i Sarawak oraz w tzw. korytarzu wschodnim na Półwyspie Malajskim, działające m.in. w przemyśle, rolnictwie, hotelarstwie, które poniosły nakłady na rekonstrukcję, rozbudowę, modernizację czy poprawę elementów infrastrukturalnych takich jak np. mosty, przystanie, porty i drogi uprawnione są do 100% odpisu podatkowego z opcją zamiany na 85% odpis od dochodu w roku rozliczeniowym (od reszty dochodu podatek jest obliczany według normalnej stawki). Niewykorzystana część ulgi przechodzi na lata następne. Ulga obowiązywała do 31 grudnia 2005 r.

Wnioski o odpis należy składać w urzędzie skarbowym.

17.3. Zachęty związane z cłami i podatkami pośrednimi

Zwolnienie z cła importowego na surowce i komponenty

Pełne zwolnienie z cła, niezależnie czy wyrób finalny przeznaczony jest na rynek wewnętrzny czy też eksport, jeśli surowce te i komponenty nie są produkowane w Malezji. Jeśli są produkowane - możliwość zwolnienia jest rozpatrywana przez MIDA.

Zwolnienie z cła importowego, podatku od sprzedaży i akcyzy na maszyny i urządzenia

Zwolnienie z cła importowego, podatku od sprzedaży i akcyzy – przysługuje, gdy maszyny takie nie są dostępne na rynku malezyjskim.

Podania rozpatruje MIDA.

Zwolnienie z cła importowego i podatku od sprzedaży na części zamienne i środki szybko zużywające się - *consumables*

Przysługuje firmom produkcyjnym, **tylko w przypadku**, jeśli nie są one dostępne na rynku miejscowym, a ponadto zależy od:

- poziomu eksportu firmy (powinien stanowić min. 80% produkcji);
- na importowane towary istnieje ograniczony popyt wewnętrzny i nie posiadają one potencjału dla rozpoczęcia produkcji miejscowej;
- cło importowe na nie przekracza 5%.

Zwrot zapłaconego cła importowego, podatku od sprzedaży i akcyzy

Jeśli w przeciągu roku od zaimportowania części, surowców i materiałów do pakowania są one użyte do produkcji wyrobów przeznaczonych na eksport firma może ubiegać się o ich zwrot.

Podania składane do urzędu celnego.

Zwolnienie z podatku od sprzedaży

Producenci licencjonowani, na podstawie *Sales Tax Act 1972*, są zwolnieni z podatku od sprzedaży na materiały zakupione do ich produkcji.

Producenci osiągający obroty roczne w wysokości 100 tys. MYR nie muszą posiadać licencji. Niektóre kategorie produktów są zwolnione z podatku od sprzedaży zarówno przy zakupie jako surowiec do produkcji jak i przy ich sprzedaży jako przez ich producenta jak np. materiały opakowaniowe, farmaceutyki, produkty mleczne, perfumy, aparaty fotograficzne, zegarki ręczne itp.

Podania składane do urzędu celnego.

17.4. Zachęty eksportowe

Podwójne odliczenie wydatków na promocję eksportu

Pewne wydatki poniesione na akwizycję i promocję eksportu przez firmy z siedzibą w Malezji mogą być odjęte w podwójnej wysokości od podatku jak np.:

- reklama zagraniczna;
- dostawa wzorów za granicę włącznie z kosztami wysyłki;
- marketingowe badania rynków eksportowych;
- przygotowanie do przetargów eksportowych;
- koszty przygotowań i opłaty za uczestnictwo w targach;
- ekspertyzy i informacja techniczna dla projektów proeksportowych;
- usługi *public relations* związane z eksportem;
- opłaty za podróże służbowe biznesmenów;
- opłaty hotelowe w czasie pobytu biznesowego za granicą do wysokości 300 MYR/dzień oraz za inne wydatki do 150 MYR/dzień;
- utrzymanie za granicą biur sprzedaży zajmujących się akwizycją i promocji eksportu;
- wydatki związane z zatrudnieniem firm specjalistycznych do zaprojektowania opakowań towarów eksportowych;
- udział w targach krajowych i zagranicznych;
- koszty ekspozycji w permanentnych wystawach produktów malezyjskich za granicą.

Pojedyncze odliczenie wydatków na promocję eksportu

Pewne wydatki poniesione na akwizycję i promocję eksportu przez firmy z siedzibą w Malezji mogą być odjęte w pełnej ich wysokości od podatku:

- wydatki poniesione na rejestrację patentów, znaków firmowych i licencjonowanie za granicą;
- opłaty za hotel dla potencjalnych importerów zaproszonych przez firmę na rozmów do Malezji nie przekraczający 3. nocy.

Podwójne odliczenie opłaty za ubezpieczenie kredytu eksportowego

Specjalna ulga budowlana na składy i magazyny

Wydatki poniesione na budowę takich nieruchomości w celu magazynowania towarów przeznaczonych na eksport i reeksport podlegają odliczeniu w wysokości 10% rocznie.

Podwójne odliczenie kosztów frachtu

Producenci z Sabahu i Sarawaku którzy eksportują wyroby wykonane z ratanu i drewna (za wyjątkiem tarcicy i forniru) mogą odliczyć w podwójnej wysokości koszty frachtu. Taka sama ulga dotyczy wysyłki z tych stanów do półwyspowej części Malezji pod warunkiem użycia portów malezyjskich.

Podwójne odliczenie kosztów promowania marek malezyjskich

Wydatki poniesione w Malezji na reklamy oraz usługi specjalistycznych firm marketingowych na powyższe cele mogą być odliczone w podwójnej wysokości jeśli spełnione są następujące warunki:

- firma, do której należy marka, jest w co najmniej 70% malezyjska;
- marka jest zarejestrowana w Malezji lub za granicą;
- produkt spełnia standardy eksportowe.

Wnioski o odpis należy składać w urzędzie skarbowym.

Zwolnienie podatkowe z tytułu zwiększonego eksportu w sektorze usług

Zwolnienie od dochodu w wysokości 50% wartości zwiększonego eksportu przysługuje w następujących dziedzinach usług: prawnych, księgowych, konsultingu technicznego, architektonicznych, marketingowych, doradztwo biznesowe, zarządzanie nieruchomościami, zarządzanie plantacjami, prywatne leczenie i szkolnictwo, usługi wydawnicze, usługi informatyczne.

Wnioski o odpis należy składać w urzędzie skarbowym.

• **SYSTEM ZACHĘT DLA PROMOCJI INWESTYCJI KRAJOWYCH ORAZ PRZYCIĄGANIA INWESTYCJI ZAGRANICZNYCH – W ZAKRESIE DOSKONALENIA ZAWODOWEGO I INNE**

17.5. Zachęty w zakresie doskonalenia kwalifikacji zawodowych

Podwójne odliczenie za zatwierdzone programy szkoleniowe

Firmy produkcyjne i nieprodukcyjne, które nie płacą składki na Fundusz Rozwoju Kadr Osobowych - *Human Resources Development Fund – HRDF*, mogą dokonać powyższego odliczenia poniesionych kosztów szkolenia swoich pracowników. Podania rozpatruje MIDA.

Odliczenie za szkolenie kandydatów na pracowników

Przysługuje ono w wysokości poniesionych kosztów. Pracodawca wnioskujący musi udowodnić, że zatrudni szkolonych pracowników aby skorzystać z ulgi. Wnioski o odpis należy składać w urzędzie skarbowym.

Odliczenie za szkolenie osób nie będących pracownikami

Podania o tę ulgę mogą być rozpatrzone, jeśli osoby te są rezydentami Malezji. Wnioski o odpis należy składać w urzędzie skarbowym.

Odliczenie donacji na szkolenia techniczne i zawodowe dla organizacji *non-profit*

Wnioski o odpis należy składać w urzędzie skarbowym.

Specjalna ulga budowlana na nieruchomości wykorzystywane dla doskonalenia kwalifikacji zawodowych

Ulgę w wysokości 10% rocznie przez okres 10 lat przysługuje firmom, które realizują zatwierdzone projekty w ww. zakresie.

17.6. Zachęta dla nabywania praw autorskich

Wydatki poniesione na nabycie patentów, projektów, modeli, planów, znaków firmowych i marek od firm zagranicznych mogą być odliczone od dochodu w ciągu 5 lat po 20% rocznie. Wnioski o odpis należy składać w urzędzie skarbowym.

17.7. Zachęty dla używania technologii informatycznych

Specjalna ulga inwestycyjna

Koszty **nabycia sprzętu komputerowego** i innego związanego z **technologiami informatycznymi**, a także **oprogramowania** mogą być odliczone w przeciągu 2 lat (20% początkowo i po 40% rocznie).

Inne zachęty

Firmom przysługuje odliczenie następujących kosztów:

- wszelkie koszty poniesione na używanie technologii informatycznych w celu poprawienia zarządzania procesami produkcyjnymi w przemyśle, rolnictwie i usługach włączając w to honoraria konsultantów;
- kontrybucje pieniężne i rzeczowe na projekty w zakresie popularyzacji informatyki w społeczeństwie.

Wnioski o odpis należy składać w urzędzie skarbowym.

17.8. Zachęta dla stosowania urządzeń służących ochronie środowiska

Firmy stosujące takie urządzenia mogą odliczyć koszty ich nabycia w przeciągu 3 lat (40% początkowo oraz po 20% rocznie).

Wnioski o odpis należy składać w urzędzie skarbowym.

17.9. Jednorazowe odliczenie donacji na rzecz licencjonowanych organizacji na projekty związane z ochroną i zachowaniem środowiska

17.10. Odliczenie kosztów na mieszkania dla pracowników

Koszty takie można odliczyć w ciągu 10 lat po 10% rocznie.

17.11. Odliczenie kosztów na pomieszczenia i urządzenia dla opieki nad dziećmi pracowników.

Koszty takie można odliczyć w ciągu 10 lat po 10% rocznie.

ZAŁĄCZNIK NR 1

WYKAZ POPIERANYCH SEKTORÓW PRODUKCJI KTÓRYM MOŻE BYĆ PRYZNANY STATUS PIONIERA I ULGA INWESTYCYJNA ZGODNIE Z USTAWĄ O POPIERANIU INWESTYCJI Z 1986 ROKU.

(systematycznie uaktualniana lista przedsięwzięć i produktów podlegających powyższym ulgom publikowana jest na stronie www.mida.gov.my)

1. produkcja rolna
2. przetwórstwo rolno-spożywcze
3. leśnictwo i produkty leśne
4. przemysł gumowy
5. przetwórstwo oleju palmowego i pochodne
6. przemysł chemiczny i petrochemiczny
7. przemysł farmaceutyczny i pochodne
8. przemysł drzewny i przetwórstwo drewna
9. produkcja celulozy i papieru
10. przemysł tekstylny
11. przetwórstwo ceramiczne, piasku i innych surowców mineralnych niemetalicznych
12. produkcja żelaza i stali
13. produkcja i przetwórstwo metali nieżelaznych
14. produkcja maszyn i części
15. produkcja środków transportu, części zamiennych i akcesoriów
16. usługi produkcyjne
17. produkcja urządzeń elektrycznych i elektronicznych oraz komponentów i części zamiennych do nich

WYKAZ POPIERANYCH PRZEDSIĘWZIĘĆ I PRODUKTÓW, KTÓRE MOGĄ UZYSKAĆ STATUS PRZEDSIĘBIORSTWA (FIRMY) WYSOKIEJ TECHNOLOGII ZGODNIE Z USTAWĄ O POPIERANIU INWESTYCJI Z 1986 ROKU.

(systematycznie uaktualniana lista przedsięwzięć i produktów dla uzyskania powyższego statusu publikowana jest na stronie www.mida.gov.my)

1. rozwój i produkcja zaawansowanych urządzeń elektronicznych
2. rozwój i produkcja instrumentów i aparatury medycznej i naukowej
3. biotechnologie
4. automatyka i robotyzacja
5. elektro-optyka i optyka laserowa oraz światłowodowa
6. zaawansowana inżynieria materiałowa polimerów, półprzewodników, płytek ceramicznych i kompozytów
7. optoelektronika
8. rozwój i produkcja programów komputerowych
9. alternatywne źródła energii
10. lotnictwo i aeronautyka
11. produkcja żywności i przetwórstwo rolno-spożywcze

**WYKAZ POPIERANYCH SEKTORÓW PRODUKCJI MAŁYCH I ŚREDNICH
PRZEDSIĘBIORSTW, KTÓRYM MOŻE BYĆ PRYZNANY STATUS PIONIERA I ULGA
INWESTYCYJNA ZGODNIE Z USTAWĄ O POPIERANIU INWESTYCJI Z 1986 ROKU**

**(systematycznie uaktualniana lista przedsięwzięć i produktów podlegających
powyższym ulgom publikowana jest na stronie www.mida.gov.my)**

1. przetwórstwo rolne
2. produkty leśne
3. przetwórstwo gumowe
4. przetwórstwo oleju palmowego – margaryna i przetwórstwo tłuszczowe
5. przetwórstwo chemiczne i farmaceutyczne, pigmenty
6. przetwórstwo drewna i produkty drzewne
7. przetwórstwo tekstylne, produkcja batiku, akcesoria dla przemysłu tekstylnego
8. ceramika, przetwórstwo piasku i innych produktów niemetalicznych
9. przetwórstwo żelaza i stali, produkcja drutu i produktów stalowych
10. przetwórstwo metali nieżelaznych, produkcja drutu i produktów z metali nieżelaznych
11. usługi produkcyjne,
12. produkcja narzędzi ręcznych
13. produkcja części zamiennych i akcesoriów dla motoryzacji
14. produkcja i montaż urządzeń elektrycznych i elektronicznych, części zamiennych i komponentów
15. produkcja sprzętu kuchennego
16. produkcja mebli
17. produkcja zabawek
18. produkcja upominków
19. produkcja sprzętu sportowego
20. produkcja biżuterii i obróbka kamieni półszlachetnych i szlachetnych
21. różne, produkty woskowe
22. produkcja wytworów z plastiku, panele dekoracyjne i ozdoby plastikowe

WYKAZ POPIERANYCH SEKTORÓW PRODUKCJI, PRZEDSIĘWZIĘĆ I PRODUKTÓW W PROGRAMIE KOOPERACJI PRZEMYSŁOWEJ (ILP) KTÓRYM MOŻE BYĆ PRYZNANY STATUS PIONIERA LUB ULGA INWESTYCYJNA ZGODNIE Z USTAWĄ O POPIERANIU INWESTYCJI Z 1986 ROKU.

(systematycznie uaktualniana lista przedsięwzięć i produktów podlegających powyższym ulgom publikowana jest na stronie www.mida.gov.my)

1. Produkcja wyrobów gumowych

- wyroby z gumy - formowane
- pasy transmisyjne, paski klinowe, taśmy gumowe

2. Przetwórstwo plastiku

- wytwory plastikowe dla użytku inżynierskiego

3. Przetwórstwo ceramiczne, piasku i surowców niemetalowych

- komponenty ceramiczne dla urządzeń elektrycznych i elektronicznych
- bańki szklane
- oprawy szklane
- zaawansowane technologicznie materiały kompozytowe

4. Produkcja tekstylna

- siatki elastyczne

5. Przetwórstwo żelaza i stali

- produkcja drutu
- wytwory stalowe

6. Przetwórstwo metali nieżelaznych

- miedziowanie
- produkcja drutu
- wytwory z metali nieżelaznych

7. Produkty pomocnicze i usługi

- odlewanie metali
- kucie metali
- platerowanie
- obróbka metali
- formy, narzędzia
- obróbka cieplna
- teksturowanie
- prasowanie
- wyciskanie
- części z proszków metalicznych
- naprawy, transport, modyfikowanie, próby silników turbinowych, komponenty
- naprawy, transport, modyfikowanie, próby silników lotniczych, części i akcesoria lotnicze
- naprawy, transport, modyfikowanie, próby silników okrętowych, części i akcesoria okrętowe

8. Produkcja środków transportu, komponentów i akcesoriów

- części i komponenty dla rowerów i trójkołowców
- części i komponenty sprzętu rekreacyjno-wypoczynkowego,
- części i komponenty motoryzacyjne
- części i komponenty lotnicze

9. Produkcja maszyn i komponentów

- części maszyn

10. Produkcja urządzeń elektrycznych i elektronicznych, części i komponentów

- urządzenia peryferyjne komputerów, napędy i klawiatury
- systemy alarmowe i urządzenia
- części, podzespoły i akcesoria dla konsumpcyjnych artykułów elektronicznych.

ZAŁĄCZNIK NR 2

WAŻNIEJSZE KONTAKTY I ADRESY INTERNETOWE

ADMINISTRACJA GOSPODARCZA ORAZ AGENDY RZĄDOWE

Kancelaria Premiera,	www.pmo.gov.my
Wydział Planowania Gospodarki,	www.epu.jpm.my
Departament Statystyki,	www.statistics.gov.my
Ministerstwo Bogactw Naturalnych i Środowiska,	www.nre.gov.my
Ministerstwo Energii, Energii Ekologicznej i Wody,	www.ktak.gov.my
Ministerstwo Edukacji	www.moe.gov.my
Ministerstwo Finansów,	www.treasury.gov.my
Ministerstwo Handlu Międzynarodowego i Przemysłu,	www.miti.gov.my
Ministerstwo Handlu Wewnętrznego i Konsumentów,	www.kpdnhep.gov.my
Ministerstwo Nauki, Technologii i Innowacji,	www.mosti.gov.my
Ministerstwo Mieszkalnictwa i Samorządu Lokalnego,	www.kpkt.gov.my
Ministerstwo Obrony	www.mod.gov.my
Ministerstwo Plantacji i Upraw,	www.kppk.gov.my
Ministerstwo Rozwoju Wsi i Rozwoju Regionalnego,	www.rurallink.gov.my
Ministerstwo Rolnictwa i Przetwórstwa,	www.moa.gov.my
Ministerstwo Robót Publicznych,	www.kkr.gov.my
Ministerstwo Spraw Zagranicznych	www.kln.gov.my
Ministerstwo Spraw Wewnętrznych	www.moha.gov.my
Ministerstwo Szkolnictwa Wyższego	www.mohe.gov.my
Ministerstwo Turystyki,	www.motour.gov.my
Ministerstwo Transportu,	www.mot.gov.my
Ministerstwo Zdrowia	www.moh.gov.my
Ministerstwo Zasobów Ludzkich,	www.mohr.gov.my
Malezyjska Agencja ds. Rozwoju Przemysłu,	www.mida.gov.my
Malezyjska Agencja ds. Rozwoju Handlu Zagranicznego,	www.matrade.gov.my
Królewski Urząd Celny	www.customs.gov.my

IZBY GOSPODARCZE, STOWARZYSZENIA, ZRZESZENIA

Malaysia Cocoa Board	www.koko.gov.my
Malaysian Palm Oil Board	www.mpob.gov.my
Malaysia Rubber Board	www.lgm.gov.my
Malaysia Rubber Glove Manufacturers Association	www.margma.com.my
Malaysian Timber Council	www.mtc.com.my
Federation of Malaysian Manufactures	www.fmm.org.my
Standard and Industrial Research Institute of Malaysia (SIRIM)	www.sirim.my
Malaysia Poland Business Association - Stowarzyszenie Biznesu Malezja - Polska, tel: (603) 60912606, fax: (603) 60933608, e-mail: hanizah@antamax.com.my	www.eumcci.com
Izba Handlu i Przemysłu EU – Malezja,	www.micci.com
Malezyjska Międzynarodowa Izba Handlu i Przemysłu,	www.rcakl.org.my
Malezyjskie Regionalne Centrum Arbitrażowe	

OFICJALNE STRONY O CHARAKTERZE EKONOMICZNYM

Centralny Bank Malezji – Bank Negara Malaysia,	www.bnm.gov.my
Departament Statystyki,	www.statistics.gov.my

GŁÓWNE CENTRA WYSTAWIENNICZE

Putra World Trade Centre (PWTC)	www.pwtc.com.my/pwtc
Malaysian International Exhibition and Convention (MIECC)	www.mines.com.my
Sunway Pyramid Convention and Exhibition Centre	www.sunway.com.my
Kuala Lumpur Convention Centre	www.klccconventioncentre.com
Asia Pacific Auction Centre Sdn. Bhd.	www.apac.com.my
Penang International Sports Arena	www.penevents.com.my
Putrajaya International Convention Centre	www.pcc.gov.my

GŁÓWNI ORGANIZATORZY IMPREZ WYSTAWIENNICZYCH

ABC Exhibition Services Sdn. Bhd.	-	www.abcex.com
AMB Exhibition Sdn. Bhd.	-	www.ambexpo.com
Protemp Exhibitions Sdn. Bhd.	-	www.icid2006.org
Malaysian International Furniture Fair Sdn. Bhd.	-	www.miff.com.my
Malaysian Exhibition Services Sdn. Bhd.	-	www.mesallworld.com.my
Federation of Malaysian Manufacturers (FMM)	-	www.fmm.org.my
DSA Exhibition & Conference Sdn. Bhd.	-	www.messe-duesseldorf.de
HW LIMA SDN BHD	-	www.lima2009.com.my
Expomal International Sdn. Bhd.	-	www.expomal.com
Trade-Link Exhibition Services Sdn. Bhd.	-	www.tradelink.com.my
MICCI, FSM & State Government of Sabah	-	www.sie.com.my
Elite Expo Sdn. Bhd.	-	www.elite.com.my
SIE Sabah Expo/FMM	-	www.sie.com.my

POLSKIE PLACÓWKI DYPLOMATYCZNE W MALEZJI



**A M B A S A D A
RZECZYPOSPOLITEJ POLSKIEJ
w KUALA LUMPUR**

**E M B A S S Y
OF THE REPUBLIC OF POLAND
in KUALA LUMPUR**

No.10, Lorong Damai 9, Off Jalan Damai
55000 Kuala Lumpur,
Malaysia

Phone: (00603) 42576733, 42576719

Fax: (00603) 21649924, 21610779

e-mail: kualalumpur.amb.secretariat@msz.gov.pl

www.kualalumpur.polemb.net



**WYDZIAŁ PROMOCJI HANDLU I INWESTYCJI
AMBASADY RP w KUALA LUMPUR**

**TRADE AND INVESTMENT PROMOTION SECTION
EMBASSY OF THE REPUBLIC OF POLAND
in KUALA LUMPUR**

Putra World Trade Centre
45, Jalan Tun Ismail,
50480 Kuala Lumpur
Suite 6, Level 7, Menara Dato' Onn
P.O. Box 47 & 48,
Tel: (603) 40430940, 40427886
Fax: (603) 40430216
e-mail: brh_msia@tm.net.my
<http://kualalumpur.trade.gov.pl/en>



**CONULATE OF THE REPUBLIC OF POLAND IN KUCHING
KONSULAT HONOROWY RP W KUCHING**

HONORARY CONSUL /KONSUL HONOROWY
Lot 154-156 2nd floor, Jalan Sungai Padungan
93100 Kuching, Sarawak
Tel.: + 60 82 413877
Fax: + 60 82 244406
e-mail: pol.kch@gmail.com